不同项目，审批程序有所不同，针对项目具体情况，指导企业按照适合的路径进行审批，缩短审批时间，助力项目尽快开工建设……黄骅市行政审批局在市行政审批局项目审批“五大路径”基础上，进行细化，形成了独特的审批路径图。

黄骅为企业审批选“赛道”

本报记者 郑进超 本报通讯员 高 箐

五大赛道 量身定制

眼下，温氏项目正处于建设阶段。作为2020年黄骅市投资最大的项目，有12个养殖点和1个屠宰点，黄骅市行政审批局对项目开展帮扶，帮助企业捋清路数，指导企业如何跑办手续，并帮助他们减少环节，提高效率。

针对项目遇到的问题，黄骅市召开了3次市长专题调度会，黄骅市行政审批局重点项目帮办组协调相关科局，把企业和各科局主管副局长、乡镇园区负责人召集到一起，根据其困难点、问题点，现场办公，绘制流程图、缩短办理时限、定好时间节点。通过努力，为项目缩减2项事项，缩短50个工作日。

黄骅市行政审批局重点项目帮办组一位负责人介绍，根据温氏项目的具体情况，审批部门按照标准路径进行帮扶。

在黄骅，企业审批可根据具体情况，在五大路径中进行选择：标准路径、高速审批即拿地即开工路径、双基项目直通路径（一会三书一证）、短线快速路径（施工可容缺）、开发区极简路径。审批局根据企业所适合的路径，画出流程图，让企业挂图作战、跑办事项。

黄骅市行政审批局根据沧州市行政审批局制定的五大路径，进行细化，根据不同企业的具体情况，推荐企业走不同的审批路径，大大缩短审批时间，提高审批效率。

不久前，黄骅市行政审批局重点项目帮办组组织全市10个乡镇、黄骅经济开发区负责项目的帮办人员，开展了一次业务跑办流程培训。针对一些人员对流程不熟悉的情况，当务之急提高他们的专业度和熟练度，避免出现窝工和低效率。

政策找人 服务上门

疫情防控取得阶段性胜利后，黄骅市行政审批局投资项目科立即行动，由“慢生活”变为“快节奏”，积极落实“抓投资、上项目、促发展”要求，对黄骅市2022年第一次投促会暨项目建设调度会议定的项目，开展“政策找人，服务上门”活动。

分类谋划、分组行动。结合科室业务范围，按照全流程管理方式，把审批服务事项分成三类组合：前期项目策划咨询服务、环评业务办理指导、施工消防类手续办理。每个组合配置一个2至3人的专业服务小组，服务小组还可根据科室业务量统筹安排，适时“混搭”。

精准对接，主动服务。他们变坐等项目为主动联系，主动为项目加速想办法。在黄骅市今年第一次投促会结束后，他们主动对接项目所在地乡镇、园区办、企业站，根据乡镇提供的项目基本情况和特点，细化项目类别，分别对齐家务乡9个项目、旧城镇2个项目、黄骅镇2个项目、吕桥镇1个项目，逐一分析研判，并结合园区产业定位、产业布局、基础设施建设、规划环评情况，分别列出项目前期需要注意的事项，以及可提前介入理顺的问题，为后期施工手续顺畅办理，提出了合理化建议。

开启云端服务。变“面对面”交流为“屏对屏”“线对线”沟通，充分利用电话、微信、视频、邮件等方式开展审批服务，最大程度降低疫情影响。与各园区负责人建立了沟通机制，对项目进展情况实施动态跟踪，在项目手续办理过程中给予最大帮助和支持。

重点帮办 提升效率

为进一步优化营商环境，助力重点项目建设快速落地。黄骅市行政审批局于2020年10月成立了重点项目帮办组，全力打造为企业发展和项目建设提供全流程、精细化、标准化的服务队伍，为重点项目开辟“绿色通道”。

重点项目帮办组每两周调度一次重点项目帮办情况，听取帮办工作开展情况，研究解决问题的办法。

在华晨药业项目、温氏项目、黄骅第七中学项目的办理中，重点项目帮办组积极发挥职能，提高企业审批效率。

在办理华晨药业项目过程中，结合实际情况，把两次专家评审合二为一，大大减少了工作时间，提高了办事效率；第七中学项目进入双基路径，制定一会三书一证流程图，协调各科局、科室，实现各审批部门联合会审，稳步推进。德康医疗器械项目从项目备案到拿到施工证，只用了35天。项目时间短任务重，审批局对企业给予容缺预审帮扶，极大缩短了审批时间。

协同发展 我们这样做

咖啡屋会成为标配吗

进超

瞭望京津冀

“每次走过这间咖啡屋，忍不住慢下了脚步……”老歌把人们带进旧时光，而现实中咖啡屋或将逐渐多起来，因为不少企业跨界进入咖啡市场。

最近，知名运动品牌李宁公司申请注册自己的咖啡商标，其实在李宁之前，跨界布局咖啡领域早已风起云涌。比如有着300年历史的中药老字号同仁堂，创立了自己的咖啡馆，并推出多种“药材”咖啡。此外，入局的还有邮政、狗不理包子、中石化等。

这么多企业热衷咖啡市场，看来喝咖啡的人群在增多。

某开发区的的一家企业在招待来访者时，现磨现煮，奉上两杯热咖啡。一位负责人坦言，公司专门添置这样一套设备，目的不是自己享用，而主要是为了招待客人。

这位负责人解释，因为附近没有咖啡厅，所以才“自给自足”。 此外，对于当地营商环境，他认为， 当地的服务做得不错，美中不足的是休闲娱乐设施略显单薄。购物、喝咖啡或是看电影，还得大老远跑到城区，这让从北京等大城市过来的相关人员感到些许不方便。

这位负责人的看法，代表了一部分企业的心声。希望沧州有更好的环境，吸引更多的项目和人才。

咖啡厅不是招商引资的充分条件，甚至也算不上是必要条件。咖啡厅所传递的可能是一种开放的心态，一种商务洽谈的氛围，一种休闲娱乐的环境。在一些创业中心或孵化基地，咖啡厅相伴而生，为创业者们提供了商务洽谈、放松心情的环境。不过，建或不建，要根据实际情况，不能一概而论，可适度超前，也要避免产生资源浪费。

以前， 一些开发区把更多的精力放在经济发展上，在软环境的打造上用力较少，开发区出现白天热闹、夜晚冷清的景象。而今，很多开发区开始注重产城融合发展，让开发区拥有更多城市功能，不仅建设学校，还兴建一些大型的购物广场，包括一些影院等休闲场所，让开发区不仅白天热闹，夜晚也“不寂寞”。

协同视线

京冀核酸检测数据将实现共享

北京将持续优化完善通勤人员数据库和“北京健康宝”通勤标识设置流程，及时将符合条件的人员纳入通勤范围。同时，与河北有关部门沟通，建立核酸检测数据快速共享机制，实现“一地检测、两地使用”，方便通勤人员就近就便检测。并将继续优化便捷核验机制，通过检验关卡前移、增设潮汐车道、增加查验力量等措施，保障通勤人员正常通行往来。

为满足环京地区人员通勤需要，北京建立了便捷核验机制，通勤人员在首次完成48小时内核酸检测阴性证明和“北京健康宝”绿码查验后，每次进京持14日内核酸检测阴性证明即可。同时，通过构建通勤人员数据库，设置“北京健康宝”通勤标识等方式，方便通勤人员快速通行。

据《北京日报》

京冀运河通航进入“倒计时”

位于北京市与河北省交界处的北运河杨洼船闸进入有水系统联合调试，预计6月初完成调试。届时，杨洼船闸可具备通航条件。

作为北运河通州段“三闸”之一，杨洼船闸已于今年4月初完成主体结构建设，自5月15日以来，进入调试阶段，依次按照无水单闸首设备调试、无水系统联合调试、有水单闸首设备调试、有水系统联合调试、船舶过闸实验五个阶段进行。此次有水系统联合调试是在完成无水调试的基础上，船闸接受的最后一项“大考”，标志着船闸上下游已经贯通，京冀通航进入“倒计时”。

据新华社

开发雄安新区建设市场，位于河间的河北华伦线缆有限公司捷足先登，在雄安新区成立的第二年便在当地设立销售公司，年销售额稳中有升达到几千万元。这家成立于上世纪80年代的民企，近年来进行全面提档升级，引入先进设备，实现智能化生产，同时在管理上大刀阔斧改革，瞄准卓越绩效，在获得河间市政府质量奖的基础上，向更高一级的政府质量奖迈进

华伦线缆 “揽”住雄安建设市场

本报记者 郑进超

抢滩登陆 竞技雄安

近日，在位于河间的河北华伦线缆有限公司，工人正开动叉车将一盘盘电缆装车。这些35千伏的电缆将被运往雄安新区，保障一些重点项目的电力输送。

对于雄安新区这一蕴含巨大商机的建设市场，来自河间、河北省其他县市乃至南方的众多电缆生产企业，纷纷抢滩登陆。

河间市发出“服务雄安 拥抱雄安”的号召，华伦公司更是捷足先登，在雄安新区成立的第二年便在当地设立销售公司，进行重点开发。雄安新区销售公司跻身华伦公司全国12家销售公司之一，对雄安市场的重视程度可见一斑。如今，华伦公司生产的电缆产品，在容东、容西片区建设及其他一些重点项目上被广泛采用，公司的销售额稳中有升，保持在每年几千万元规模。

因为毗邻雄安，河间的线缆企业可发挥近水楼台的优势。在产品同等价格、同等质量的前提下，客户会优先选择较近的供应商，看中的是供货速度快。华伦公司董事长马宁介绍说，客户要货，公司当天就能送到，即使是大批量订单，公司也能在一周之内组织完成生产，这是南方企业所达不到的。

在马宁看来， 电缆行业基本上达到饱和状态，大家同台竞技，主要还是产品质量、品牌等综合实力的竞争。

技术实力为开拓市场背书。

近年来，针对市场需求的变化，华伦公司接连开发了铝合金电缆、绝缘电缆、高强度铝镁硅合金导线等产品，可生产103类品种、15642种型号的产品，先后具备铝管无缝挤压、六分割铝合金导体、耐高温柔性环保防火阻燃软电缆等20项核心技术，近年来陆续获得13项实用新型专利、1件发明专利、1件国际发明专利，主导编制3项企业标准、参与编制3项国家标准。华伦顺势跻身国家高新技术企业、河北省企业技术中心、河北省科技型中小企业。

华伦还成为国家电网、中铁建、中建集团、国家电力投资集团公司、中国国电集团国内公司、中国大唐集团公司等战略供应商，公司销售额持续增长，2021年实现销售收入5.5亿元，利润总额3500万元。

透明工厂 智能生产

走进华伦公司的生产车间，细心留意，便会发现一些看着笨重的设备，却预留了USB接口。

马宁介绍，近两年公司进行智能化和数字化管理生产，与上海电缆研究所合作，投入几百万元进行智能化改造，每台设备上都有USB接口，即使笨重的设备都能用计算机、工位机来操控，整个车间能实现80%的数字化管控。

公司将顾客信息端连接到公司内部的线缆信息化系统，搭建远程监造平台，构建从原料进厂到生产制造、产品检测、成品出厂这样一条完善的现代智慧生产链。通过启动远程监造平台，将公司打造成“透明工厂”，生产和检验的各个细节、各种数据、视频向战略顾客和重点顾客推送。通过编码为每一根电线电缆建立了电子身份证，客户用手机扫码便可获得产品信息、进行质量追溯。

马宁认为，通过搭建先进的编码平台，打通公司、检测机构、最终用户、监管部门四方的数据通道，实现信息共享，确保了产品、送检样品、样品检测报告的唯一性。可全面增强公司与客户的相互信任度、提升公司品牌效应。

通过智能化革新，华伦荣获河北省工业和信息化厅颁发的“智能制造标杆企业”。

卓越管理 对镜自检

从事事亲为，到组织协调，作为公司董事长，马宁的工作重心有了转变。公司设置了生产、技术、销售、综合部四大板块，董事长下设4名副总，各司其职，马宁则负责协调“家里和外面”的事情。

这种改变，源于近年来公司对管理进行大刀阔斧的改革。

华伦公司成立于上世纪80年代，在发展中，不断对标对表，向更高标准靠拢。

去年，华伦公司与河北省质量协会合作，开展政府质量奖培训，并取得一定成效，去年，华伦获得河间市政府质量奖。

马宁表示，公司注重政府质量奖中的卓越绩效管理。相比于其他一些体系认证的合格即通过，政府质量奖要求更高，这个体系下设7个板块，总分1000分，评分合格仅是刚跨过门槛，即使达到优秀也算不上多好，因为政府质量奖重在追求卓越，要超出行业平均值，而且稳步提升，具备长期发展性。

马宁表示，政府质量奖就像一面镜子，时时对镜自照，让公司的综合管理的水平有所提升。今后，公司会继续在管理上下足功夫，争取申报沧州市乃至河北省政府质量奖。