

我市绿色飞防 18 万亩玉米

项目区预计节本增效 10% 以上

本报讯（记者张梦鹤 通讯员崔霞 杨路）日前，吴桥县何庄乡王坊村上空，回响着直升飞机的轰鸣声，我市2021年度粮油（玉米）绿色高效行动项目第一轮飞防作业正有序进行。

作为黑龙港流域粮食主产区，吴桥县玉米播种面积相对集中连片，项目易实施、易推广，因此获批成为我省2021年度玉米绿色高效行动项目的两个县之一，也是我市唯一一个实施这一项目的县市，实施面积达18万亩。

借助先进的飞防技术，项目不仅可大大节约药剂使用量和用水量，还能有效解决因作物高大不易人工喷药的难题，一周内即可完成18万亩地的喷施。此外，项目选用的生物制剂农药绿色环保，对生态环境影响小、对农副产品无残留，且害虫不易产生抗性；喷施的叶面肥易飞防、易吸收；植物精油具有抗蒸发、促沉降、促附着、耐冲刷的特性，可有效提高喷施效能。

“项目在我县8个乡镇的123个村庄和百亩以上种植大户成片推进。按照项目要求，结合吴桥实际，我局通过喷施预防褐斑病等病害的生物杀菌剂、防治玉米螟虫及蚜虫等害虫的杀虫剂和氮肥后移补肥为主的综合统防统治，实现一喷多效。项目实施后，能达到玉米中后期病虫害防治，防止脱肥、保叶壮秆、促进穗分化，可促进玉米后期灌浆、果实饱满、增粒重，助力粮食稳产保供和提质增效，实现农业绿色高质量发展。”

吴桥县农业农村局副局长王四龙介绍。9月7日前，该项目将完成两轮飞防，项目区预计平均单产比非项目区可增长10%以上，节本增效10%以上。通过推行控水、补肥、减药技术，化肥利用率明显高于非项目区。



量发展。”吴桥县农业农村局副局长王四龙介绍。

9月7日前，该项目将完成两轮飞防，项目区预计平均单产比非

项目区可增长10%以上，节本增效10%以上。通过推行控水、补肥、减药技术，化肥利用率明显高于非项目区。

到农民家 津门

牛村荷塘 绽放美丽经济

■ 本报记者 张梦鹤 本报通讯员 崔晓萌 陈子康

“菱叶紫波荷随风，荷花深处小船通。”清晨，缕缕阳光穿透云层，照在任丘市北辛庄镇牛村的荷塘里，一朵朵粉白荷花娇嫩绽放，好似一幅画。田田荷叶间，不时有鱼儿欢快游过，又让这份宁静多了几分活力。

“太美了，你看这荷花多漂亮，谁能想到不出村就能看见这美景，跟去公园有吗区别？”不时有村民从荷塘边经过，留下一片赞美声。观赏兴起，不少人还掏出手机，有的喜欢拍照，将这美景永久定格，有的喜欢录像，配上音乐，做个小视频发到朋友圈，邀请云端好友一起赏荷。

不忙时，牛村党支部书记孟增奎也喜欢到荷塘边走一走。习习微风，田田荷塘，别人看美景，他看到的，是希望。“种下这片荷塘，不仅是将坑塘盘活了，更为咱牛村集体经济的发展，引来了‘活水’。”孟增奎眼中满是笑意。

他说，原来的牛村是个远近皆知的落后村，前两年，在北辛庄镇党委、政府的支持下，进行美丽乡村建设，村村面貌发生了翻天覆地的变化。“居住环境好了，出行也方便了，美中不足的，就是缺少游乐场所，村集体经济还有待发展。”这两年，牛村“两委”一直在琢磨村庄的出路，最终，将目光落到了村南的大片坑塘上。

不同于其他地方几亩、十几亩的种植面积，牛村的荷塘近1400亩。别看原来这里并没有荷花种植基础，荷花种上，成活率却不低。

“他们这片坑塘通过干渠与白洋淀相通，夏季白洋淀排涝，正好能为塘里补水，水源好。种植前，我们也到山东多地考察，还请来技术专家多次给咱这坑塘测土，确定适合种荷。”孟增奎介绍道。在北辛庄镇党委、政府的支持下，今年年初，他们多方筹措资金，迈

出了发展美丽经济的第一步。漫步池边，细细观赏，这才发现塘里的“住户”还不只一家。

“那边是睡莲，有四五亩，这个品种花期长，能开到10月初，主要以观赏为主。剩下的900多亩，是荷花，主要是为了出藕和莲子，做深加工。”孟增奎介绍道。他说，选择两个截然不同的种植方向，正是为了观光旅游+加工业两条腿走路，让集体经济多渠道增收。

观光旅游，引来的是人气，“以后游客多了，闲适在家的村民可以做点小生意，开个农家院，推出‘荷花餐’农家乐，不但让游客来了有荷花看，还要让他们吃到以荷为原材料的美食，让荷花池变成生态园，带动不能出去打工的村民也走上致富路。”下一步，牛村还将修建观景亭、步行街等基础设施，进一步优化休闲环境。

发展加工产业，着力点也不少。

“莲藕，既能走鲜货，也能卖藕片。今年第一年种植，产量差不多在4000公斤，卖鲜食的话，一公斤能卖到6块钱。要想价格再高些，可以等春节后再挖藕，效益更好。还能做莲藕脆，打好包装，放上调料包，就成了休闲小食品。”不仅如此，他们还联系四川的炒茶师傅，买来制茶工具，计划将荷叶利用起来，制成荷叶茶，又是另一笔收入。

探索鱼荷共生立体循环农业，他们还在塘里撒上了不少鲫鱼苗，不仅成了塘里的另一道风景，还兼具经济价值。

“通过荷花种植、莲藕采摘和藕片混养，每亩地收益能比大田种植高两三倍。”实现农业增效、帮助农民增收，探索集体休闲农业、旅游观光为一体的田园综合体，明年牛村还要再种植800亩荷塘，将美丽经济产业化发展。

“经营农业，得有自己的想法。”从手机销售转向农业种植，河间农民李会响从零学起，交了不少“学费”后，取得了这个宝贵经验。这几年，任凭别人如何评说，他只走自己的路，不仅特立独行在草窝里搞种植，还引进了西梅、红色之爱苹果等稀罕品种，更大胆尝试，在线上吆喝卖果，把几十亩果园经营得红红火火——



“草窝”里种果 手机上“吆喝”

■ 本报记者 张梦鹤

◇ 草窝里结果果

从河间黎民居乡赵召庄村聚祥源家庭农场的地边走过，放眼望去，树下杂草绿油油一片。如果不是地里的果树枝繁叶茂，还以为这片地块荒芜了呢。

赵召庄的村民经过，不由地感叹：“我说啥吧，别看李会响做买卖在行，种地是真不行。你看这地里都荒成啥样了？这样能有好果子吗？”

农场负责人李会响却不以为然，甚至最近果园的梨子成熟，他还打出了这样的广告——“草窝里长出的梨子。”

“你们别担心草和树争营养，它俩吸收的养分根本不在一个土层上。这杂草不仅不会影响果树，还能促进它生长哩。”李会响笑着解密。

原来，这是李会响别具匠心的管理模式，美其名曰“果园生草模式”。

“果园生草，并不是让树下长草，就不管了。等到这些草长到一定高度时，再用机械除草。几个月后，割落的草腐烂在地里，就成了天然的有机肥。”在他看来，这些杂草是增强果园有机质的好帮手。为此，他特意买了3种割草机，有清理树行的、清理树差的，还有人工割草的。三法齐下，将这些杂草修剪得跟草皮一样漂亮。

不仅如此，地里有草，就有草荫，夏天地温可以低上几摄氏度。冬天，草甸还是土地的“棉被”，地温可以提高几摄氏度。正是这几摄氏度的差距，就能决定农业的丰收。

“种草的好处还不止这些。你看，俺这一片大‘草原’，台风‘烟花’来了，俺们这降雨量达到146毫米，园子里却几乎没有明水。水去哪儿啦？全都顺着草根走到地下了。”原来，园里穿上“绿皮肤”，草根就像是土壤的毛细血管，将地表的水全都运送到地下涵养起来了。

除了排水，小草还能供水。“一般大田作物，一季需要浇水6次，种草后，俺最多浇3次。而且还是隔行浇水，大大降低了成本。”

◇ “砖家”种植有想法

“一天就清园了，想吃梨的，再约吧。”早晨开园，当天晚上，李会响就打出了闭园广告。没想到，草窝里长出的梨，能这么受欢迎。

熟悉李会响的人知道，从2016年开始搞种植，他不过在地里摸爬滚打了5年，时间尚浅。不少人也都纳闷，为啥李会响这么“胡闹”，果园还能经营得红红火火呢？

“搞种植，得有自己的想法，哪能人家说啥，就是啥。”这是李会响这些年摸索出的经验。在打造采摘园之初，考虑种植品种时，他就没有盲目跟风。

“那时，不少人都建议俺种桃，品种也挺新。可俺一打听，这家种了几百亩，那家栽了几千亩。种的人多了，咱摘啥还有啥新意？”他四处考察，最终引进了西梅、红色之爱苹果、玉露香梨这样的稀罕货。“咱这周边没有种西梅的，红色之爱苹果，

◇ 种果还得会“吆喝”

这没有那么大香气的果品。要我说，会种果，还得会“吆喝”。不过现在这“吆喝”，可不是走街串巷那老办法了。互联网那么发达，动手手指，别说咱农场周边了，就连石家庄、北京的，都知道咱农场。”看到视频，顾客纷纷找他买水果，名气顺着网络就打出去了。

不过，他这“吆喝”可不是等到果品要熟了才喊的。“俺就在果园待着，平常没事，就拍视频，冬天修剪整形能拍，春天园子开花必拍，夏天割草除草得拍，反正只要有空，就拿起手机拍。大伙儿看到咱种植管理的全过程，对咱园子的信任度就有了。买上一回果，回家一尝，基本就成了忠实顾客。”他的算盘打得真响。

不光如此，遇到热情留言的，他还积极互动，顺手圈上一拨“粉

大伙儿更是连听都没听过。这种苹果不光皮红，果肉都是红的，谁看都新鲜。”

不过，种“新鲜”也不能盲目听信。软籽石榴，就是他初期听建议引入的几个新品之一。没想到，怀着期盼种下，当年冬天，就遭遇了低温冻害，全军覆没。

“后来再考察品种，耐寒性就是我们的首选。就算它再新奇，不抗寒，卖到天价，俺也不能种。”考虑到目前农场的采摘期只有7月底到10月底，今年，他还计划引种俄罗斯8号樱桃，优化品种，将采摘期提前到6月。

在种植方式上，更要有自己的想法。别看现在他搞果园生草，2018年，他还学着技术，在果园铺防草布防草。结果，不仅白白花了钱，还闹得土壤高温盐碱，适得其反。

走自己的种植道路，李会响还是

有机肥的忠实用户，每年，他都要去青县寻觅粪肥，腐熟好了，再施回地里。

“人们都觉得化肥有劲儿，可那哪有持续性？反而是咱这有机肥，能慢慢养地，不断给果树提供营养。”盛夏，狂风刮断了碗口粗的杨树，但他这儿不仅果树挺挺，就连落果也微乎其微。同一时间，有的农户家落果量达到了近千斤。这样一对比，李会响找到了原因，看来是农家肥和果园生草发挥了效力。

与同行间交流，李会响也总是念叨：“生产中，大伙儿都应该有自己的观点，不能对啥技术都盲目听从。”正因为总直言不讳给人“拍砖”，他还落下了“砖家”的称号。对此，他也是自嘲一笑而过。毕竟，这些年会体会到搞农业的不易，他比谁都希望大伙儿能少走弯路。

儿”，结识了不少素未谋面的朋友。玩转网络销售，李会响还学会了“饥饿营销”。

他这儿的种植面积只有50亩地，由于绿色种植，产量有限。不少人吃完了，再想买也没有了，只能等到第二年，果子成熟前，追着他下单。

“这不，去年尝到俺家西梅的顾客，进了8月就一直问我，到底啥时候能吃上果。”看来，9月，这里的果品又要火爆朋友圈。

饶是采摘时间只有几天，在采摘期尾声时，李会响都要留下几棵树上的果，免费赠给前来游玩的顾客品尝。



雇“田保姆” 赚“轻松钱”

■ 本报记者 张梦鹤 本报通讯员 刘耐岗

日前，吴桥县沟店铺乡前都墨王村的文化中心人来人往。村民们进进出出，脸上洋溢着笑容。

“跟金丰公社签了约，俺家的地就有‘保姆’管了，地不荒着，俺还能有收入，你说能不高兴嘛。”村民王炳振快人快语。

王炳振今年73岁，两个儿子在外打工，种地是他最头疼的事。“以后俺就可以放心在家养老，孩子们也可以安心在外挣钱，一举两得。”

在前都墨王村，跟王炳振想法一样的村民还有不少，他们相继与吴桥金丰公社签约，把自己的农田交给“田保姆”，乐呵呵当上了“甩手掌柜”。

“就像老年人进托老中心一样，农户把土地以托管的形式交给我们金丰公社，仍然保留自己对集体土地的承包经营权，我们则派专人农户提供整地、播种、施肥、打药、收割、运输、收储、销售等精细化的托管服务。”吴桥金丰公社负责人林泉河介绍道。

他说，吴桥金丰公社是吴桥首家大型现代化土地托管公司，

以“聚资源、建网络、做服务”为抓手，通过整合农资、农机具、农业科技、金融服务等优质资源，提供“保姆式”全托管或“菜单式”多环节托管服务。这样一来，不仅解决了“老年人种不了田、年轻人不愿种田”的问题，还能实现每亩农田多产100公斤多赚200元的目标。

“农户把土地托管以后可以达到四赢效果。一是变小农模式为连片机械化耕作，实施良种作业，提高粮食产量，扛稳粮食安全责任。其二，土地托管后，农户每亩地每年能得800元钱保底收入，年底还能二次分红。从土地里解放出来了，可以务工或做其他产业，多渠道增加收入。其三，我们采用‘公司+村集体经济合作社+农户’的模式，将部分收入留给村集体，有效发展壮大集体经济。其四，规模化生产，有效带动现代农业高质量发展，为乡村振兴提供强有力的产业支撑。”林泉河分析。

目前，前都墨王村120余户600多亩土地已与金丰公社签订土地托管协议，基本实现了整村托管。