

一个项目带动一个产业。位于黄骅经济开发区的河北大骋专用汽车有限公司，目前以生产房车为主，如今，借着与世界知名的德国拉尔公司合作的契机，将进军检测车领域，生产更为智能的大气走航车、遥感尾气监测车、大型核酸检测车等专用车辆，进一步提高产品附加值和产业深度。黄骅经济开发区借此契机，以优质服务加速项目落地，推动改装车产业升级。



# 黄骅改装车产业将现合资品牌

本报记者 郑进超 本报通讯员 贾启君

## 为改装车加装技术驱动

近日，走进黄骅经济开发区的河北大骋专用汽车有限公司，工作人员正在组装一台房车。

“目前，我们仍以生产房车为主，合资项目投产后，我们将借机切入监测车赛道，生产智能大气走航车、遥感尾气监测车等智能监测车辆。”公司总经理胡振芳介绍。

大气走航车可以实时动态监测制造企业周边的空气质量，只要开车围着相关公司周边转上一圈，实时采集公司附近的空气，然后通过相关的设备进行检测并进行数据分析，就能知道这家公司生产是否达到环保要求。

今年公司和德国拉尔公司达成合作，将使用拉尔公司先进的技术和设备，进一步提升改装车的技术水平。车辆运行不再需要人工，而是实现全自动化，技术人员设定好轨迹，车辆将按照设定路线围绕产业园区或相关企业自动巡航，具备无人驾驶的功能。检测机构操作也很方便，只需进行远程操作，车辆的相关状况会在屏幕上实时显示。

大骋专用车的产品以旅居车系列为主，其生产的“九木房车”品牌的自行式B型房车连续两年全国销量第一。公司年产值可达1.2亿元，利税1500万元。

大骋公司合作方德国拉尔公司，成立于1986年，组建了一支

由25位科学家组成的工程团队，在全世界拥有50个国际合作伙伴及服务分支机构。拉尔公司在环境监测、污水处理、水质监测等领域处于国际领先地位，主要产品包括环境监测设备、污水处理设备、水质监测设备及空气监测设备等。

双方合作的智能专用汽车项目总投资4.5亿元，将引进拉尔公司的智能核心技术，主要研发和生产智能遥感尾气监测车、智能大气走航车、大型核算检测车、智能城市警车、智能城市医疗车等，项目投产后可实现年产值7亿元，利税超亿元。

## 强强联合升级改装车产业

拉尔公司的技术有目共睹，而大骋公司在改装车行业的地位也毋庸置疑，这次合作对双方都是一次难得的机会，也将是一场双赢。大骋将使用拉尔公司的先进设备，而拉尔公司也将借此拓展中国市场，并将长年派驻大骋公司2至5名技术人员，进一步研发升级产品。

由于看好智能监测车的市场前景，胡振芳对进军新领域颇有信心。在国内环保压力下，环保公司、仪器公司以及相关的政府部门都是潜在客户，而且他认为市场需求会越来越大。

能够与拉尔公司在一个平台上对话，与大骋公司拥有较强的核心技术分不开。公司拥有一支包括研究生和12名技术人员的技术团队，可以通过电路电器的设计，将

车和设备的功能完美融合。

改装车所用车辆的电压是12伏直流电，而监测设备使用交流电，且电压有的是12伏，有的则是380伏，二者的电压、电流不匹配，并不是单纯使用逆变器就能解决。同时，要保证设备长期运转不出故障，有时在车不打火的情况下设备仍正常使用。面对这些棘手的问题，大骋公司提出完善的解决方案，通过设计一套合理的电路、线束以及各种控制，让难题迎刃而解。公司将来生产的监测车系列，电子设备更复杂，对电气电路的设计能力要求更高。

双方能够走到一起，除上述层面的原因外，还因为多年形成的良好关系。

胡振芳介绍说，他和拉尔公司的负责人多年前就相识，2017年，黄骅市领导带队去德国拉尔公司考察，当时就想合作，可惜好事多磨，不过从此他和拉尔公司的负责人成为了朋友。此后几年也一直在谈合作的事情。他想到中国来发展。历经几年的时间，双方了解越来越深，已经知己知彼。疫情之前拉尔公司的负责人每年都来中国两次，每次来都在大骋待上两三天，两人聊天、喝茶，交流看法，终于慢慢促成了合作。

## 优质服务推动项目落地

目前，合作项目正在等待土地

摘牌，企业则根据政府规划，积极进行厂区的规划设计。

黄骅经济开发区管委会积极主动服务，让胡振芳备受感动。“在土地指标有限的情况下，管委会积极为我们协调、供应土地，遇到困难努力协调，帮助我们做一些前期的规划，保证场地四通一平，并帮助我们办理手续。”

黄骅经济开发区管委会一位负责人表示，对于合资项目，他们在经验不足的情况下，积极和相关职能部门沟通协调，对各项手续实行代办，全力推动项目快速落地。

这种服务一以贯之。大骋公司成立初期，想建设一条专用汽车改装生产线，但现有场地面积不够，需要租赁一处新厂房，开发区管委会得知情况后，立即成立项目服务工作专班，积极与相关部门协调对接，为大骋专用汽车项目落户寻租厂房、跑办手续。最终，公司成功租赁黄骅经济开发区京津装备制造转移园的一处面积6500平方米的厂房，满足了生产线的建设需求。此后，管委会还积极帮企业跑办立项、环评等手续，确保项目顺利投产。



不久前，肃宁县与上海民族乐器一厂有限公司签约，引进投资1亿多元，生产民族乐器。肃宁乐器产业将形成上海、星海、乐海三海齐发力、由单一民族乐器独奏到民族乐器和西洋乐器协奏的局面。肃宁县积极开展多种招商模式，进一步将“中国北方乐器之都”做大做强。

# 三“海”汇聚 乐器产业琴瑟和鸣

本报记者 郑进超

## 头部企业将入驻肃宁

前不久，肃宁县与上海民族乐器一厂有限公司签订战略合作协议和投资协议书，推进乐器制造、民乐进校园等相关产业项目合作。上海民族乐器一厂有限公司将在肃宁投资1亿多元，租赁一座2万平方米的厂房，生产民族乐器。

上海民族乐器一厂有限公司历史悠久，是国内知名的乐器生产厂家，在业内属于头部企业，其生产的“敦煌”牌乐器知名度颇高，具有深远的市场影响力，国内很多大型赛事活动都指定使用敦煌牌乐器。

上海乐器一厂有限公司落户肃宁，得益于“中国北方乐器之都”的美名宣传。

2021年，肃宁获评“中国北方乐器之都”称号，而上海乐器一厂有限公司的总经理王国振恰好是此次评选的评委之一，他从此开始关注肃宁。

此后，王国振来到肃宁县进行考察，参观了一些知名乐器生产企业，对肃宁县的乐器产业、营商环境有了全新的认知。

在签约仪式上他表示，肃宁县的发展气场令人振奋、干事创业的劲头鼓舞人心、自然人文环境得天独厚，是一片投资兴业的沃土。希望双方进一步加强合作，推进乐器制造、民乐文化进校园等相关产业项目在肃宁县落地生根、开花结果，不断深化合作领域。

引进上海民族乐器一厂有限公司后，肃宁县拥有了上海、星海、乐海三个乐器龙头企业，上海民族乐器一厂有限公司的敦煌乐器、星海钢琴、乐海的琵琶、阮和古琴等，均有较高的市场占有率，支撑起产业发展的框架，形成了三海汇聚良性发展的产业格局。

## 创新方式 多渠道招商

此次与上海民族乐器一厂的签约，肃宁县主要领导带队，随行人员有肃宁县乐器产业领导小组组长及指导小组的组长、肃宁经济开发区管委会负责人等，阵容强大，肃宁县县委、县政府对项目的重视程度可见一斑。

领导带队招商，是肃宁县重要的招商方式，在重要项目的签约中发挥了重要推动作用。

此外，肃宁县还积极开展大使招商，每个产业都聘请招商大使。为推动乐器产业发展，聘请星海、乐海公司等龙头企业负责人和乐器产业协会的主要负责人作为招商大使。

招商大使充分发挥了两促作用，一方面，作为知名企业和知名人士，他们拥有丰富的渠道资源，主动联系公司上下游的好项目；另一方面，将自己掌握的一些投资信息第一时间和政府相关部门沟通，协助政府部门及时把握招商时机。

招商大使不负众望，在他们的努力下，一些产业链上下游项目纷纷来到肃宁投资。其中，凯哥乐器有限公司作为星海钢琴的配件供应商，在招商大使的引导下，来到肃宁投资，并于去年投产。

此外，参加展会是获取招商信息的重要渠道。今年10月将在上海举办的乐器展，是乐器产业举足轻重的展会，如果条件允许，肃宁县将参展，展示中国北方乐器之都的风采并适时招商。

## 新规划新产业

肃宁乐器产业经过多年的发



展，不仅规模越来越大，产品质量也越来越高。肃宁已有乐器制造、设计研发、原材料加工、零配件配套、销售经营和物流电商等各类相关企业几百余家，不仅形成了师素质镇这样以乐器产业为主的乡镇，还形成了多个产业村，而肃宁经济开发区产业聚集度高，土地要素比较充沛，更是引进了一批优质项目。目前，肃宁拥有全省唯一的乐器行业“河北省工业设计中心”和“河北省民族乐器技术创新中心”，拥

有“民族乐器研发基地”和“扬琴技术研究中心”，荣获数十项发明专利。

眼下，肃宁还规划了占地2000亩的乐器文化产业园，进一步引导产业集聚发展。

一分努力，一分收获。“我们在‘中国北方乐器之都’的基础上，争取拿掉北方这两个字，全力奔着‘中国乐器之都’的方向努力。”肃宁经济开发区一位相关负责人信心满怀地说。

## 瞭望京津冀

有特色的东西，生命力更强。

在某音平台直播卖货的大有人在，其中不乏一些明星，在直播间里像打了鸡血，卖力推销，充斥着浓厚的商业味，貌似热闹，却让不少看客看了个寂寞。更遑论一些主播，卖惨忽悠，不顾诚信，即使一时走红，终究昙花一现。

而一些团队反其道而行，同是卖货，直播间里教起粉丝英语、飙英文歌，请著名作家做客直播间，现场访谈，如此“不务正业”成了他们的特色，赢得了大批粉丝。

有特色，看似平淡也能受到人们喜爱。

一个大西北普通通的老农，日常劳作、投喂牲口、剃溜溜地喝茶、旁若无人地大口吃饭，再正常不过的农家平淡生活，随着电影《隐入尘烟》热播，引来了更多人的关注，人们纷纷评论他就是现实生活中的马有铁。

在视频平台上，千篇一律的表演让人们产生审美疲劳，而有特色的人或事儿，能带来知识的传递、精神的传承，甚至直抵人心，给予人们对生活和生命的思考。

发挥特色，也能让招商事半功倍。

一个小镇，去南方一些发展较早的市招商，两地经济上的差距显而易见，各方面几乎没有优势。对此，他们不要自卑，认真分析自己的比较优势和客商的需要，并大力突出环保产业集聚的特色，让客商意识到来这里发展，采购成本低，竞争优势足。依托这个特色，擦亮招商引资的招牌，吸引了多家环保企业落户。

一些县城，单在地理位置的层面上并不出名，可在产业发展的层面却闻名遐迩。肃宁县到上海招商引资，就把“中国北方乐器之都”的牌子亮出来，这个牌子对产业集聚度、营商环境都是一个加分项，引起上海第一民族乐器厂有限公司负责人的关注并成功签约。

沧州的特色很多，几乎每个县都有自己的优势特色产业，管道管件、生物医药、汽车产业、铸造模具、纸箱包装机械等，各地积极依托特色产业招商，强链补链延链，进一步加大产业集聚度，提升产业发展质量。

眼下，京杭大运河沧州中心城区段实现旅游通航，为沧州增添了一个亮眼的文化符号，也在营商环境方面给人带来更多美好遐想，或将成为沧州招商引资的一个加分项。

## 协同视线

### 上半年京津冀经济企稳回升

今年上半年，面对复杂严峻的国际环境、国内经济发展“三重压力”，以及二季度出现的超预期变化，京津冀三地高效统筹疫情防控和经济社会发展，出台稳经济政策措施，生产需求逐步恢复，经济企稳回升，新动能保持活跃，协同发展稳步推进。

上半年，京津冀实现地区生产总值4.7万亿元，北京、天津和河北分别为19352.2亿元、7620.6亿元和19823.7亿元，按不变价格计算，同比分别增长0.7%、0.4%和3.4%。

上半年，京津冀三地政府出台实施系列助企纾困政策，持续优化营商环境。河北“1+20”配套政策体系有效落实，累计为6.3万户纳税人办理增值税留抵退税671.4亿元。同时，河北承接京津转入基本单位2779个，比一季度增加1918个。

据《河北日报》

### 三地将进一步深化产业协同发展

近日，京津冀三地经（工）信部门在雄安新区举办对接交流活动，就进一步深化京津冀产业协同发展和服务雄安新区高质量发展进行深入交流。

会上，三地签署了《共建先进制造业集群 共推产业协同发展战略合作协议》，将在巩固完善协同推进机制、建立重点产业协作机制、开展汽车产业深度合作、深化生物医药协同合作、推进工业互联网协同合作、搭建产业交流合作平台等方面加大合作力度，进一步深化产业协同发展。

据《河北日报》

# 唯有特色 方有生命

郑进超