

献礼建党百年 记录百名先锋

在献县南河头乡南河头村，提起张本林，老人们依旧清晰记得那段与他共同奋斗的峥嵘岁月。新中国成立初期，百废待兴，南河头村更是贫苦交困。面对困难，张本林没有退缩，事事干在前头，积极领导社员群众开展生产，用心血和汗水浇灌着南河头的这片土地。

“农民英雄”张本林

■ 本报记者 张梦鹤 本报通讯员 张云鹤 卢芳 张冬梅

成立合作社 走起互助路

1949年复员回乡，虽然身上的枪伤还不时隐隐作痛，但张本林很快投入到田间劳动中。由于认真肯干、谦虚好学，他种的小麦每亩地比旁人多收50多公斤。老老少少都说这个年轻人是个干将，将他推举为村主任。

不光种好自己的地，他还联系贫农成立了互助组，并拿出自己的抚恤金，打了一眼砖井，让村民一年能收上两季粮食。

1950年，抗美援朝战争爆发，他把自己的伤残军人补助金捐献出来。1951年10月1日，张本林作为老根据地代表参加国庆观礼。宴会上，毛泽东主席告诉农民代表们，只有组织起来，走合作化道路才能由穷变富。

张本林决心要在合作化道路中起带头作用。1951年12月初，他建成了由九户农民组成的初级农业合作社。畜力有限，就用人力代替，没有钱投资，就把复员费、伤残补助金拿出来购置农具、购买肥料、打井。张本林还办起油坊，这样一来，社里增加了收入，豆饼还可以做肥料上地。

合作化的道路深入人心，1953年12月，张本林的合作社发展到57户，南河头村另一个合作社发展社员37户。全村95户农民，除一户精神障碍患者外，都入了初级社，南河头村成为全县第一个实现初级农业合作化村庄。

1954年3月，两个农业社合并为一个社，张本林任社长，并加入了村党支部。全村合作化以后，改变了生产关系，每亩地平均产粮350公斤，比1951年增产一倍多。

1955年，周围21个村59个初级社合并为一个高级社，张本林当选为大社主任，带领更多社员脱离苦日子。

平土地 兴水利 广积肥 育良种

南河头村土质瘠薄，全村900亩耕

地高低不平，十年九灾，人们只能靠种百十亩菜园来维持生活。

自从踏上合作化道路，张本林和群众拧成一股绳，决定改变这恶劣的生产条件。

他们决定先从150亩菜园中划出120亩，搞稳产高产田。张本林带领社员整地、挖沟、造肥，不仅解决了人吃马喂，同时也摘掉了南河头缺粮的帽子。

园子地改粮食地成功了，张本林继续大搞稳产高产田。寒来暑往，他们一干就是7年，先后改造了300多亩土地。

不仅如此，张本林还筹划水利工程。为了彻底根除排涝和解决西洼村一部分地的干旱问题，他带领全体干部社员连续奋战40天，在村西挖出了一个15亩大的蓄水坑。此后十几年间，按浅、中、深相结合的方针，又打水泥管井、挖连接渠，扩建村西蓄水大坑，连接起了大渠和田间纵横交错的排灌支渠，实现了“遇旱有水，遇涝排水”。

过了水土关，增施肥料又成了稳产高产田的中心环节。此后，张本林帮助各队制定了积肥措施，组织起积肥专业队。

瞄准增产，在张本林的带领下，南河头村还自力更生，培育良种。他们培育的“阿夫麦”品种在献县推广，一直延用到1983年。

勇抗洪灾 抢抓生产不停歇

1963年，南河头村民搬进了宽敞明亮的新瓦房，大队已建成250亩稳产高产田，庄稼长势喜人。就在全村老少欢天喜地迎接大丰收时，忽然连降暴雨，河水猛涨，滏阳河决口了。

洪水冲进村子，张本林和村干部冒着生命危险，跋泥涉水，挨门挨户查找没有搬出的人员，指挥社员向安全处转移。待社员平安脱险后，他们又抢救起50多匹骡马，保住了恢复和发展生产的资本。

洪水回落，张本林和村干部兵分多路，连续奋战15个昼夜，打捞粮食、饲

到农民家 敲门

访脱贫 看小康 —— 记者特别行动

忙并快乐着

——看脱贫户王振龙如何奔小康

■ 本报记者 张梦鹤

走进青县曹寺乡后洼村农民王振龙的育苗棚，一畦畦菜苗长势旺盛。王振龙和爱人李维凤穿梭在苗间，不时将看到的杂草拔出，甚是精心。

走出育苗棚，他们又来到了韭菜地。现在正是韭菜上市的季节，割上十几捆，李维凤就骑着三轮车奔向周边的集市去了。

“振龙叔是俺村的脱贫户，别看他身体不好，但是他有志气，不等不靠，一直都努力种菜、卖苗，就想靠自己的双手奔个好日子。”后洼村党支部书记王洪彦介绍道。

听王洪彦这样讲，王振龙笑着说：“这些年，全靠党的好政策，让俺看到了生活的希望。在脱贫的过程中，俺村村‘两委’和王书记，给俺的帮助和关心更不少。大伙儿都盼着俺的日子越过越好，俺哪能松劲儿呢？”

原来，这些年，王振龙一直患有慢性病，两个孩子尚小，他们夫妻二人靠种菜、打工维持生活。过日子的头来少，可看病的花销却不小，还因此成了贫困户。2018年秋后，王振龙要动手术，种植的大白菜收不起来，差点就烂在地里。王洪彦积极联系做公益的朋友帮助卖菜，一周时间里，各路爱心人士涌向后洼，就将1.5万公斤白菜顺利卖完。2020年疫情期间，王振龙储存的5000公斤红薯又遭遇了销售难题，同样在各界人士的帮助下，销售一空。

点滴的帮助，在王振龙的心中转化成了要过好日子的动力。除了种菜、卖菜，他还被纳入公益岗位，成了后洼村及红色教育基地的保洁员，每天尽己所能为村上搞好服务。

“白天，俺就负责管好地里的菜和苗儿，晚上，再把咱村上的大街都扫干净。赶上星期礼拜的，俺家小子们也帮着一起打扫卫生，四处都扫得干干净净。”虽然身体有些不便，但王振龙并没有放慢生活的脚步，早出晚归，已成了他过日子的常态。

这不，这个月，他又偷偷给自己找了个活儿。

晚上8点，草草吃了饭，安顿好两个孩子，他们夫妻俩抄起剪刀就出门了。目的地不远，就是村里街边的绿化带。借着路灯和头灯的光亮，两个人朝东青比划上了。一边剪、一边修，不知不觉就干到了晚上12点多。

“有一天晚上11点多我回村，看见他家两口子在道边上，我就问，你们干嘛呢。他也不跟我说实话，告诉我外面玩呢。”王洪彦笑着说，“我一看地上的树叶儿，就明白了，这是义务给村里剪枝了。自己买的工具，也不跟俺们要工钱。我怕他累着，告诉他别干了，就是不听，这都剪了半个月了。”

“这树都是前几年村里花钱费力栽下的，要是不及时剪，光长叶子不长根，容易死。”王振龙说，打扫卫生时他发现了这个问题，心知村里资金紧张，要是雇人剪枝又是一笔花销，夫妻俩一商量，就悄悄义务劳动起来。“别看不是俺份内的事儿，但俺知道，不管干啥，尽职尽责，才对得起大家对俺的这份帮助。”

冬青的修剪已接近尾声，这两天，王振龙又找到了义务帮忙的新方向。路边的杂草，成了他的“眼中钉”。他知道，村里要是雇人除草又是一笔费用。他正盘算着，自费购买两个打药泵，利用空闲时间，把路边的草给“消灭”了。

看着王振龙每天这忙那忙，王洪彦有些放心不下，总是劝他注意身体，少干点活计。

可王振龙却总是振振有词：“俺知道你怕俺累着，但忙起来，俺就高兴。你瞧，现在咱日子不是越忙越好嘛！”

人物简介：

张本林(1927年—1980年)，献县南河头乡南河头村人，1944年加入中国共产党。1945年参军入伍，因作战英勇，三次荣立战功，1949年复员回乡后带领村民组建农业合作社，大搞生产建设，为国家建设作贡献。1951年以劳动模范和老区代表的身份参加了国庆观礼代表团，受到毛泽东主席的接见。

辣椒、大蒜、地环……这些人人熟悉的蔬菜，在河北永民食品有限公司走上一圈，就成了酸甜爽口的佐餐小菜。做好这一碟小菜，河北永民食品有限公司已探索了20余年。近两年，更是借助现代化专业生产，不断开拓消费市场——

做好一碟小菜 绝非“小菜一碟”

■ 本报记者 张梦鹤 本报通讯员 钱伟

现代化工厂年产酱菜万吨

河间市南八里铺村，河北永民食品有限公司的生产车间内，咸菜气味弥漫，空气仿佛也变得“酸辣”。

腌制半成品，机械式切割、清洗、浸泡，再运送到滚筒中调味，最后包装成品……经过一系列紧张有序的操作，一箱箱咸菜制作完成。

“经过这两年的现代化改造，我们共建设了500个腌菜池，引进7台大型机械设备，5台打包机，已经能够实现流水线作业，公司每年可生产酱菜1万吨以上。”公司负责人金永民介绍道。

他说，流水线生产作业，清洁卫生，既保证了食品安全，又提高了生产效率。“还能根据不同人群需求，对同等菜品进行不同口味的分类生产。”

把食品安全放在第一位，持续打造一流的高标准品牌形象，是金永民办厂的“执念”。

公司所在地及周边不乏酱菜加工作坊，但实现流水线生产的屈指可数，为何金永民却一直“执着”于此？

“俺从20多岁就开始腌酱菜，干到现在，也有20多年了。这一路走来，深深感受到了品质与品牌对于这一碟小菜的影响。”金永民说。

他至今都忘不了，刚刚创业时，好不容易等到用心腌好的酱菜“问世”，开上三马车上街兜售，却总被人质疑不卫生的窘境。

“也不怪人家顾客‘嫌弃’，那时候腌制方法粗放，就连售卖，也是盖上塑料布就当防尘了。”尤其是外出学习，看到同类企业在现代化生产中成功“蜕变”，更是坚定了金永民升级生产的决心。

建起全封闭式生产车间，全程流水线化作业，为酱菜穿上“真空”外衣，不仅如此，还打出了“酱食尚品”和“永民”两个品牌，让这一碟小菜抓住了更多人的胃。

控制原料带动千亩蔬菜种植

抓好酱菜品质，除了打出现代化生产的“好牌”，金永民还手握另一张“王牌”——从源头上控制原料品质。

时入夏季，万物并秀。走进公司的原料种植基地，绿意勃发。

“这边是大蒜，5月中旬就能收获了，那边种的是辣椒，还在成长中。除了这些，每年我们还会根据生产需求种植地环、萝卜、豆角、黄瓜等多种蔬菜。”金永民说，为了确保加工食品质量，2016年，公司专门成立了河间市洪所种植合作社，流转了千亩土地作为原材料种植基地。

合作社种植的所有作物，实行专人负责制，从种植管理到成熟收获，严格控制化肥和农药的使用品类和用量，以确保加工食材的第一道质量关。

不过，现在千亩土地里种植出的蔬菜，已经远不能满足加工需求了。

为此，合作社又采用“订单农业”的方式，与农户们达成购销协议。公司每年定期组织农业技术培训，从购种育苗到日



常管理，带领大家一起学习。农户种植的蔬菜成熟后，供给公司，再由公司进行加工销售。目前，合作社共培养了20多名生产技术人员和160余名季节性种植管理人员。

微调品质让咸菜“保鲜”市场

广州、合肥、武汉等多地均有客户，有的客户一次要货几万箱……作为一家地处乡镇的民营企业，永民的触角是如何伸到了全国各地？

金永民说，强势抢占市场，“微调品质”是他们竞争获胜的“法宝”。这些年，他们一直在探索如何“保鲜”市场。

为了让产品质量和味道更加完美，公司外聘专业技术人才，专门负责配料、调味等工序。每年，还会高薪吸纳销售人员，不断进行市场调研。每一道新品上市，公司都会跟进市场反馈，再根据客户要求调整产品的佐料配比和包装标签等细节，最大限度满足消费者需求。

“市场上啥卖得快，他们就研究啥。还要根据客户的需要，做成甜口、咸口和辣口。”金永民说，现在公司的酱菜品种已经达到100多种，其中以水晶糖蒜王、酸豆角、红油豆角、清水甘露、红油甘露、酱



甘露等最为畅销。

坚守“保鲜”带来的是良性循环。

“现在，我们每天可产出50吨产品，不仅直供北京华冠、首航国力、永辉等连锁超市系统，还覆盖了广州、合肥、武汉等全国20多个城市的700多家超市，并出口到日本、韩国等国家。”金永民笑着说。

为了开拓更大的销售市场，公司建立了自己的销售网站，并打出品牌“酱食尚品”，在淘宝、京东、拼多多等各大网站开辟了线上旗舰店。目前，公司的年销售额达到7000万元以上。

土地流转地生“金”

本报讯(宁美红 王明阳 张瑞昌 赵忠义)近日，黄骅市吕桥镇河北村的部分土地上，花生播种与覆膜工作正火热进行。今年，河北村将2800亩土地流转给种植户种植花生，以增加村民收入，提升经济效益。

来自唐山滦南县的陈殿伟是流转土地的种植户。他说，河北村不论是气候还是土壤类型都非常适合种植花生。“我们使用的是国内最先进的播种机，集播种、施肥与覆膜一体，还带有自动导航功能，适合规模化种植。”

据了解，河北村这2800亩土地原来种植的都是高粱、玉米等大田作物，产量比较低，经济效益也不高。今年，村“两委”与村民商议后共同决定，将土地流转出去。

“原先村民一亩地收入只有200元，流转后，每亩有400元，换算到我们村上的500户，大概每户每年平均增收3000元左右。到了花生锄草、收获季节，还需要大量的劳动力，村民还可以打工赚工资。”村党支部书记于增彬介绍道，“接下来，我们将探索更多土地流转模式，运用新技术、新模式，集中管理，让村民的土地产出更多价值。”