

位于海兴现代农业园区的国营海兴农场是众所周知的盐碱地，如今却因种梨出了名。

眼下虽是夏季，园里却已弥漫着诱人的梨香。今年，梨园进入盛果期，从现在到10月，这里将陆续有梨果上市。

更让人意外的是，这里的梨果含金量十足，均采用有机生产。如今，这盐碱地上的果实，一公斤能卖到30余元——

盐碱地种出“有机碱梨”

■ 本报记者 张梦鹤 本报通讯员 史得江 秦晓寒 王东兴

有机碱梨迎来丰收季

海兴农场的梨果陆续进入丰收期，硕果累累挂满枝头。天气晴好，工人们早早就到了梨园里采摘、装筐。

“现在成熟的是新梨7号，采摘期长达50天，所以又叫伏梨。这个品种口感特别好，皮薄、酥脆、多汁，吃到嘴里，特别爽口还没有渣子。不信，你尝尝。”说着，海兴农场有机梨种植基地负责人李月林递来一个果实。“俺们这梨不打药，不用洗。”

接过梨果，将信将疑咬上一口，果然是酥脆口感，水润甘甜。

“都说盐碱地啥都不好长，为啥你们这儿的梨却那么好吃？”瞧着那躲在叶间的一个个“红脸蛋”，记者好奇。

“对，虽然咱农场的土壤盐碱化比较高，但碱地里富含硒、钾等元素，所以长出的水果甜度高、口感好。”李月林科普道。“俺们也做过对比，同样的品种，在咱这儿结的果，跟别地儿的果口感就是不一样。还有专家专门做课题，来研究俺们这儿的梨为啥就比别地儿好吃呢。”

生长独占“地利”，“人和”也不可或缺。随李月林来到发货基地，这边同样热闹。一筐筐梨果从地头运到这里，工人们一丝不苟地分拣、装箱。包装箱上，“有机碱梨”几个字赫然在目。

“碱梨，顾名思义就是盐碱地上种植的梨品。有机，则是咱国家对于农产品最高品质的界定，对于农产品生长的水、空气和土壤都要严格，有专门机构不定期抽检，每次都合规，才能通过认定。”李月林说，为梨果创造美妙口味，“人和”便是这有机管理。他们连续多年进行有机管理，去年10月，终于获得了有机认证。

不只是新梨7号，园区有机碱梨种植梯队还包括皇冠、玉露香、鸭梨、秋月等多个品种，今年都相继进入盛果期。

梨果好吃树难栽

发展有机种植，是多少农户可望而不可求的目标。海兴农场的土壤中盐碱超标，玉米、小麦等大田作物都“难以忍受”这恶劣的环境，他们是如何让梨树在

这片贫瘠的土地扎根的呢？说起来，还得将时光的指针拨回六七年前。

彼时，海兴农场决定由传统农场向“绿色、生态、和谐、美丽”的现代化新型农场转型，正调整种植结构，发展耐碱林木。在这个过程中，他们一次次试验挖小沟、换栽植土、施农家肥等措施，这才掌握了让苗木在盐碱地扎根的良方。

“说到底，就是改造土壤。碱地不行，咱就换土。”农场副场长董海峰回忆道。换土，说起来简单，做起来却着实繁琐。

要换土，首先要挖沟。根据株数和间距，每趟开挖80厘米深、80厘米宽的长沟。

沟有了，减少盐碱上泛是关键。为此，每条沟里，都铺上20厘米厚的玉米芯，这样一来，玉米芯腐烂后就成了有机质，不仅是不可多得的营养，还能起到隔碱的作用。

接下来，就到了换土的时候了。专门从奶牛场找来腐熟好的牛粪，和秸秆、羊粪、原土搅拌，制作成有机沃土再回填压实，大大改善了土壤的肥力。

流程琐碎，成本直线上升，一亩地就要投入1.5万元。好在，通过一系列操作，2016年，梨树在农场扎下了根，成活率达到95%以上。

“盐碱地真是把双刃剑，梨果好吃，树难栽。树活了，你们应该就轻松了吧。”听他介绍着，记者不由感叹。

“不行，问题还不少呢。”董海峰印象深刻，“转过年，考验就来了。”

那是在2017年的4月，不少梨树的枝条已长到了20厘米，发芽率也让人十分欣喜。可这高兴劲儿还没有一个月，进入5月，梨树的叶子就开始打蔫、发黑了。

“咋回事呢？”作为技术主管，李月林四处查找病因，还是百思不得其解。没办法，他们只好向南京农业大学请教。

专家一分析，又是盐碱地在作祟——原来是梨树根壮，四处深扎，再加上阳光足、水分蒸发快，导致土壤盐分太高，使得梨树大面积枯萎。

在梨树周边铺上防草布，让阳光无法直接照射，减少水分蒸发……又是新一轮的精心呵护，这才让小苗起死回生。

克服难关种出有机梨

树活了，有机管理随之提上日程。

河北省农林科学院、河北农业大学及南京农业大学是强大的技术后援队，与这些专业院所合作，种植管控过程全部按要求进行。近两年，这里还成为农业创新驿站，有专家定期来指导生产。

种植过程中，更是严格按照有机农产品的生产操作规程实施。以牛粪、羊粪为底肥，用有机生态循环的自然方式种植。这两年，他们还自制豆肥，为土壤加氮。

坚决杜绝任何农药、化肥、除草剂，如果林子害了虫，只采用防虫网、诱虫灯、性诱芯等进行防治。

“员工都知道，鸟吃完了，虫子吃，最后剩下的梨才是能让俺们摘的。”董海峰调侃道。

虽是笑言，可5年如一日地这样坚持有机生产标准，农场也为此付出了巨大的代价，个中辛酸，让人五味杂陈。

“虫子孵化、繁殖速度快，不能用药防治，稍有不慎，梨树就会绝产。”董海峰犹记得，2018年初夏农场的梨树遭遇刺蛾幼虫的情形。

“刺蛾，就是咱俗说的八角子。梨园不远处有片冬枣林，人家打药治虫，咱不打药，虫子自然就来‘欺负’咱了。”翻看叶背，密密麻麻的虫子让他头皮发麻。不能用药，只能由工人们拿着镊子，一个个择下，扔到地上碾死。

可大伙儿再卖力，还是赶不上虫子孵化的速度。那一年，一片梨园被吃得光秃秃，几乎绝了产。

饶是这样，为了有机标准，第二年，他们还是没有用药，只提前在冬季由人工摘除害虫巢穴，每亩地光人工费就要投入3000元。

2018年，农场开始为梨果申请有机认证。重金属残留检测、农药残留检测、水检测……3年间，涉及水、土壤、空气的每个环节被不间断抽检，不可谓不严苛。

艰辛努力过，好消息似乎更让人激动——去年“十一”，终于等来了有机梨的认证证书。拿着这薄薄的一页纸，董海峰觉得分量十足，这上面凝聚着大伙儿的汗



水，更是海兴碱梨的希望。

通过了有机产品认证，海兴碱梨的身价已今非昔比。与烟台等地专门销售有机水果的电商平台合作，这里的有机梨一公斤能卖到30余元。

“俺们这梨个头不大，品相一般，有些做惯了普通品种的商户来了，还瞧不上。也是，现在普通的秋月梨都得半斤沉了，可俺们这儿的才跟冬枣一边大。不过没关系，咱这是真正的健康产品，相信一定能受到青睐优质农产品的顾客喜爱。俺们随时欢迎对有机梨感兴趣的顾客和商户前来休闲采摘、洽谈合作。”董海峰说，他们还为此专门成立了销售部门，筹划着打开线上+线下等多种销售方式，让这好产品，走上更多顾客的餐桌。



爱心涌动农业群

帮扶甜到桃农心

■ 本报记者 张梦鹤

下午4点，闷热的气息还未散去，王东健夫妇就早早来到了自家桃园。眼下，正值桃果丰收，妻子利索摘桃，王东健虽腿脚不便，也没闲着，分拣、装袋……忙得不亦乐乎。

“今天摘完了，挑出好的，明早就能拉到市里去，好多人都在等着要呢。”一扫前几天沮丧的情绪，如今说起卖桃，王东健言语中满是喜悦。“多亏了咱河间农产品信息发布微信群的爱心群友们，听说俺家的事儿后，热情买桃，现在摘出来的，都不够订的了。”

王东健50多岁，是河间市龙华店乡辛庄村村民，他们夫妻管理着一片6亩多地的桃林，一直以卖桃为生。前两年，王东健不慎从高处跌落，造成双腿骨折，一直行动不便。管桃、摘桃、卖桃的重担就压到了妻子一人身上。

“今年天气多变，桃子保鲜期又短，还不易储存，摘桃可以雇人，可卖桃就成了个大难题。”每天早上，妻子都要骑着三轮车到河间市区摆摊售卖。可一人身兼多职，再遇上桃子大量上市，一时有些积压。

发愁间，他想到了向河间农产品信息发布微信群求助。这个群创建后多次帮农户搭建产销桥梁，解决了不少农产品的滞销难题。没想到，在群主钱伟发布了销售信息后，一时间，爱心接龙进行得异常火热。

“俺买20块钱的，定好地点自取。”“俺要30元的。”……其中，除了热心市民，购桃的还不至于像王东健一样的种植户。

爱心，还在扩散。

“我们订1000元桃。”河间燕京酒店负责人赵永飞“一马当先”，去年，西九吉乡脱贫户郝二孟的肉鸽遭遇销售难题，也是他积极对接销路；

“订200元桃，送到河间特教学校。”香椿辛庄合作社负责人王富余将爱心传递给更多需要帮助的人；

“这是500元钱，请转交给种植户。”沧州恒宝汽车有限公司负责人张艳敏自己也经营着一个桃园，看到王东健的情况，没有犹豫就献上了一份爱心；

“我可以免费帮助送桃。”河间跑腿哥孙艳伟主动提出义务派送……

短短1个小时，王东健就接到了300多公斤桃子的购买订单。

“通过这次接龙，俺感受到了大伙儿对咱农民的支持，心里觉得特别温暖，比吃自家的桃还甜。大家这么帮俺，俺要摘最好的桃给大家。”王东健笑着说。

据了解，接下来，王东健的桃园还有两个品种相继成熟。钱伟还计划，帮王东健与河间市相关商超对接，为他建立起稳定供销关系。



西瓜市场开到家门口

■ 本报记者 张梦鹤

本报通讯员 王志伟 任振宇



凌晨5点多，黄骅市常郭镇柳林庄村西瓜收购市场便是一片熙熙攘攘景象，数十位瓜农拉着从地里采摘的新鲜西瓜来到这里，排队等着收购商收瓜。

“今年西瓜长势不错，亩产四五千公斤左右。按照现在的行情，每亩地能卖六七千元。”喜获丰收，柳林庄村村民张晓华喜上眉梢。“今年俺村建设了‘西瓜市场’，收货商每天来这儿收瓜，不但让我们减轻了走街串巷叫卖的辛苦，而且收购价格和平时自己售卖一样，真是省心又省力。”

据了解，常郭镇柳林庄村种植西瓜已有几十年历史，村里现在有近700余亩地种植西瓜，占了全村总耕地面积五分之一。近年来，由于辖区内各村庄种植西瓜的农户越来越多，常郭镇加大了对西瓜种植技术的培训力度，对瓜农进行全程指导，西瓜产量和品质得到极大提升，受到了消费者的充分认可。

为了帮助广大瓜农解决销路，柳林庄、后王桥等村还专门设置了“西瓜市场”，村委会积极为瓜农们寻找收货商，既保证了瓜农能够不出村进行销售，又避免了零散收购，销量和收购价格得不到保障的问题。目前，市场内几乎每天都有大量瓜农来此与收货商进行交易。

“目前，我镇内西瓜种植面积达5000余亩，其中柳林庄、后王桥、前王桥、西泊庄等村都形成了规模化种植，‘西瓜市场’帮助广大农户解决了销路问题，也为下一步各村大规模种植奠定了坚实基础。下一步，我们将继续完善市场，同时帮助瓜农深挖产品附加值，争取让大家的‘钱袋子’尽快鼓起来。”常郭镇农业办主任孙树歧说。

全村90%的老百姓接受殡葬改革，通过移风易俗，沧县兴济镇宋官屯村文明和谐的气氛越来越浓厚——

全国文明村宋官屯：

三招刹住丧事大办风

■ 本报记者 张梦鹤 本报通讯员 郭聪慧

纠顽疾：先刹操办攀比风

沧县宋官屯村距兴济镇2公里远，共有318户，常住人口943人。虽然村民们多以打工、种地为生，家底并不甚富裕，可近些年，这里大操大办之风日盛，人情消费、盲目攀比愈演愈烈，一个丧事操办下来至少得七八万元。

“大操大办一顿，看着是光鲜，可人人都能负担得起吗？前些年，一个丧事办完，刨去收到的礼金，主家还要再花费两三万元。条件不好的，甚至还要欠债。”村党支部书记王宪发在基层工作多年，对这样的“表里不一”心知肚明。“其实绝大多数人不愿意这样浪费，但碍于人情面子只能随波逐流。”

大操大办、互相攀比，成为致贫的祸根。在宋官屯村，移风易俗简办丧事的呼声高涨，但差的，就是有人带头捅破这层“窗户纸”。“可以说，移风易俗不仅是顺应群众期盼的民生工作，更是树立新风正气的新时代文明实践活

定规矩：标准可行有奖惩

2015年，宋官屯村“两委”决定向陋习宣战，可移山易，易俗难。移风易俗，表面上是改变传统习惯，实质上是改变思想观念，是个“老大难”。

如何解决这个“老大难”，宋官屯村“两委”决定从做群众工作出发。

“在推动移风易俗，弘扬文明新风过程中，村民是切实的参与者，也是真正的受益者。群众配合与否，直接决定着移风易俗工作的实际效果。”王宪发说，在此期间，他们多次召开村“两委”班子会议研究，多次召开党员、村民代表会，并通过大喇叭广播、进户宣传等多种形式，让广大村民充分认识到殡葬改革的必要性。

随后，立足村情制定出台《宋官屯村规民约》，并重新成立以村主任吕宝祥为会长、党支部书记王宪发为副会长的红白理事会。由村民代表和党员选举有威望的任红白理事会总理。出台《宋官屯村红白理事会章程》，将大摆宴席、雇歌舞团等铺张浪费的陋习统统取消，并对使用孝布、待亲宴席等作出了明确规定。

在倡导移风易俗、推进殡葬改革上，宋官屯村“两委”并没有急功近利，而是循序渐进地引导，先后进行了三次改进——2016年，结合安全和环保工作，倡导不放鞭炮；2017年，取消雇歌舞团；2018年，从节约的角度取消大孝，同时推行大烩菜，规定每桌宴席不超出200元。

不仅如此，为确保移风易俗取得实效，实施奖罚措施。对严格按照“改革方案”办丧事的前3名村民分别给予3000元奖励。对擅自提高白事标准的，给予1到3万元罚款，用于村庄建设。

宋官屯村还成立了道德评议会，对善行义举进行褒扬，对道德失范行为进行评议，引导村民在评议不文明、不道德行为过程中判断行为得失、明确价值取向，进而规范自身行为、做到见贤思齐、崇德向善。道德评议会采用“群众教育群众”的形式，搭起群众自我教育的平台，向歪风邪气说“不”。

保落实：党员干部作表率

制度虽好，关键还要有组织抓落地。这时，宋官屯村的广大党员干部发挥了带头作用。

2017年11月，老党员胡金才去世，红白理事会得到消息后，立即与其家属取得联系，帮助他们准备善后事宜。既没有请歌舞团、舞狮队，也不燃放大型鞭炮，同时，严格控制宴席规模和人数，一律不准饮酒，并把宴席标准从原来每桌260元降到了180元……按照村“两委”制定的“白事改革方案”操办，为他家节省了不少费用。

村党支部书记王宪发的母亲过世，办理后事时，他顶住来自家庭内部的压力，坚持一切从俭，穿孝袍改为戴白帽，吃宴席改为吃大烩菜，在全村作出了表率。

“在帮事主操办白事过程中，党员代表带头，尽心尽力为群众服务，还密切了党群关系，提升党组织与群众的凝聚力，增强推动工作的能力。”王宪发说。

“接下来，我们还要研究更加细致、更具操作性的改革办法，使节俭办丧成为一种常态机制，长期坚持下去，不断推动村风民风持续优化。”王宪发说。

