



沧州银行党委书记梁宝龙作战略部署



加强顶层设计 助力地方经济

沧州银行解危纾困“稳大盘”

本报记者 吕坤 本报通讯员 肖璇

数百亿元精准投放县域经济

6月9日下午，沧州银行与运河区政府举行全面战略合作协议签约仪式。双方将继续围绕大运河文化带、运河特色产业项目、基础设施建设、城市更新、美丽乡村等重点任务，进一步加强合作，全力推动运河区高质量跨越式发展。

这是自5月以来，沧州银行签署战略合作协议启动合作的第三个县（市、区）。

5月20日，沧州银行率先与沧州经济开发区签署全面战略合作协议，在“十四五”期间，沧州银行将为沧州经济开发区提供100亿元的金融支持，用于支持产业提质增效和重大项目落地、小微企业高质量发展、民生保障和改善等，助力开发区高质量发展。

6月1日，沧州银行还与沧州渤海新区中捷产业园区管委会签订全面战略合作协议，沧州银行将在“十四五”期间提供50亿元金融支持，全力为中捷做好金融服务。

3个协议的签订，就涵盖了沧州大运河文化带的发展建设、城市更新、基础设施建设、现代服务业、跨境电商、通航产业等多个领域。

而这，只是沧州银行战略调整的第一步。“我们要为当地政府提供综合性的金融服务方案，帮助政府解决好经济社会发展中的痛点问题。始终把‘双赢’作为合作的终极目标，不断深化细化银政合作内容，固化合作纽带，扩大合作成效，为长远发展、持续合作打好基础。”沧州银行党委书记梁宝龙已经雷厉风行，带领团队连续奋战了近两个月，但他和团队却始终处于高能状态。沧州银行正在全力抓好对政府类客户的支持，紧密依靠党委政府，依托地方经济发展，瞄准政府招商引资和落地的重点项目，充分发挥地缘优势、人脉优势、服务优势、效率优势，不但要提供资金支持和个性化的服务方案，还要站在金融顾问的角度，多为政府排忧解难、出谋划策，争取年底实现域内全覆盖。

自上任以来，梁宝龙加强对发展的顶层设计，在打造“政府获优秀，股东获认可，客户得满意，员工得幸福”一流城商行的核心战略目标下，制定业务产品、客户拓展、区域发展、金融科技等九大发展策略，提升发展势能。同时，充分发挥自身优势，立足沧州、服务沧州、发展沧州、对接全省、辐射京津，为地方经济发展作出更大贡献。

“比如对县域特色产业集群进行重点支持，创新研发专项信贷产品，支持‘万企转型’，加大对乡村振兴的支持，全力支持消费相关产业，积极开发差异化的信贷产品，合理设置申贷条件，更好满足市民新金融需求。”梁宝龙表示，作为地方银行，对于项目和民生的支持都要到位。

绿色通道护航“专精特新”

手捧各类专利30余项，河北某电气设备公司的“专精特新”之路，一路都有沧州银行的支持与伴随。

2010年，公司准备筹建新厂，但面临资金问题。沧州银行在细致考察后为其提供了500万元设备抵押贷款，解了企业燃眉之急。

2014年初，这家公司转型激光切割机及数控折弯机，不断拥有自己的核心技术，已经实现了从“外壳”到“整体”的转变。而这背后，是沧州银行不断为其增加授信，并根据国家对小微企业的扶持政策调整贷款利率，大幅降低企业融资成本，提高资金使用率，让企业不再为钱所困。

“给我们申请绿色通道、将倒贷时间缩短为1天，沧州银行对我们的支持，就是雪中送炭。”回忆起今年4月的一幕，某科技有限公司负责人依然满心感动。

作为一家生产成人纸尿裤的企业，公司在材料和技术上多点突破，成长为省专精特新企业。作为疫情以来，公司积极出口转内销，但今年原材料价格上涨，物流受阻，资金短缺。为使企业资金正常流转使用，沧州银行积极转变倒贷思路及方式，变更担保方式，为企业申请绿色通道，将倒贷时间缩短为1天，在保证客户贷款资金的正常使用的前提下，也使贷款风险降低，与企业

共克时艰。

作为沧州临港经济技术开发区“循环经济体系”理念的重要载体，管廊覆盖了园区30平方公里的范围，辐射园区130余家企业，为上百家企业提供运输服务。管廊上敷设管道43余根，传输介质包括蒸汽、天然气、氮气等共8种，同时，管廊还担负着将园区内企业排放的污染性可燃气体运输至所需企业，减少有害气体排放的作用。

管廊的建设将临港经济技术开发区企业连接起来，能有效解决沧州临港经济技术开发区原料和产品的输送制约问题，并整合现有企业资源相互使用，大大降低企业成本。也正

是基于其重要作用，沧州银行为某管廊设施有限公司授信3亿元，期限10年，用于园区内管廊的建设。

今年以来，沧州银行切实加强了对交通、能源、水利、城市更新、新型基础设施等省市重点项目的对接，确保对接项目不少于400个，助推地方经济企稳回升。加大对专精特新“小巨人”、科创类企业等客群的贷款投放，在稳住经济大盘的基础上激发形成新的经济驱动力，全年对接不少于1500个。持续加大绿色金融、战略性新兴产业、乡村振兴、制造业等领域的信贷支持，给予长期、稳定的信贷供给。

智慧共享打破数字孤岛

账户管理、支付结算、资金管理、预算管理、权限管理、数据分析、平台对接……不必频繁跑银行，沧州银行的跨行资金管理平台全力支持与ERP、OA、财务系统对接，极大促进了企业数字化进程。

随着信息科技的不断发展，数据成为关键生产力要素，驱动着各领域的转型与升级，金融服务也迈向了数字化金融服务转型快车道。

跨行资金管理平台是沧州银行从企业视角出发，打造的全局可视、风险可控、资源可配的全流程、一体化交易银行产品。系统通过直联平台与各银行进行数据互交和业务往来，突破银行间资金管理的壁垒，打破数据孤岛，提升资金管理效能。平台既可以满足大型企业集团客户的集团监控、集中管控、收支两条线、资金池等集团管理需求，也能满足成长型中小企业资金交

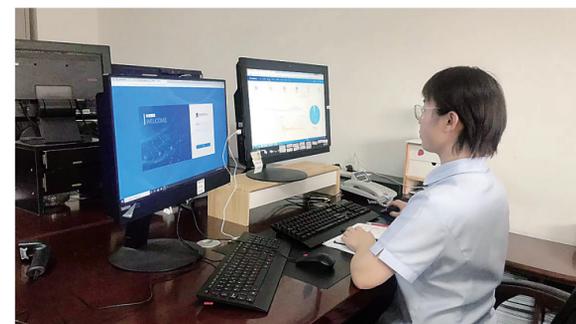
易量大、多银行账户管理困难的简单高效的资金管理要求。

“服务与创新一直是银行业经营的主基调。”梁宝龙表示，沧州银行秉承这一理念，以转型发展为主线，以金融科技为支撑，积极推进数字化经营新模式，实现产品与客户需求精准匹配。

在科技创新方面，沧州银行不仅满足了大企业的需求，还照顾到小商户的使用感受。

学校收款虽然可以用二维码缴费，却需要投入更多人力进行线下数据比对，耗时耗力。抱着试试看的心态，邢台市某中学试用了沧州银行“智慧缴费”业务。沧州银行迅速组织人员收集资料、提交申请，快速完成了智慧缴费平台的搭建，帮助学校完成缴费3300多笔，金额超过1800万元，无一笔差错。

“太好用了！”沧州市某幼儿园是率先开通沧州银行“智慧云



缴费”服务的客户，以往一个月的收费工作，现在3天就全部完成了，而且家长们通过平台可以对孩子的缴费事项清晰明了，简单操作。

同样享受到沧州银行“智慧缴费”便利的，还有保定市某学校。临近2022年春节，学校决定由以往线下现金收费变为线上收费，并且要在7个工作日内完成

7个校区上万在校生的智慧缴费管理端。面对如此重任，沧州银行的工作人员冒雪收集资料、抓紧时间提交进件申请，并联系分行人员配合审批，当天完成智慧缴费平台的搭建。

截至5月底，智慧缴费平台共发展平台商户46户，累计交易笔数2.7万余笔，累计交易金额1.1亿元。

贷款应延尽延 费率应降尽降

“受疫情影响，小店收入锐减，多亏了沧州银行对贷款‘应延尽延’，才得以渡过危机。”和刘女士一样，不少受疫情影响严重的中小微企业、个体工商户、货车司机及受疫情影响的个人住房与消费等贷款，都享受到了沧州银行展期、无还本续贷、降低还款金额、拉长还款期限等方式的支持，缓解了资金压力。

对延期贷款坚持实质性风险判断，不单独因疫情因素下调贷款风险分类，不影响征信记录，维护客户征信权益。

“近期央行再次实施降准，目的就是进一步加大金融对实体经济，特别是受疫情影响较大的小微企业、个体工商户的支持力度。”梁宝龙在会上屡次强调，

沧州银行一定要紧跟国家政策，坚守初心定位，把普惠金融抓细做实，为小微企业和个人客户解危纾困。

“地方银行服务地方经济，我们会调整投放比例，加大对沧州本地的金融支持。”梁宝龙表示，全行上下统一思想 and 行动，以稳住经济大盘为目标，把服务实体经济和助力稳增长放到更加突出的位置，在年初制定投放计划的基础上，进一步扩大投放规模，加快投放进度，并适时调增任务目标，全力支持经济快速恢复和高质量发展。

符合优质普惠金融政策的客户，最低可享3.85%的利率，这只是沧州银行全力推进各项降费政策的缩影。

沧州银行积极贯彻落实国务

院关于降低小微企业和个体工商户融资成本的工作部署，把降费让利作为“我为群众办实事”的重要抓手，坚持“应降尽降”的原则，进一步降低贷款利率，免收抵押物评估费、抵质押登记费等费用，力争全年让利2亿元。

同时，实施普惠小微贷款增长一揽子方案，综合施策，多管齐下，支持小微企业纾困恢复和高质量发展。针对小微客户研发推出新产品，丰富小微客户融资渠道。匹配专项额度，主动降低利率，缩短审批链条，切实减轻小微企业成本负担。坚决完成小微贷款全年最低增长8.55亿元、500户的计划，确保实现“两增”任务目标。

不仅如此，沧州银行还在刺

激消费、强化房贷支持、提高服务效率、完善智能服务等方面加大力度，清醒认识当前“六大潜力”“六大优势”和“六大机遇”，对标一流城商行，提升格局视野，转变思想观念。

沧州银行将今年作为作风建设“执行年”，梁宝龙提出全行要从作风入手，严格对照“八个反对、八个提倡”要求，努力做到“严格、扎实、专业、创新、精细、廉洁”，深入转作风、暖基层、强执行、创一流，不断完善制度、压实责任、细化举措，努力实现工作作风显著转变、服务意识显著增强、精神面貌显著提振、工作效能显著提升，为推动各项工作高质量发展提供坚实的作风保障。

