

老乡争做代言人 引来南资兴产业

本报记者 郑进超 本报通讯员 崔霞

“喊破嗓子，不如做出样子”。吴桥县优化营商环境，服务好企业发展，使企业及吴桥籍在外人士成为招商代言人。利用好南资北移机遇，常态化到长三角、珠三角招商，引进壁挂炉、医药中间体、热泵等项目，为产业升级注入了新动力。

优质项目落户吴桥

最近，吴桥经济开发区党工委副书记王金锋，一直忙着进行园区的扩区认定工作。对他来说，这是事关一个3亿元项目落地的大事，为此还邀请了河北省石油工业协会的负责人进行现场指导。

前不久，王金锋等人随县领导赴长三角、珠三角招商，成功签约一个医药中间体项目，初步计划投资3亿元，打算落户吴桥经济开发区宋门园区化工集中区。宋门园区化工集中区，是沧州市为数不多的几个县属化工园区，园区内大多是医药中间体项目。吴桥县顺势而为，围绕医药中间体进行定向招商，延链、补链、强链、做大做强医药中间体产业。扩区工作正是为了承接项目落地。

此次赴南方招商，签约的几个项目，王金锋觉得均具备一定含金量。

鑫格暖通设备河北有限公司的热源泵项目，产品科技含量相对较高，目前北方市场仍是空白。作为一种更新换代产品，可制冷也可供暖，但用电量相对空调却低得多，舒适感更佳，目前在南方进行



试生产，正申报投放市场。

壁挂炉产品拥有专利成果上百项，是专门针对北方“气代煤”生产的产品，市场比较成熟，计划一期投资1.5亿元。签约之后，吴桥县领导立即召开调度会，落实地块，展开征地工作。

企业、老乡主动招商

吴桥经济开发区的保尔机械公司穿针引线，促成了壁挂炉项目签约。通过保尔公司负责人介绍、推介，发布招商信息，并主动邀请壁挂炉公司负责人来吴桥，最终达成了投资意向。

保尔公司主打产品是型煤机械，壁挂炉产品和他们有相通之处，这家公司前身做液化气炉，和保尔公司有一些业务往来，后来转型开发壁挂炉，但双方一直有联系。

近年来，保尔公司落户吴桥开发区后获得了长足发展。公司负责人表示，开发区的营商环境越来越

好，遇到需要解决的问题，双方及时沟通，各部门一路绿灯，及时解决。开发区对公司的各种帮扶以及生活上的关心，都让他深受感动。

王金锋表示，吴桥县定期组织座谈会，邀请规上或中小企业的负责人参加，征求他们的意见，询问他们发展中需要哪些帮助，同时也请他们宣传吴桥，介绍优质项目及招商信息。

“出去招商，喊破嗓子不如做出样子。由于外地客商对吴桥并不了解，宣传再好可能对方也不认可，但是企业老板作为客商的朋友和客户，用他们的亲身经历‘说法’，能深得他们认同，加深他们对吴桥的良好印象。我们认识到，把营商环境搞上去，让企业主动做招商代言人，效果好得多。”王金锋说，在这方面他们已经尝到了甜头，招商时带着企业去，能收到更好的效果。

由于地远人疏，老乡就成了招商的宝贵资源。吴桥县制作了吴桥籍在外人员通讯录，各乡镇、各单

位上报能人、成功人士、大学毕业生等名单，建立台账，每年不定期更新，以微信等形式定期发送宣传片，让他们及时了解家乡的变化。

抢抓南资北移机遇

除了上述签约项目，其他几个项目也达成了意向，近期将到吴桥来考察。其中，儿童乐园项目与大运河文化带建设有合作空间，其所属的公司，在全国都有一定知名度，在一些二线城市的游乐场所占有一席之地。

南方之行，王金锋与同事们对南方的产业发展有了更深的认知，也坚定了抢抓南资北移机遇的想法。他们发现，佛山的土地价格达到每亩150万元，而且土地资源稀缺，容积率高达2.0以上，投资建设三四层的车间，成本就会翻倍，相比之下，北方的投资成本就低很多，给了招商引资很大空间。

去年以来，吴桥县响应市委、

市政府的号召，将目光投向长三角、珠三角，开展招商百日攻坚战。吴桥县把今年定位为项目建设突破年，要求相关领导不定期出去招商，同时各单位、乡镇相关部门常年有一名领导在外招商，每周汇报本周外出招商情况及下周招商计划。

活动开展以来，外出招商的频次大幅度提高，成果明显。新高地产业示范园全覆盖双竞赛活动落地的企业就达到10家，其中包括来自北京、天津、德州等地的企业，此外，还有10多家在积极进行洽谈。目前，吴桥县正在逐级报批土地，确保今年3月15日集中开工。



京津冀创新体系进一步优化

由科技部、北京市会同20余个国家部门研究编制的《“十四五”北京国际科技创新中心建设战略行动计划》日前正式印发。战略行动计划提出，实施京津冀产业驱动工程，优化创新链和产业链布局，强化对京津冀协同带动，建设京津冀国家技术创新中心。

科技部副部长李萌表示，北京国际科技创新中心建设是建设京津冀协同创新共同体的重要抓手，要通过北京国际科技创新中心建设，推动京津冀三省市高端创新要素合理配置、创新能力持续提升。

据介绍，北京国际科技创新中心建设过程中，将以国家重大需求为牵引，统筹天津和河北的优势力量集中打好关键核心技术攻坚战，促进京津冀科技创新能力体系化发展，同时带动三地在产业共性技术研发和成果应用方面进行深度合作，形成紧密协作、高效协同的区域技术创新网络。

李萌说，北京中关村在天津滨海、河北保定、雄安新区等地建设了分园，既推动了当地高质量发展，也促进了京津冀科技创新资源的协同配置和高效运用。未来要打造更多的“类中关村”创新生态系统，促进更多北京、天津的硬科技成果在河北和其他地方转化，推动区域创新链和产业链更好地融合。

据新华社

京津冀产业协同规划初稿形成

京津冀工信部门产业合作对接机制不断完善，目前，三地正在开展《面向“十四五”京津冀产业协同布局》课题研究，编制形成《京津冀产业协同规划（建议稿）》初稿，共同聚焦新一代信息技术、生物医药、高端装备、汽车等三地优势产业，联手打造世界级先进制造业集群。

据《天津日报》

京津冀协同创新指数5年增4倍多

北京大学首都发展研究院日前发布《京津冀协同创新指数（2020）》（以下简称《指数》）。北京大学首都发展学院院长、北京大学首都高端智库首席专家李国平介绍说，2013年至2018年，京津冀协同创新指数从16.18增长到80.99，增长了4倍多，“说明京津冀协同创新工作取得了显著成效。”

《指数》从京津冀整体、三省市和13个地级及以上城市3个空间层面分别构建了京津冀协同创新指数。指数包括创新能力、科研合作、技术联系、创新绩效和创新环境5个一级指标和11个二级指标、22个三级指标，重点测度分析了2013年至2018年京津冀协同创新指数发展趋势。

据《北京日报》

任鹏远：告别北京工厂 扎根沧州传技

本报记者 宁美红 本报通讯员 张晓煜 何育阳



北京现代沧州工厂车间

三十而立。对于北京现代沧州工厂冲压科科长任鹏远来说，要承担的东西似乎更多。2018年，三十出头的任鹏远接到调令，从北京公司支援沧州工厂，一边是刚出生两个月的孩子，一边是亟待经验技术的单位，任鹏远毅然选择了后者。

技术上的“老大哥”

冲压是汽车生产四大工艺之首，属于生产的第一工序，重要性不言而喻。新建设的车间、尚稚嫩的团队，这对于任鹏远来说，既是机会也是挑战。很快，有11年工作经验的任鹏远成了这支队伍的主心骨。“工作开展得很顺利，主要是我提供想法，团队执行，大家虽然经验不足，但执行力都很不错。”任鹏远和大家一起工作时既充实又愉快，让他暂时忘却对家人的思念。

2020年新冠疫情突袭全球，市场环境日渐低迷。任鹏远身为冲压车间科长，长达3个月一直坚守阵地，主动挑起疫情防控与新车型量产的大梁。他带领车间团队克服重重困难，首次自主制作端拾器并调试完成，确保了新车如期量产。

在自主制作端拾器上，任鹏远可谓是大家的“老大哥”。他回忆道：“钣金每次移动都需要机械臂去抓，端拾器就相当于这个机械臂的手指，制作时需要

了解设备、模具、抓取材料等参数，如果经验不足，做起来就容易出现这样那样的问题。因为调试设备是个细致活，虽只有几毫米的差距，但调试过了，影响质量；调试不足，又影响效率。我们团队很年轻，新车型大家都没接触过，我就用自身的经验，指导大家一起做。”虽然任鹏远现在说起来云淡风轻，但当时实际做起来可没有这么轻松。

一共100多套端拾器，第一套由任鹏远亲自量尺、画线、下料，手动折弯、安装、出成品。整个过程，一边制作，一边讲解，慢慢地，任鹏远拥有了“教师”的新身份。就这样，团队先试着做出来几套，年轻队员了解了不足、积累了经验后，在之后的生产中也越来越成熟。

其实，端拾器之前一直由外协厂家制作，并非冲压科的本职工作。本次项目是任鹏远自己包揽下来的。“目的是降低成本，这个项目，如果我们自己制作，能节省足足30多万元。”任鹏远说，“工作中，重要的是做好技术的传

帮带，要注重传承企业的理念，发扬视工厂为家的节约意识，这也是我来到沧州工厂首先开始做的事。”

功夫不负有心人。全新ix35上市后，销量高于预期，好评如潮，这离不开车间全员的协同配合。

细微之处见节俭

10毫米是什么概念？大概可以小到大家忽略不计。8毛钱能买到什么？或许一时也想不出来，但任鹏远就把这些看在眼里，记在心里。经过对技术的自主创新，通过节减原材料尺寸来节俭成本。生产一辆车能节省10毫米宽的板材，折合8毛钱，看似微小，但累计年销量10万辆，就能节省8万元。目前，任鹏远已完成3个品种的原材料节能，预计年节约费用20余万元。

节俭不仅渗透在工作中，也渗透到车间的方方面面。在当前市场环境恶劣、公司急需逆势突围的严峻形势下，全员倡导“一元行动”，任鹏远也不例外。

在你家会随手关灯吗？答案大多是肯定的。在车间里，组长在工作时，发现整个车间顶棚的灯全都亮着，而在一些区域，灯是没必要的。有了想法后，大家集体讨论，研讨出方案——顶棚灯分级管理，根据照明需求调整主设备，哪个工作区域需要，就打开相应区域的灯，“不因善小而不为”，做到为一盏灯而节能。

惊喜不止于此。运转班组长发现夜间用电与白天用电价格不同，于是通过精确计算叉车用电量，把叉车充电时间由白天改为晚上。想法虽小，但节俭意义重大。

这种节约行动，任鹏远每天都在做。他经常强调，降低成本，首先要从观念上形成节约意识，要让每位员工树立节约思维，从小事做起。节约，没有终点，一直在路上。

家和事业兴

陌生的城市，独自离家与家人分居两地，刚出生的女儿……来到沧州，如果说工作上任鹏远还有些经验，那么生活上则是全新的挑战。

来之前，沧州只是从别人口中听说过。来到后，任鹏远给沧州人的评价是：淳朴、踏实、实在。

“沧州人很亲切，但女儿却不怎么认识我了。”说起孩子，任鹏远眼中多了许多柔情，“这种东西没法缓解，有时候和家里开个视频，孩子可能也不往手机这边看。”说着聊着，任鹏远的语速越变越慢。“平常都是只有周末才回去，不过日常忙于工作，转眼一周很快过去了。第一年春节我回家，孩子10个月大。家里所有人，包括姑姑姑父，谁抱都行，我一抱就哭。去年疫情期间，近3个月没回去，再回家时，女儿都不认识我了。到现在，孩子两周岁了，和我稍微亲近了些，但孩子给家里人排序，我永远都是最后一名。”任鹏远说。

人生往往不能尽如人愿，在工作与家庭之间，任鹏远舍小家为大家，主动担当起事业，他的家人都表示理解与支持，妻子暂时从职场回归家庭，把家里一切照料得井然有序，让他更加安心地在沧州工作。

越来越多的企业落户沧州，正是许许多多像任鹏远这样的基层管理者，立足本岗，默默奉献，企业才能更加长远发展与繁荣兴盛。

