

实现碳达峰、碳中和，是一场广泛深刻的经济社会变革。信息化、数字化、智能化正在悄然改变百姓生活。

推广空气源热泵，打造华北地区清洁能源集中供暖示范区；盛博公司所辖区域清洁能源供暖价格低于普通供暖价格，节能环保让利于民；一个蓄能罐，低谷蓄能，充分利用峰谷电价，降费50%；远程监控，入户自动调节阀，精准操控温度；超低温空气源热泵，创新创造暖心生活。

不只节能，而且高效；不只低价，而且智能；不只务实，而且创新。河北盛博的绿色、节能、环保之路，走得脚步稳健。



绿色+智慧 解决供暖痛点

□ 本报记者 尹超

去冬今春的取暖季，中捷产业园区的许多家庭过得安暖无比。让河北盛博新能源开发有限公司董事长刘建忠高兴的是，公司的智慧供暖用户满意度堪称完美，“零投诉”创造供暖纪录。

建立远程操控监控云平台，将用户的供暖制冷问题一站式解决；

低谷蓄能，节能降耗，针对不同建筑打造不同供暖模式；

创新制造，拥有20余项自主知识产权；被推选为沧州制冷学会副会长单位、中国建筑节能协会副主任委员单位……

因其绿色、节能、环保，盛博公司受到沧州制冷学会高度重视和大力支持，学会多次派出专家进行技术跟踪指导，助力相关节能项目研发推广应用。近日，记者跟随沧州制冷学会专家组走进中捷，看智慧供暖如何给用户提供一站式服务，看清洁能源如何节能高效。

智能管理 远程精准控温

1号楼1单101室运行正常、102室运行正常……在远程数据云平台上，中捷产业园区博爱小区1000户空气源热泵供暖系统各项数据，轻轻一点击，跃然屏上。工作人员可根据运行参数，远程实时调控用户家里的温度。这就是盛博公司自主研发的远程控制、监控系统。

系统通过供暖数据采集器采集用户数据，将所有用户数据并入公司云平台。“在云平台上，每个用户室内温度可观看、可调控。公司根据用户需求，统一对供暖制冷设备及附属阀门进行全程操作，有效解决了用户温度不达标、不平衡等问题。”

记者看到，在公司云平台，工

作人员通过远程操控入户自动调节阀，就可以控制水流量。热了关小一点，冷了开大一点。相对于传统的拧阀门，这个系统操作简单，又能节省人力。一旁的单元阀，可以控制整个单元的温度达到统一，不会出现同一单元这家热、那家不热的情况。

而住户可以根据家里安装的温控插座，看到家里实时的温度。远程监控系统检测到住户家里温度过低，后台会报警并由工作人员直接进行处理。“不用等住户反映，我们这边就把问题解决了。”刘建忠说。

用空气源热泵供暖是一个系统化工程，不仅要有高效机组，还

要有自动化、高标准的机房及远程监控操作系统。“我们自主研发了智慧能源站，把机组、机房、远程监控、远程操控合为一体，所有零部件工厂化标准生产，现场装配式安装。从根本上解决了设计不合理、安装不达标、热源浪费、温度不平衡、管理困难等问题。”刘建忠说。

来到中捷产业园和顺小区，25组空气源热泵就在小区东南侧，不少小区居民正在广场上休憩。说起新能源供暖，一位老人乐呵呵地说：“享福了，一冬都是20多度。冷了热了都不用自己操心，不用说人家就给调好了，价格还便宜。”

节能降耗 多元模式供暖



机房自动控制系统让供暖更智能



安装好的集装式蓄热能源站

办公楼制冷供暖运行费高了，怎么办？一个蓄能罐解决问题。小区用什么方式供暖节能又稳定？空气源+电锅炉模式，让居民家里暖乎乎。盛博公司精心为不同建筑物打造不同供暖方式，深受当地居民好评。

“办公楼、写字楼、车间、峰谷电价差大，可采取蓄能式智慧能源站。说白了，一个蓄能罐既节能又高效。”刘建忠说。晚上，使用谷电进行蓄能，保存在蓄能罐中，白天峰电时关闭供暖制冷设备，由蓄能罐进行供暖，供暖制冷费用

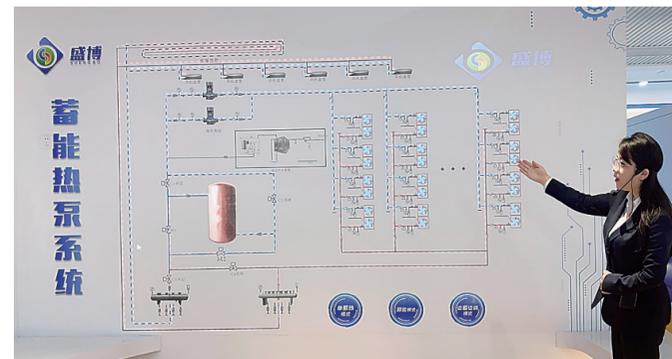
研发创新 打造暖心服务

研发出盛博牌零下30℃超低温空气源热泵机组、超低温空气源热泵机组，两类产品的能效高于电锅炉40%、燃气锅炉30%；为了解决建筑单层高度在4至20米范围内空间的供暖与制冷问题，研发了高大空间专用风机；为了减少制冷的吹风感，打造恒温、恒湿、恒氧、恒净的居住环境，盛博公司研发了地板辐射制冷模块，利用现有地暖管进行辐射制冷，地板不结露，提高了舒适性，比常规风机盘管制冷节省30%；

……

每一次创新制造，都是为了保证用户的清洁能源之旅更通畅、更完美、更节能、更高效。目前，盛博公司现有高级研究人员30余人，拥有自主知识产权20余项。

在2015年到2020年间，盛博公司与哈尔滨工业大学签订共同研发计划，对超低温空气源热泵的能效、噪音、震动、除霜逻辑等进行优化升级，使热泵性能远优于行业同类产品，并获得中国质量认证机构



工作人员讲解蓄能热泵系统工作原理

自律才能出众

□ 北思

上个星期，大学班级微信群里炸了锅，上学时不起眼的周同学，出了一本关于文字研究方面的书，而且他在某视频平台上的粉丝达到300多万，不仅学术取得了成就，收入也成了班里的明星。

班长在群里说：“我们只看到他成功了，却不知道他背后付出了多少。”

这些年，他严于律己，不抽烟、不喝酒，尽量不参加各种应酬，专心做事。为了拍好一个短视频，他经常拍摄剪辑到深夜，为了选取最佳镜头和角度，他在街头不断行走，微信运动步数总是排朋友圈第一。而最关键的是：一年365天，从未间断。

周同学的自律和努力，让同学们震惊。大家在夸赞的同时，不禁感叹：自律的人才能出众，越自律越优秀，越优秀越成功。

想起某文学作品里的一句话：早上你赖床，所以多睡十分钟的你，就会输给那些早起十分钟的人。

钟南山院士80多岁依旧身体硬朗，奔波在医疗战线上。背

后却是他坚持运动的自律生活，就算工作再繁忙，依然每周坚持锻炼，就算出差在外，也会带上拉力器，抽空就练，再顺便做几个俯卧撑和仰卧起坐。他说，当坚持变成习惯和自律，一切就会简单很多。

记得加拿大有部短片，叫《人生最后十年》，看完很受触动。片中，很多人在人生的最后十年，因为自律与不自律而截然不同。有人穿着运动鞋骑着自行车看风景，有人只能穿着病房的衣服与轮椅为伴；有人身体健康四处旅行，有人却疾病缠身需要人照顾……

自律才能出众。自律虽然辛苦，但它会给你滚烫自由的人生。要相信，没有人能随随便便成功。与其羡慕别人的成功和幸福，不如自己自律起来。从一点一滴开始，从生活的琐碎做起，相信总有一天，你也会出众。



一花一草一世界

□ 本报记者 赵宝梅 摄影 魏志广



周末，晨曦微露，一家人睡得正香，闹钟响起，36岁的李春兰悄悄起床，裹上羽绒服，出发了。

位于市南端的绿博园里，清晨的宁静早已被打破。不少商户早早到来，在花卉市场开门前，要将休憩了一晚的花木打理好。李春兰和同行们打着招呼，径直来到了自家的“兰雅花屋”。

顾不上脱外套，李春兰拿起工具开始忙活。铜钱草叶子打蔫，掀开撒几粒肥料；长寿花缺水了，提壶一点点浇水；绿萝叶子发散，轻轻整理完好；玫瑰长势不好，搬到户外晒太阳……一忙就是一个多小时。

此时，绿博园市场已开门迎客。入口处，车辆排起了长龙，一瞬间，停车场已满满当当。李春兰也迎来了第一位顾客，“这是长寿花，很好养，叶子剪下来可以扦插。”顾客视线所到之处，李春兰紧随着介绍起来。挑选、装袋、收款，一单生意成交，一盆花有了新的主人。

6年前，李春兰和丈夫在绿博园花卉市场开了店，不仅卖日常花木，还接园林工程，为客户在庭院里营造绿化景观，几年间他们拥有了众多老客户，帮不少人实现了花园梦。

站在李春兰的店向远处望去，花卉大厅长长的走廊里，顾客络绎不绝，两侧布满了各种与园林有关的店铺，苗木、花草、多肉、花器、石材……花花绿绿的东西，令人目不暇接。在高湿度和氧气饱和的大棚里，人们三三两两地挑选着心仪的植物。在这个草长莺飞的季节，买几盆绿植，摆放在家里、院中，似乎预示着一年都欣欣向荣。

西北角的多肉店里，一位叫王敏的女子打开新买的漂亮花盆，一盆盆比对着挑选合适的多肉植物。店主正忙着栽种一盆老桩法师，“这是王敏前几天在我

们这儿买的法师，我们脱土晾根，负责给她重新上盆，等法师服盆后再拿走。”店主说王敏是他家的常客，隔一两个月就会来一次。“不是盆不够就是土少了，要不就是想添新品种了。”王敏说，养花的人都爱折腾，特别是春天。

与绿博园相邻的民意花卉市场里，也是一派繁忙景象。一家多肉植物馆里，顾客进进出出，63岁的馆主李成凤一边打理着多肉植物，一边耐心向顾客传授养护技巧。一位中年女子拿着小本本记录着：休眠期一月浇一次水，春天要上释缓肥，夏天要通风防晒……“来我这买多肉的顾客很多都加了微信，随时交流多肉养护问题。”李成凤说，别人拿卖花当职业，她拿卖花当乐趣。自从开了多肉植物馆，过去的老毛病没有了，还结交了一帮“肉友”，值了。

绿博园花卉外的市场商业街，一个个水族馆鳞次栉比，爱鱼的人们正悠闲观赏。鑫胜水族馆里，大大的鱼缸，漂亮的鱼儿，品类繁多的渔具，32岁的店主张超正在给鱼儿喂食，一群群金鱼随着主人手里的鱼食游动，似乎有了灵性。买鱼的老主顾来了，张超赶忙迎上去，不着急看鱼，先喝茶，唠唠嗑儿，笑声不时传出。

与花卉市场紧挨着的，是宠物、文玩市场，一猫一狗，一个小玩意儿，都是很多人的心头爱。在绿博园市场里，200多家商户，人们生活离不开的花鸟鱼虫、宠物文玩，应有尽有。逛逛市场，带点东西回去，生活似乎也变得有滋有味起来。

