

沧州经济开发区 招商打出“组合拳”

本报记者 郑进超 本报通讯员 胡祝源

沧州经济开发区牢固树立“抓项目就是抓发展，抓大项目就是抓大发展，抓特大项目就是抓高质量跨越式发展”的理念，狠抓项目建设和招商引资，创造性地开展“线上+线下”模式，以及探索“政企合作”等多种招商模式，引进新材料、航空航天等高质量项目，为“十四五”高质量跨越式发展筑牢基础。



北京现代沧州工厂车间



与“海纳云”签约



校企合作

1 高质量项目落地生根 定位招商“大招”频出

2020年12月25日，沧州经济开发区管委会与青岛海纳云科技控股有限公司就建设智慧社区及未来中日韩智慧产业园项目等多方面合作进行签约。

海纳云是海尔集团旗下专业的智慧社区、园区生态平台，在智慧城市、物联网、工业互联网等领域拥有雄厚技术基础。此次合作以中日韩产业园为依托，以海纳云的信息技术、网络技术、物联网技术等为支撑，聚合生态伙伴做大做强产业，用科技赋能行业发展和智能生活，大力推进新型智慧城市、智慧社区、智慧园区、智慧物联网领域健康发展，共同打造物联网科技智慧城市生态圈。

12月18日，沧州经济开发区管委会与河钢数字技术股份有限公司共同签署《工业互联网平台及智慧城市建设全面合作协议》，双方将围绕区域经济发展及产业集群数字化赋能，在“工业互联网”和“智慧城市”建设领域开展全面、深入合作。

双方将充分发挥各自优势，提升资源配置效率，构建基于沧州特色产业集群的工业互联网生态平台，打造全要素、全流程、全产业链的工业互联网应用，完成企业云中心、能力中心、体验中心、研发及成果转化中心4个中心的建设，为沧州经济开发区高质量发展提供新动能，助力沧州数字经济和产业集群深度融合，打造特色产业发展新高地。同时双方还将在智慧城市领域开展深入合作。

在新材料创新领域，沧州经济开发区也“大招”频出。今年1月20日，沧州经济开发区合作共建新材料创新中心举行签约仪式。河北金宏宏达科技有限公司、亚超新材料技术有限公司、国工恒昌新材料科技有限公司、河北联之捷焊接科技有限公司、上规科技公司和北京中研海康科技有限公司等表示将发挥各自优势，提升资源配置效率，进一步提高产品质量和市场占有率；更希望在开发区创新创业的大环境下，合作项目在沧州开发区成功实施，落地生根、开花结果。

引进亚超新材料、国工恒昌新材料等公司，开发区布局战略性新兴产业的版图进一步扩大。目前，亚超特铝基复合材料生产项目、国工恒昌集成电路/半导体封装用新型高强高导铜合金引线框架材料产业化建设项目、联之捷特种焊材及工艺项目均已进入总装配阶段。

这些项目的相同之处是，产品科技含量高，均居新材料产业链上游，产品技术领先、联系性强，应用领域广泛。眼下，新材料产业在沧州开发区呈现出良好态势，产业目标明确，产业链清晰，技术革新日新月异。

沧州经济开发区准确把握新发展阶段，深入贯彻新发展理念，构建新的产业发展格局，并围绕产业定位招商引资，为开发区新旧动能转换注入源动力。



实验分析



汽车配件生产线



生产



项目加快建设



项目集中开工(资料片)

2 「线上」招商成绩斐然 客商不见面 招商不断链

面对复杂的环境，沧州经济开发区迎难而上，以艰苦奋斗的“老黄牛”精神和勇于创新的“拓荒牛”精神，开创事业发展的新局面。

去年，面对新冠肺炎疫情，他们没有等待，主动作为，开创性地开展线上招商，为开发区的招商引资注入了一股新能量。

此次线上招商，签约汽车零部件制造、生物医药、新材料、高新技术研发、商业综合体、产业基金等六大领域共56个项目，总投资额达83亿元。

北京卡林热泵技术有限公司空气源热泵项目，总投资1亿元；奥特莱斯商业体项目，总投资8亿元；河北菲瑞新型生物医药北方研发生产基地项目，总投

资1亿元……有处于技术国际领先、位居产业链顶端、科技含量高的工业项目，也有产城融合的商业项目，还有一批产业园招商项目，40分钟，56个项目，总投资额达83亿元。通过“云签约”，一个个大项目、好项目为沧州经济开发区高质量跨越式发展注入强劲动力。

特殊情况下，沧州经济开发区的招商引资工作并没有按下“暂停键”。他们落实领导包联制，明确责任、传导压力，抓项目、抓进度、抓投资，每个项目由专人负责，每个项目制订一个推进方案，倒排工期，为完成全年目标任务打下坚实基础。

他们利用网络、微信平台、电话、邮件等云端不见面的方式

扩展招商渠道，围绕重点招商产业，为疫情结束后的项目实地对接打下基础。

组织招商人员参加招商引资视频培训，通过网络视频会议，提升招商业务能力，对某个产业在国际国内的发展方向和趋势进行系统分析，对产业的细分和布局进行深入研究。

客商不见面，招商不断链。招商引资不仅是填补产业短板、优化经济结构的主动力量，更是沧州经济开发区跨越发展、转型发展的主路径。沧州经济开发区在危机中紧抓机遇、抢占先机，创新实施云招商新模式，实现线上推介、线上洽谈、线上签约，为沧州经济开发区积累了更多的招商经验。

3 探索多层次招商体系 政企合作 靶向施策

打破常规，才能有非常收获；开拓新路，才能欣赏更美的风景。在招商引资上，沧州经济开发区对标先进，努力探索，不拘一格地求新求变。

开发区运用创新、协调思维，开创构建起“三个一”招商引资工作体系，有力地推动着经济高质量发展。

他们明确一个招商思路。在招商引资的地上，明确了向京津冀、长三角、珠三角引资，向北京引智的招商思路，既要抓住京津冀协同发展的战略窗口期，又要抢抓南资北移的难得机遇；在招商引资产业方向上，构建新的产业发展格局，不仅着眼于当前更着眼于长期的发展，明确了以“汽车产业”和“战略性新兴产业”为主导，重点以新材料、智能网联汽车、生物医药等产业进行延链、补链、强链；在招商引资企业规模上，重点引进一批投资体量大、科技含量高、带动能力强的产业项目。

同时他们积极探索“政企合作”招商新模式。

把传统的由政府作为招商主体调整为“政企合作”招商，成立服务公司+项目服务办公室，发挥专业公司在资本、人才、信息、产业资源、技术研究等方面的优势，以及政府在资源保障、政策支持、高效服务等方面的作用，形成优势互补，更好地对接客商、服务项目。

在“政企合作”招商模式下，他们瞄准4个方向精准发力。与具有新兴产业发展资源的央企、国企、大型民营合作，如航天科工、航天科技、百度集团等，发挥龙头带动作用，吸引更多新兴产业市场主力落户聚集；与知名高校、科研院所及高端行业领军人才合作，如北京工业大学、武汉理工大学等，通过“借智”招商方式，吸引行业带头人和领军人物等高端人才来区，同时引进新兴产业行业人才来区进行科研、成果转化；与知名产业园运营企业合作，如中南高科产业公司、联东投资公司等。依托大数据驱动精准招商，通过建立“精准捕捉”

招商信息资源立体化，对入驻企业运营情况的动态数据进行实时监控，建立园区企业退出机制，有效整合、集约园区资源；与掌握丰富优质项目人才资源的产业基金合作，如中核产业投资基金、清华清控雷克产业投资基金等基金运营管理机构，充分利用好他们在跟踪具备瞪羚和独角兽潜力的优质项目资源、组织资金、研究市场等各方面组合贯通优势。

此外，通过建立产业招商中心，成立产业协会，不断调动企业“两个积极性”，在产业端、科研端、运营端、金融端寻求优质合作伙伴。

实施“靶向施策”，积极开展产业园招商，去年8月5日，中南高科·沧州产业新城项目一期第一批17栋楼正式交付，截至目前，已有近40家企业入驻该园区。2020年1至10月，共签约项目67个，总投资111.1亿元。其中亿元以上签约项目14个，总投资97.6亿元。

打造一支能征善战的招商“强军”，实现事半功倍。

沧州经济开发区实行全员招商制度，鼓励各部门工作人员积极提供招商引资项目线索，树立人人参与招商引资的意识；充实专业招商队伍，一方面通过推荐选拔一批精干力量，另一方面依托体制改革，成立投资促进局，整合招商人员力量；同时，提高专业招商人员队伍素质，聘请曾斌、李春楠等一批专业招商顾问；加大奖励力度，出台《加强产业塑造 加快动能转换促进经济高质量发展暂行办法（修订版）》，明确了招商引资奖励政策，对科技含量高、经济贡献大的项目，奖励金额最高为100万元。

纲举则目张。沧州经济开发区面对新形势，牢牢抓住项目建设和招商引资“牛鼻子”，把项目建设和招商引资作为发展的重要抓手和根本动力，吸引更多大项目好项目在开发区落地生根，进一步筑牢高质量跨越式发展的根基。