

变大水漫灌为浅埋滴灌

吴桥农作物 将精准“喝水”

本报讯（记者刘杰 通讯员田丰）日前，省供销社与9个县（市）政府签订战略合作协议，整县推进以浅埋滴灌节水农业项目为主要内容的土地托管服务，吴桥成为全省首批签约的沧州唯一县（市）。截至目前，吴桥已落实土地托管面积约1.5万亩，涉及铁城镇、杨家寺乡、沟店铺乡等3个乡镇的20余个村。

连日来，吴桥县供销社正与村“两委”密切协作，积极对接专业合作社和种植大户，按照“党委政府领导、农业农村部门主导、供销社主营”的思路，探索“供销社+村委会”合作的新型土地托管服务模式，通过滴灌节水规模化运行、土地托管全链条服务，实现地下水开采明显减少、粮食作物大幅增产、农民和村集体收益整体提升。

据吴桥县供销社相关负责人介绍，具体实施中，供销社充分发挥体制和市场优势，与村“两委”签订土地流转承包协议，交给有一定

规模的土地托管公司运营。按照土地质量，每亩给农民600元至800元的流转资金，同时按照每亩地30元给村集体组织费，实现村集体收益，后期粮食增产后，再按比例给农民分红。另外，按照合作协议模式，供销社还将与有一定规模的农民专业合作社、家庭农场、种植大户等经营主体直接签订合作协议。供销社负责协调相关部门提供技术指导，并为日常生产经营、土地整合提供资金支持。托管经营主体负责托管土地的管理，确保每季粮食亩产达到保底产量。

据悉，浅埋滴灌就是按照农作物需水要求，通过低压管道系统与特制灌水器，将水和农作物生长所需养分以较小的流量，均匀、准确地直接输送到作物根部附近的土壤表面或土层中，具有省水、省工、节能、节肥、增产增收等诸多优点。相较于大水漫灌，浅埋滴灌平均每亩地可节水30%以上、浇地成本降低180元左右，且每亩地可增收200元左右。

“德化人生” 成“河北优品牌”

本报讯（记者张梓欣）近日，在河北省商标品牌协会发起的“河北优品牌”评选活动中，青县融媒体中心“德化人生”商标，被授予2021年度“河北优品牌”5A级最高称号。这是全省广电系统唯一获此殊荣的品牌商标。

“德化人生”自2001年创办以来，先后挖掘培树各类道德典型3600多个，受到国家和省市表彰的达280余人。其中，1人获全国道德模范提名奖，30人荣登“中

国好人榜”，居全国县级之首，8人被评为河北省道德模范，13人获评河北好人，97个人和团体获“沧州好人”荣誉称号，形成了引人瞩目的道德建设“青县现象”。通过“德化人生”的宣传引领，青县涌现出了一批又一批道德典型，他们的凡人善举被广为传扬，教化和影响着他人，青县道德建设形成了先进典型层出不穷的“群星效应”，孝老爱亲、敬业奉献、见义勇为、扶危济困、乐善好施、热心公益等行为在全县蔚成风气。

市妇联家庭教育 公益讲堂启动线上培训 专门解决家庭教育难题

本报讯（记者郭玉培）日前，市妇联全面启动“家庭教育公益讲堂”线上培训指导服务，有需求的市民可拨打电话3170686进行一对一线上咨询，也可以关注“沧州女性”微信公众号读书学习，让您关注的家庭教育问题迎刃而解。

据市妇联主席陈宏志介绍，在全市“两转两促三思考”思想大讨论实干大行动中，市妇联在市家庭教育指导中心常年开设家庭教育公益讲堂和家庭教育一对一公益咨询服务，将活动落到实处。按照我市疫情防控要求，市妇联加大了线上服务力度，采取“一课、一书、一热线”方式，面向广大市民开展线上家庭教育公益服务。

“一课”是指录制专业家庭教育公益讲师系列家庭教

育视频课程，每日一课，在“沧州女性”微信公众号上开展系统家庭教育公益培训。“一书”是指线上连载李华家庭教育专著《家中谁是“腕儿”——家庭教育指导实践与思考》。“一热线”是指在工作时间，开通一部公益咨询热线，由专业家庭教育讲师为广大市民提供家庭教育咨询服务。本着资源共享的原则，单次咨询通话时间控制在15分钟之内，后续咨询另行预约。

市妇联将邀请从事家庭教育指导和青少年心理咨询工作多年的国家二级心理咨询师、高级家庭教育指导师李华，以及全国优秀校长、市家庭教育讲师团志愿讲师刘爱华等优秀专业人士，围绕培养爱学习的孩子、青春期教育、家庭教育等系列课程进行授课。



日前，青县陈嘴乡举办村级电子化办公培训，通过乡镇干部集中授课、包村干部一对一授课、学员之间互帮互助，辖区22个村的“两委”成员已基本掌握Word、Excel等办公软件和网络办公流程。目前，村级各项工作报表、文档均实现电子化、规范化，提高了乡村两级办公效率和村级事务代办员运用电脑“为民服务”的能力。

马卫华 摄

扶持和引导企业利用多层次资本市场做大做强

15家上市挂牌企业获千余万元财政奖励

本报讯（记者刘杰 通讯员王鑫）今年，市财政兑现沧港铁路有限公司上市奖励资金300万元。公司相关负责人介绍，有了这笔奖励，再加上上市募集的资金，他们已经开工了一项扩能提改工程，完工后全年铁路运量将有一个大的提升。去年至今，包括沧港铁路有限公司在内，我市财政已兑现企业上市挂牌奖励资金1050万元，共

惠及15家企业。

这15家企业分别包括在石交所挂牌的沧州文脉影像文化传播集团、沧州市运河青隆村镇银行、金字塔油脂公司、众博信息技术公司、青县青隆村镇银行、博瑞泽宇智能科技公司、舒莱美德塑料薄膜材料科技公司、新林坡孵化器公司、祥义模具、中圣泰恒塑料公司、东光青隆村镇银行、任

丘村镇银行、河北安美电器设备公司，在新三板挂牌的大元建材科技股份有限公司，在香港联交所主板上市的沧港铁路有限公司。

为鼓励企业上市，扶持和引导企业利用多层次资本市场做大、做优、做强，推动区域经济发展，我市制定了《扶持企业上市挂牌奖励办法》，市财政安排专项奖励资金，对境内外主

板（含境内中小板、创业板）成功上市的企业奖励300万元，对新三板挂牌的企业奖励100万元，对在石家庄股权交易所主板挂牌的企业奖励50万元。专项奖励资金发挥了激励和引导作用，调动了广大企业的上市积极性，推动了沧州企业在境内外多层次资本市场挂牌上市，助力沧州经济高质量发展。



直播带货为乡村振兴注入“云动力”

眼下，正值梨果飘香的季节，连日来，南大港产业园区组织的“全域旅游、乡村振兴、直播助农”采摘季活动正在进行，旨在通过线上营销新模式，有效拓宽优质特色产品网销渠道，为乡村振兴注入“云动力”。这是主播在三分区梨园向网友们展示当地种植的黄冠甜梨。

刘 奇 张景兴 孙晓卉 摄

手机“扫一扫”聆听党的“好声音” 黄骅东道安村建起“有声党建墙”

本报讯（记者张梓欣 通讯员张瑞昌）布满二维码的“有声党建墙”，只需拿起手机扫一扫，马上就能听到新时代的“好声音”……近日，黄骅市滕庄子镇东道安村依托“喜马拉雅”有声平台，打造“有声党建墙”并正式上线向村民们开放，让党的“好声音”通过手机扫码“飞入寻常百姓家”。

“我们在送党史学习教育书籍时，许多老党员、村民反映很想参与学习，但是要么是没有时间，要么就是视力原因在阅读方面存在一定困难，针对这种情况，我们想到这个办法。”滕庄子镇党委组织委员赵玉红说。今年

62岁的村民胡庆法是一位老党员，他非常喜欢读与党有关的书籍，可他自从上了年纪，阅读时间长了眼睛容易干涩，这让他很苦恼。“现在有了这个党建墙可好了，拿手机一扫，无论是党的百年故事还是总书记的讲话，想听什么就听什么，实在是太方便了。”胡庆法高兴地说。

据了解，东道安村的“党建墙”是黄骅市首个“有声图书馆”，也是一个以党建引领为核心，立足农村实际推出的特色农村党建品牌项目。“有声党建墙”包括有声党史墙和党建图书馆，其中有有声党史墙，能够听党的一大到十九大的光辉历程，党建图

书馆，包含“学党史、听故事”“党规、党务、榜样”“党员读物”“讲话、思想”4大类学习模块。每个模块包含若干本书籍，可以连接海量、权威、优质的线上音频内容，其中二维码内页采用“活页”设计，做到按月更新，让党建知识的学习变得日常化、常态化。

“‘有声党建墙’打破过去‘定时学’‘集中学’，实现‘便捷学’‘自主学’，把学习的过程与互联网相融合，给党员群众带来一个提升学习广度和深度的新阵地，把党建知识学习融入日常，推动学习不断走深走心走实。”赵玉红说。

多家地下室被撬丢失财物

南大街派出所 擒获盗窃团伙

本报讯（记者）近日，市新华分局南大街派出所成功破获系列盗窃地下室案件，共抓获犯罪嫌疑人8人，为辖区群众追回被盗名酒20余箱，挽回经济损失8万余元。

“燕赵——砺剑铸盾2021”专项行动开展以来，南大街派出所紧盯事关群众切身利益的民生警情，靶向发力、重点打击，全力守护人民群众的财产安全。工作中，南大

街派出所接到辖区多位群众报警称“自家地下室被撬，丢失大量名贵白酒”。接警后，民警通过现场走访勘查，反复研判案情，循线深挖，初步锁定了多名犯罪嫌疑人。经缜密部署，在运河区某洗浴场所将其中一名犯罪嫌疑人抓获后顺藤摸瓜，一举将其他7名嫌疑人全部抓获归案。经查，该团伙在市区多个小区采取撬锁、踹门等方式先后作案7起。

扎根黄土地 乐做“新农人”

——青县“80后”张素云的创业故事

本报记者 申 萍 本报通讯员 康圆圆

立秋过后，第二季成熟的贝贝南瓜采摘过后，张素云没有急于装袋、运输，而是放进一个通风的屋子里进行糖化。一个个南瓜虽然只有拳头那么大，但却堆成了一座座“小山”。根据成熟、采摘的先后顺序，张素云给每堆瓜都标上日期，“每一季的南瓜不能急于‘抢鲜’，需要有糖化过程，这样到了消费者口中，南瓜甜度、糯性都会增加，口感会更好。”张素云说，经过去年小面积试种，南瓜的收益超出预料，在青县果蔬界，贝贝南瓜因其较高的营养价值和香甜软糯的口感，成为“网红”农产品。

35岁的张素云是青县曹寺乡东蒿坡村人。初中毕业后，她和同村其他姐妹一样选择外出打工，先在天津一家电子厂工作，后又学习美容化妆，并在天津一家美容店做得有声有色，是同事眼中的“能人”。2013年，在外跑货运的丈夫因车祸骨折需要人伺候，年迈的父母也需要照顾，张素云辞掉工作回到老家。和丈夫一商量，两人用积蓄租了10亩地，建了两个冷棚开始种甜瓜。

俗话说：“三天学个买卖人，一辈子学不会个庄稼人。”虽是农村长大，但张素云从没干过农活，对于庄稼话一窍不通。可她决心要当一名“新农人”，在土地上干出名堂，靠自己的劳动过上好日子。工人在前面干，张素云在后边学。除了吃饭、睡觉，每天至少14个小时都是在大棚里度过。连咳嗽待哺的孩子，也被她狠心“扔”到娘家看管。

不光认真学，还仔细琢磨。在吊瓜秧的过程中，张素云发现按照传统，瓜秧一尺高时往铁丝架上吊，等长上一段时间，还需要再吊一次。“那就等着长到两尺再吊秧。”张素云和经验丰富的老工人比赛，分别以10垄秧苗做试验。到了甜瓜成熟的时候，10垄瓜的产量不相上下，但张素云的新方法省了一道工序，老工人们直夸她“学艺精”。在熟练度上，同时段吊秧，工人最快吊10垄，而她动作麻利，能吊15垄瓜秧。

一年下来，刨去成本张素云挣了6万元。紧接着她又租了一个大棚，除了

种甜瓜，还种黄瓜和豆角。“年轻不怕输，不拼一下永远不知道自己有多大能量。”张素云说，每年挣的钱再琢磨着投资，扩大规模，寻找新的品种，进行特色种植。去年考察山东市场时，张素云发现，新品种贝贝南瓜个头只有巴掌大小，具有种植省时省水省肥、早熟、抗寒耐性强、品质优、易栽培等特点，含胡萝卜素比普通南瓜的3倍，还含有丰富的维生素A、C、硒元素以及果胶，具有食疗价值，市场潜力大。

先用一个大棚做试验种植，张素云从买来秧苗就开始精心呵护，向秧苗商家讨教、网上查找资料，时刻关注着瓜秧的每一个生长阶段。吊秧、对花、授粉、浇水等，每一个环节她都详细记录下来。直到南瓜由小孩的拳头大小长到成人的拳头般大，她兴奋地给周围的种植户打电话，告诉他们南瓜即将成熟。这些种植大户曾听说东蒿坡村有个“80后”女娃种了新品种，但没料到的是还真让她给种成功了。十里八村的种植户都来到大棚里参观，看着吊着的一个个

小南瓜都很惊喜。张素云回答他们的各种疑问，还不忘说：“如果你们想种，我毫无保留地传授技术。”

“别看这南瓜个头小，它的口感比普通南瓜更糯、更香甜，售价也比普通南瓜高。”张素云说，一亩地产2000公斤，每公斤最贵时卖到两块五，首批1.5万公斤贝贝南瓜顺利售出，实现销售收入近10万元。这给了张素云极大的信心。今年春天，张素云又扩大规模，再增种15亩，由一年一季升级为试种第二茬，并在种植过程中推行“三减”，即减化肥、减农药、减地膜，种植绿色无污染的农作物。

作为一名出色的“新农人”，张素云还尝试直播带货助力贝贝南瓜销售，用她的话说“有了贝贝南瓜这个‘潮瓜’，我也要紧跟时代做个‘潮人’，这样大家就可以边看直播边下单，贝贝南瓜送到家”。目前，张素云还在不断拓宽贝贝南瓜销售渠道。成熟的贝贝南瓜，正通过电商渠道、乡村旅游自助采摘等模式广开销路。“广阔农村，大有可为。未来，贝贝南瓜会一年比一年香甜。”张素云说。

