

“麻屋子，红帐子，里面住个白胖子”，提起花生，相信每个人都不会陌生。

花生是生活中很常见的食品，因有“长生果”之称，成了不少市民餐桌上不可或缺的美食。但对河间市联发农机联作种植专业合作社负责人范景修而言，一颗小小花生，除了可做成各种美味，更蕴藏着致富的密码。这些年，他不断探索特色花生种植产业——

“范胖子”把花生种出“花”

■ 本报记者 刘彦芹 张梦鹤

花生在他这儿“开会”

数九寒天，河间市联发农机联作种植专业合作社的花生地一片清静。地闲着，范景修却始终闲不下来。他四处奔走，不是忙着卖花生，就是去各地考察新品种，干劲儿丝毫不减。

这不，来到合作社办公室时，他正跟合伙人及河间市农业农村局专家孙强盘算着来年要种的花生品种。

“冀花甜1号这两年市场表现式好了，肯定是明年必种的。”“冀花18、冀花19这两年咱已经探索成熟了，也得继续种。”“冀花545今年试种后，出米率更高，明年种时得扩大规模。”……三人你一句、我一句，聊得热火朝天。

见记者听得云里雾里，范景修干脆端出几盘花生，介绍起来。

“冀花18、冀花19还有冀花545都是高油酸花生，可以做炒果，也可以榨油。冀花甜1号是低脂肪甜花生，果粒嚼起来有甜味，不少人都喜欢吃。”他如数家珍。

听范景修介绍，这才注意到，盘子里的花生确实不只一种模样。“果形大的，是冀花18、冀花19。果形小的，是冀花甜1号。这边更小的，是小京生。”

“你这儿成了花生‘开会’啦。”记者打趣道。

“在这摆着的才几种啊，俺们一年得试验不少品种呢。你是没看见播种前，一片一片的花生种，那才叫‘开会’呢。”范景修笑道。

原来，从2017年尝试种植花生后，范景修就没停下探索的脚步。不过，追求新品种，他并不盲目。

“俺们试种的大部分品种，都是省农科院花生研究室专家李玉荣老师培育的新品种，远远领先本地品种。”范景修说，“以前的老品种，产量一般，出油率低。而高油酸花生，既产量高、出油率高，油的品质还好。”

敢于做第一个吃螃蟹的人，有些品种合作社已种植了两三年，各地才开始推广种植。

认准的事儿绝不回头

如今，范景修已是远近皆知的“花生大王”。在河间及周边一提起花生种植，没人不知道他。

不过，如果时光倒回几年，范景修也不知自己会踏上这条道路。年轻时，从部队退伍后，做过电工、修过管道，他就是没干过种地的活计。

彼时，棉花价格持续上涨，不少河间人把种植的脚步迈向天津。范景修正是在这时“入队”的。

“刚开始，俺啥都不会。摸索着干呗，学了一两年呢。”范景修有股认真劲儿，这是大伙儿公认的。就连他自己都说：“就琢磨，认准的事儿绝不回头。”

在天津学到了技术，范景修萌生了回家的念头。“家里有的是地，但是不少人对种地灰心了，闲着的地不少呢。”

别人外出打工，范景修却执意逆行。回乡种地，他图个啥？

“这就是思维的差异。国家连年都有

甘当新品种推广员

品种新、产量高、品质好，范景修的花生一下子出了名。近几年，打着上门来讨种子、学技术的农户和合作社络绎不绝。

来了人，范景修不光热情招待，还不忘将这几年的经验倾囊相授。

这不，上一季，听说黄骅市友和种植专业合作社想要探索花生种植，范景修不仅帮忙考察地力，更拉着种子、拖着机器，到黄骅友情帮种。

“农业要发展，不能单靠一家一户，还是要走集约化、规模化道路。”其实，2015年，他就组织成立了河间市花生产业协会。平日里，农户们没事就通过产业协会的微信群联系，交流种植技术、探索产品销路。赶上播种或收获期，协会还会组织现场观摩，聘请专家实地指导。

种地的好政策，可到了村里，各家各户反而不重视农业，年轻人更不会种地了。你说，这是俺的机会不？”

“认准的事儿，绝不回头。”可一头扎进去，范景修却连赔了两三年。“那时候棉花不行了，能种啥俺也不知道，也不会别的技术，你说能挣着钱吗？”

就在他迷茫时，河间市农业农村局专家们带来了光亮。“你们九吉沙土地多，种花生吧。走机械化种植，用工还少。走，咱去省里问问专家老师。”

没想到，这一行，开启了他的新天地。回来后，李玉荣老师给的几个花生品种，他细心呵护，不敢有一丝马虎。

“收了果，特别意外，以前俺们这儿种花生每亩连300公斤都收不了，没想到，李老师的这几个品种，亩产到了400来公斤。品质好，产量再高，效益一下子就上来了。”范景修满是惊喜。

他说，有这“好果子”，除了品种外，

“说起来，俺们协会更像个中转站。会员有啥需要，俺们可以提供。要是协会没有的，还能帮忙联系。总之，千方百计解决大伙儿的难题。”现在，河间市花生产业协会已有会员200多人，辐射了雄安新区、廊坊大城及河间、献县等地。

作为新品种及新技术的示范地，2017年，合作社还成了河北油料产业体系黑龙港区域试验示范推广试验站的示范基地。今年，更成为我市首批农业创新驿站之一。

除了探索品种和技术，范景修的新想法还不少。

“咱这花生是好东西，好东西咋能卖出好价格？”别看是土里刨食，可他的眼光不只局限于眼前的“一亩三分地”。“打出品

牌，让咱的花生也上高档次。”

胖胖的身体，诙谐的表情，2017年底，以范景修的卡通形象为LOGO的商标“范胖子”问世，同时上线的还有“范胖子”甜花生礼盒和高油酸花生油。

畅销的甜花生让“范胖子”名气大涨。每到沧州的展销会、年货节，都有不少市民点名要“范胖子”的花生。

除了走向大市场、农产品专卖店，范景修还在网络上开辟出一片天地，将这“甜意”发往天南海北。

“谁都没想到，咱这小花生，能有这样大的前景。以后，俺们还要再延伸产业链条，让小花生长成产业，成为带领更多农民致富的‘金豆子’。”把花生种出“花”，范景修憧憬满满。

到农民家

访脱贫 看小康 —— 记者特别行动

鸽棚里的致富梦

■ 本报记者 宁美红

本报通讯员 任振宇 刘国竞

走进位于黄骅市官庄乡西九女河村村民冯博的肉鸽养殖基地，只见一排排鸽笼内，几千只鸽子正在进食，场面壮观极了。

“这些鸽子就是我的事业。”冯博笑着说，言语中满是骄傲。

冯博今年32岁，按理说，这个年纪少有人愿意主动投身养殖业。但冯博，对养鸽子却别有一番热情。

“小时候，俺家里就养鸽子。那时，俺老和鸽子玩，算是一种童年记忆。2016年，俺和同学聊天，正巧他就养鸽子。这不，我就又去北京、河南考察了市场，养殖效益还不小呢。”冯博说，在这之前，他经常在外面跑业务，一个月在家也呆不了两三天。“一个是自己喜欢，一个是守家待地，投了30万块钱，进了300种对种鸽就养起来了。”



没想到，春天引进后，当年冬天，就遭到了一次严重打击。

“俺就观察着，刚出壳的小鸽子都挺好，等到喂了20多天，还差个十天八天就要出笼时，鸽子就开始犯病了，到最后死亡率超过了80%。”现在聊起来，冯博还是心疼得不得了，“心疼鸽子，也心疼钱，那一阵子，每天都有鸽子死去。”

又搭饲料又搭工夫，眼瞅着要看到回头钱了，鸽子却死了，这对冯博而言，犹如晴天霹雳。“那30万元，也是我们两口子这些年的积蓄，全都要赔进去了。”到最后，夫妻俩谁进鸽棚都摇头。

心里虽然打怵，可冯博的脚步一刻没歇。从网上买书自学，请教经验丰富的兽医，边琢磨边试验……终于搞清了病症，找到了对症良方。

养殖走上正轨，冯博从鸽子爱好者慢慢成长为养鸽专家。

这几年，他一边将规模扩大，一边又寻找起销路。他的鸽子不只走向周边饭店，还“飞”到北京、廊坊等地的餐桌。

“前两年干得还不错。每天站不下脚，除了喂鸽就是送货，也没空想其他的。”那段时间，冯博满面春风。

谁知道，今年春节过后，第二次重击悄然降临。

“因为疫情，收货的进不来，送货的出不去。那段日子，别提有多着急了。”冯博急得不行，“鸽子要是卖不出去，这一天光喂食就要1400元，一个月光这项成本就得赔进去4万多元。要一直这么下去，可就要命了。”

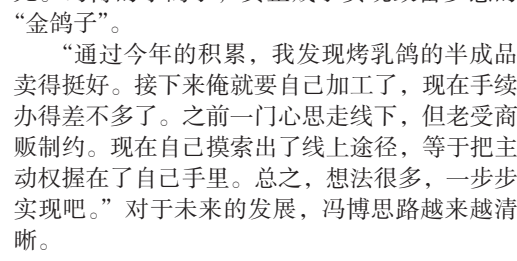
可干等着也没用，闲下来的时间，冯博没少开动脑筋。这不，就有了办法——“线下的走不成，线上的试试？”

他把鸽子送到代加工处，做成卤鸽、熏鸽、炖鸽、烤鸽，又在朋友圈里“吆喝”得热闹。没成想，这一试，倒试出了出路。因为品质好、价格优惠，他的鸽子受到了周边住户的欢迎，每天都剩不下。今年中秋节前后，仅用了6天，他就卖了3000只乳鸽。

“不能让困难难倒，多想办法，说不定就有出路了。”这些年，冯博已积累丰富经验。

现在，冯博的肉鸽养殖规模达到近6000只，虽然受疫情影响，今年收益也得有十五六万元。冯博的小鸽子，真正成了实现致富梦想的“金鸽子”。

“通过今年的积累，我发现烤乳鸽的半成品卖得挺好。接下来俺就要自己加工了，现在手续办得差不多了。之前一门心思走线下，但老受商贩制约。现在自己摸索出了线上途径，等于把主动权握在了自己手里。总之，想法很多，一步步实现吧。”对于未来的发展，冯博思路越来越清晰。



大棚绿意浓 研学热情高

■ 本报记者 张梦鹤

“来，小朋友们看，蔬菜的叶子不是只有绿色的，是不是还有紫色、红色的？”“这边都是无土栽培，这是滚筒式的，大家一起来看一下里面”……初冬时节，青县广旺农庄的科技大棚里依旧绿意盎然。上周末，200余名小朋友来到这里，体验了一堂新鲜、生动的农耕课。

“老师，你看，这儿的菜都长在水里呢。”“没想到管道还能用来种菜。”……孩子们用眼睛观察、用心亲身体会，热闹的声音此起彼伏。

这是广旺农庄新近策划的农业研学活动。广旺农庄位于青县曹寺乡张广村，从成立之初就一直探索果蔬的高科技种植。立足发展现代农业，农庄筹建了一座科技大棚，可通过农业物联网的智能操控，实现特色蔬菜的多种无土栽培，并探索出休闲采摘之路。

“通过活动，让孩子们充分体验自然的同时，也能感受到人文的关怀，帮助孩子像我们的蔬菜一样茁壮成长。”农庄负责人王静说，这样的研学活动深受学校、孩子及家长的欢迎。

“这是我第一次参加这样的活动，感觉特别好玩。尤其是在大棚里，看到蔬菜从小到大，感觉农民伯伯种菜真是辛苦。以后我一定珍惜他们的成果，不随便浪费。”不少小朋友对记者说。

在大棚里参观完蔬菜种植后，孩子们还体验了动手种菜的乐趣。

集体腰包鼓 村民红利多

——走进任丘市辛中驿镇陈家边村

■ 本报记者 张梦鹤 本报通讯员 崔晓萌 于翠雅



走进任丘市辛中驿镇陈家边村，道路平坦、广场宽阔、楼房林立。让人不禁感叹，这个小村丝毫不亚于城里的小区。

文明村、先进村、优秀示范村……再到陈家边村党群服务中心，墙上摆满了各式各样的荣誉展示牌，看得人眼花缭乱。

在村里走了一圈，不难看出，陈家边村不光“颜值”高，“内涵”也十分丰富。

村党支部书记陈宗伯说，陈家边村能取得现在的成就，都要归功于不断发

展壮大的集体经济。

为了让村民们过上好生活，这些年，陈家边村从未停止过壮大集体经济的脚步，闯出了一条吸纳社会资金办企业、参股控股搞经营、村企共建促和谐的发展之路。

联谊纸业有限公司是陈家边村集体企业成立的集团公司，涵盖造纸厂、铝合金制品厂、玻璃纤维厂和水泥厂等多家工厂。经营中，对村集体占股份较大的控股企业，由村“两委”班子委任企业负责人，对村集体占股份比例较小的参股企业，由村“两委”班子派驻会计、出纳，监督企业生产经营活动和财务运行情况，让集体经济企业在阳光下运行。

为使村集体企业在日趋激烈的市场竞争中立于不败之地，陈家边村“两委”还对现有村集体企业进行提档升级，逐步减少高耗能、高污染企业在村集体经济中的占比。另一方面，利用置换出的土地指标，谋划引进绿色高效的新型产业项目，增强集体经济发展的潜力。

在“两委”班子的带领下，陈家边村集体经济日益壮大。今年9月，陈家边村“两委”还被评全省发展壮大农村集体经济先进基层党组织。

鼓起的腰包，成了陈家边村振兴乡村的强大引擎。集体经济实力增强以

后，陈家边村“两委”班子积极兴办公益事业，让全体村民共享发展成果。

“发展集体经济的目的是谋民生之利，解民生之忧。”这几年，村里不仅硬化、绿化、美化街道，还建设了高标准村民活动中心、图书室、报刊阅览室。

一幢幢居民住宅楼拔地而起，全村90%以上的农户迁入新居。中心花园、小型游园，还有宽敞的广场，是村民们休闲的好去处。

惠及民生，村集体还承担起村内村民的城乡居民基本医疗保险费。65岁以上老人，每月可获得300元至500元生活补贴，不再担心老有所养。解决本村及周边村学龄儿童的上学问题，还在村里建起学校，对考入大学本科的优秀学生，也会进行相应补助。

无论何时，农业都是农民的根。这一点，陈家边村“两委”没有忘记。为促进村里现代农业发展，不仅集体出资兴修农田水利设施，鼓励发展现代农业、高效农业，对冬枣种植户给予每亩300元补贴，还加大对村民的培训力度，通过远程教育、技术培训、现场教授等方式，培养了一批致富带头人。

现在，大伙儿都说，陈家边村是环境美、产业优、百姓富、民风淳的美丽新家园。