

在渤海新区黄骅市齐家务镇东聚馆村和西聚馆村，说起冬枣，随便一位村民都可以聊上半天。这里几乎家家户户种植冬枣，许多人家靠冬枣致富，更多的人因这里的古贡枣园而深感自豪。如今，这里依托古贡枣园建设古园小镇，大力发展冬枣产业，打造亮丽的“绿色”名片——

古贡枣园 枣甜景美

■ 本报记者 张梦鹤 本报通讯员 任振宇 摄影 王浩宾

扫二维码 看古树传奇

古树百年在，乡愁代代留。走进齐家务镇聚馆古贡枣园，树干虬曲苍劲，诉说着岁月的沧桑。老枝上，绿叶繁茂，努力向四周延伸，远远望去，葱翠茂密，如同撑开一把绿伞。

“聚馆古贡枣园是我国现存最大、最古老的古冬枣园。2002年6月，聚馆古贡枣园被确定为国内第一个水果类原产地保护区。2006年5月，被批准为全国重点文物保护单位，也是首个植物类全国重点文物保护单位。”看着这片古树，齐家务镇东聚馆村党支部书记刘红旺满是自豪。

他说，古贡枣园占地达2000亩，其中，百年以上的古树有1067株，树龄在600年以上的有198株，最古老的“嫡祖树”，距今已有760多年的历史。“俺们聚馆的冬枣从明朝就被列为贡品，一直到清朝。所以俺们这儿是人们熟知的‘贡枣之乡’‘冬枣之源’。”

古贡枣园作为宝贵的历史文化遗产备受瞩目，为了更好地保护古树，齐家务镇还为600年以上的古树编了号，并将每一棵枣树的树况做成二维码存档。如今，只要拿手机扫一扫二维码，就能了解古树树况，树旁还立有介绍古树概况的石碑，方便对它们进行统一管理、保护。

为了让古树能生活得更“安全”，齐家务镇还在枣园四周安装了仿古栅栏，并安装了20余个监控摄像头，实时监测园内情况。300余盏诱蛾灯也“落户”园内，可最大程度减少飞蛾对枣树的侵害。为了应对干旱、冰雹等极端天气对枣树的影响，齐家务镇还在东聚馆村设置增雨防雹点，为冬枣丰收保驾护航。此外，两村还设有护林员，全天候巡查枣园，并建起了消防通道，能够第一时间应对险情。

“其实，在东、西聚馆，人人都是护林员，对于这些自然‘瑰宝’，大家都有极强的保护意识，为这些古树安全、茁壮成长提供了坚实保障。”刘红旺说。

打文化牌“吸睛”又“吸金”

依托古贡枣园的资源优势，齐家务镇还深入挖掘枣文化元素，大力发展冬枣、旅游两大特色产业，打造宜业、宜居、宜游的枣林特色小镇。

走在东、西聚馆的村路上，随处可见与古贡枣园遥相呼应的建筑。近些年，镇村两级依托这片古贡枣林打造出许多人文景观，大力发展冬枣生态旅游，吸引了无数游客前来“打卡”。

“这棵‘嫡祖树’，树高8米，冠幅11.5米，是目前世界上唯一一棵树龄在760年以上的冬枣树。虽然760多岁了，但是依然枝繁叶茂、硕果累累。”在枣园内最“年长”的“明星冬枣树”前，枣农刘文恒自豪地向游客介绍道。

距离枣园不远处，有一个古香古色的凉亭。亭子依水而建，与仿古栅栏遥相呼应，是园内最佳的休憩之地。秋高



枣林间，手挎着筐篮，在枝头认真挑选着。不一会儿，人人都收获颇丰。

在东、西聚馆村，几乎家家户户都有冬枣树。依托古贡枣园优势，当地村民早早便发展起休闲农业。每逢冬枣成熟期，每天都有数以百计的游客前来采摘新鲜冬枣，仅国庆节假期就接待了上万人（次）的采摘游客。

枣园内忙得不可开交，村里的电商服务站同样是热火朝天。

清晨，天刚刚露出鱼肚白，西聚馆电子商务服务站就早早开了门。负责人王岭坐在桌前，一边认真统计着前一天的订单数量，一边回复微信上收到的订枣信息。

“俺们的冬枣都是根据订单从园子里新摘的，就是为了让大家尝尝个鲜。”王岭说，每年冬枣丰收季，她这儿的电商服务站都能发上2万余箱枣，收货地点远达天南海北。

这两年，两个村庄还引入了当下流行的电商新模式——直播带货。

在古贡枣园东园广场、西聚馆村农特产品产销中心，能看到很多为推介冬枣而搭建的“电商直播间”。枣农化身“带货主播”进行直播带货，拓宽销售渠道，吸引全国各地的顾客争相下单。“借助电商快车，咱聚馆的古贡冬枣可达往全国各地，红火时，日发货量可达3000公斤，多时能破5000公斤。”刘宝桐说。

随着冬枣的网销量不断增长，每天发快递的枣农及经销商络绎不绝。快递公司纷纷驻村设点，为枣农提供包装、运输等“一条龙”服务。京津冀地区基本实现次日达，其他地方也可在三四天送到，最大程度保留了冬枣的鲜度。

古贡冬枣香飘万里，“聚馆冬枣”的名气，也在全国占据了一席之地。

收了青贮玉米种白菜 李增龙巧抓农时

■ 本报记者 张梦鹤 本报通讯员 席国成

金秋时节，行走在乡间的小路上，满目尽是忙碌的景象。人们忙着将玉米颗粒归仓，再播种小麦。

但来到献县增龙家庭农场的地头，却是不一样的场景。放眼望去，几百亩田地里，一排排大白菜绿意盎然，在阳光下茁壮成长。

“上一茬俺们这儿都是玉米，不过早就当青贮给卖了，供不应求呢。”农场主李增龙迎了上来，笑意盈盈。“俺们种的是春玉米，而且是全株青贮，生长期只有80多天，4月上旬种下，7月上旬就收获了。”

别听李增龙已经50多岁了，可他有想法、爱学习，也敢“试新”。平日里，他不光经常和农业专家沟通，勤于学习新技术，还时刻关注农业市场的变化。

这不，由于去年秋收时连续降雨，很多秸秆收获困难，导致上半年养殖用草紧张，青贮价格也水涨船高。看到青贮饲料供不应求，今年春天，他就果断买来地膜、青贮种子、肥料等农资，在自家空着的几百亩土地上播了全株青贮玉米。

“去年秋季降雨多，再加上冬季下的几场雪，土壤墒情好，都不用浇水，盖上地膜，还能保水、保温，也克服了播种过早、积温低的问题。”不仅如此，由于刚进入雨季就收获了，避开了高温、高湿天气，玉米也免受虫害、锈病等病害的侵扰，管理上更省了不少心。

“青贮收割时，供不应求，都不用俺们管，人家开

着机器就收走了。那时，每吨青贮售价涨到了580元，一亩地就卖了1500元。”巧抓农时，抓来好效益，笑容爬满李增龙的脸庞。“刨去地膜、种肥、人工等400元的成本，每亩地净收入达1100元。”

青贮玉米都收完后，李增龙也没闲着，又紧锣密鼓地张罗起下一季种植。

“那时候要是种夏玉米，下了早霜才能收，达不到粮站的收购标准，也不好卖。”他首先排除了夏玉米种植这个选项。

听朋友说，酱菜厂对白菜的需求量连年增加，李增龙心动了。前些年，他也种过白菜，已摸索出成熟的管理经验。收获后，就算不走订单卖给酱菜厂，也能拉到北京的批发市场，不愁销售。

“8月种上，霜降前收获，还不耽误下一茬。把这几个月利用起来，每亩地还能有几千元收益。”整地后，8月初，他就在地里播上了白菜籽，如今，只静待丰收的到来。

“种地想要有效益，一方面是节流，更重要的是开源。在沧州市农林科学院技术人员的支持下，经过这两季试验，我们更坚定了，就得根据市场的需求勤琢磨，充分利用土地，让效益最大化。”对农业发展的信心十足，李增龙还说服了已经大学毕业的儿子、儿媳回乡种地。在未来的种植道路上，他们还要探索更多新型、高效种植模式。



东光县找王镇大郝家寺村，红薯地里一派丰收景象。种植大户任淑敏今年种了蜜薯、紫薯等4个品种，预计平均亩产达4000公斤。目前，每公斤红薯可卖到五六元钱，10亩试验田效益可观。

田俊荣 摄

备播冬小麦 专家说技术

■ 本报记者 张梦鹤

当前，随着我市各地秋粮陆续收获，冬小麦进入各耕备播关键时期。今年冬小麦如何播种？需要注意哪些技术？为夯实明年夏粮丰收基础，市农业技术推广站提出以下技术建议。

首先，要根据本地生态条件、地力、生产水平和不同品种近年来对重要灾害的抗逆表现，选择兼顾抗旱、抗寒、抗病、抗倒等抗性的适宜品种。同时，要注意做好种子处理，选用适宜药剂进行包衣或拌种。尤其注意，药剂拌种包衣要均匀，在播种前1周内进行，阴干晾种。部分优质强筋麦对戊唑醇表现敏感，尽量选择其他药剂。

播种时，要坚持“四适”原则。一是适期播种。适期播种是确定合理播量的前提。从播种到越冬前的活动积温要达到500℃至600℃，小麦个体长势达到主茎叶5至6片、株茎数3至5个的壮苗标准。二是适量播种。在适宜播期范围内，亩基本苗在25万至30万间，超出适期范围后每晚播1天，每亩增加1万基本苗，但最多不宜超过45万。根据种子千粒重、发芽率和出苗率，结合播期准确计算播量。三是适墒播种。足墒播种是确

保小麦一播全苗的关键技术，也是实现水资源高效利用的重要基础。底墒充足时，可趁墒播种。四是适深播种。在高质量整地前提下，因地制宜推广机械幅宽匀播、窄行播种、缩距匀播等播种方式。推广采用小于等于15厘米的等行距全密种植形式精细播种，播深4厘米左右，下种深浅一致、行距一致，不重播、不漏播。

此外，还要根据土壤肥力和产量目标，优化施肥技术，提高肥料利用率。结合土壤基础养分数据，确定氮、磷、钾、微肥的用量与合理配比，杜绝盲目乱用、多用肥料，做到减量精准配方施肥。按照全国小麦产区氮肥定额用量（试行）要求，亩总施氮不高于19公斤，推荐施用14至16公斤。推广深松旋耕分层施肥一体化技术，适当增施底肥，以利于培育冬前壮苗，争取春季管理主动。提倡增施有机肥，改善土壤结构，提高耕层有机质含量。可充分利用畜禽养殖粪污等废弃物资源，增施有机肥，替代部分化肥，改善土壤结构，提高耕层有机质含量。

特别提醒

荒地变“粮田” “火红”晒丰收

■ 本报记者 张梦鹤

这个丰收季，走进沧县北阁村，建丰农机专业合作社的地头格外热闹。除了要将几千亩玉米颗粒归仓，还有不少收割机在5000多亩高粱地往来驰骋，“吞”下一片片火红的高粱穗。

大规模种高粱，在北阁村不少村民看来，是件新鲜事儿。要知道，今年3月以前，这一大片地块，还都是几近荒废的树林。

“林子荒了，地里的盐碱也越来越重，实在是可惜。要是都种上粮，能收不少呢。”看着这5000多亩土地闲置，建丰农机专业合作社负责人孙世军觉得可惜。他多年来一直从事农机生产和大田种植，每天就是琢磨着怎么奔个好收成。今年3月，和村“两委”、村民们协商后，他相继从北阁村600多家农户手中，将这片土地流转了过来。又牵线搭桥，找来伐树的客商，帮助村民们把林木卖了个好价钱。

林木售出后，合作社紧锣密鼓地清理树根、平整土地，足足忙了三四个月。入夏后，又抢农时播下一粒粒高粱种子，精心管理，这才有了如今的“火红海洋”。

种高粱，孙世军有自己的考量。他说，高粱既抗旱又耐涝，对土壤适应性较强。而且近两年价格不错，种植收益比较可观。

打造标准化高粱示范基地，合作社引入了红缨子、冀酿2号等品种。如今，红缨子高粱亩产可达400多公斤，冀酿2号亩产能超500公斤。

“我们和酒厂签了回收合同，高粱能以每公斤高于市场行情0.2元的价格出售。今年雨水好，每亩地还多收了50多公斤。下一茬，我们已安排好了冬小麦繁种项目，明年收获后，同样能以高于市场行情的价格出售。”不仅让这5000多亩闲置地重焕生机，孙世军还要靠着打好粮、卖好价，实现增产增收。

收季”主题摄影展、书法展等活动，为小镇注入了更多文化内涵，吸引了众多游人及客商。

“这些年，我们持续加大旅游资源投入，在挖掘枣文化元素上做文章，提升了村庄品位，效果良好。”西聚馆村党支部书记刘宝桐说，这些景点并不是生造的，都是通过深挖历史文化底蕴打造的，不光美在外表，内里更是意蕴悠长。

搭新潮流 古贡冬枣香飘万里

“这冬枣品质太好了，皮薄儿、酥脆，甘甜里透着清爽，特别好吃，不愧是古贡枣园的冬枣。”快看，这棵树上的枣真大，还特别脆！”“这棵树上红枣多，肯定甜。”……眼下，虽然冬枣已经进入收获的尾声，但古贡枣园里还是热闹不已。三五成群的游客穿梭在翠绿的



金秋时节，在任丘市辛中驿镇，洪远种植专业合作社的2150亩玉米迎来丰收。一台台联合收割机和运输车辆在农村往返穿梭，抢时收割。受益于选良种、精管理，洪远种植专业合作社的玉米平均亩产可达700公斤。

金洁 摄