



行进沧州 精彩故事
新春走基层

这段时间，大街小巷张灯结彩，到处都是浓浓的年味。在这其乐融融的氛围中，不少人却依旧停不下忙碌的脚步。他们有的坚守生产岗位，持续提供优质种苗；有的忙销特产，鼓起村集体的腰包……在他们身上，我们看到了在乡村振兴战略的推进下，产业兴旺、生态宜居、乡风文明、治理有效、生活富裕的新生活。近日，记者走村入户，为您呈现新农村的新气象——



红果绿叶满棚香，新春佳节引客来。春节期间，不少游客走进沧县黄递铺乡福长农业专业合作社的草莓种植基地，体验采摘乐趣。“我们种的是红颜草莓，寓意红红火火的生活，也祝大家在新的一年里生活更‘莓’好。”基地负责人周彦华说。

张梦鹤 摄

岁首走农家 田间话桑麻

「农味」市场俏 集体腰包鼓

本报记者 张梦鹤

新春，正是特色农产品畅销的好时机。这些原汁原味的“农家味道”，不仅丰富了市民的餐桌，在一些村庄，更成了壮大村集体经济的好帮手。

这段时间，肃宁县尚村镇东是堤农业科技有限公司的订单“爆棚”。这里生产的富硒黑小麦面粉，不仅抢占了当地及周边地区的节日礼品市场，更远销千里之外的山西、陕西等地。

富硒黑小麦种植、加工、销售是东是堤村壮大村集体经济经济的明星项目。2019年，农村集体产权制度改革后，东是堤村就成立了集体股份经济合作社和东是堤农业科技有限公司，走起“党支部+合作社+公司+农户”的发展道路。

“俺村农户以土地入股加入富硒黑小麦种植队伍后，由公司进行技术指导，小麦亩产500公斤。公司再以每公斤高于市场价1元的价格回收，这样农户每亩地能多赚500元。”东是堤村党支部书记袁建轮不住感叹，“多亏了好政策，我们还争取到了50万元上级扶持资金，建起富硒面粉加工车间，引入自动化生产线，走上了富硒黑小麦石磨面粉的规模化生产之路。”

如今，富硒黑小麦种植项目已辐射了东是堤村全体村民，去年种植面积达400多亩，产量超过20万公斤。通过“线上+线下”的方式，销售额实现跨越式增长，2022年，村集体经济收入预计超过30万元。

“节后，我们计划拿出一部分收入分红，让大伙儿共享集体增收大蛋糕的‘甜头儿’。”村民们有了获得感，袁建轮也觉得成就感满满，“今年，俺们还要建设自己的电商基地，直播销售俺村及周边村庄生产的优质农产品，带动起更多村庄和村民。”

来到沧县南堤村的春润农业专业合作社，成袋的蟹田稻香米、精制小麦粉堆成了小山，等待着走向市场。这些，都是南堤村发展村集体经济的硕果。

“由村党支部牵头流转村集体和村民的土地，并吸纳企业入股经营，这几年，合作社相继流转了6000多亩土地，统一种植‘鸡跳脚’‘灯笼红’等传统玉米、小麦品种，还成功种植水稻，并在稻田里养殖河蟹。”村党支部书记袁振强说，通过延伸产业链条，对农产品进行深加工，村里产出的“春耘”牌大米、杂粮等产品很受市场欢迎。这样一来，在合作社中占股10%的村集体每年可增收十几万元。

不光村里的腰包鼓了，村民们也收获多多。加入合作社的社员，除了固定的米、面、油福利，嘎嘎响的分红钞票更少不了。

村民高景贤60多岁了，家里共有12亩地入社，一年6000元流转金，稳稳当当拿到手。他还能腾出手到合作社打工，一天至少再赚150元。

如今，在南堤村，像高景贤一样拿“双薪”的村民还不少。从地里解放出来后，他们到合作社或加工厂打工，一个月稳定收入四五千。



巧手绘新春 剪纸表心愿

本报记者 宁美红

走进孟村回族自治县高寨镇魏留舍村村民刘树庚的家中，一幅裱好的兔年剪纸很是惹眼。

“新的一年，有剪纸才算圆满。”刘树庚笑着说。

刘树庚是一名传统剪纸艺术民间艺人。今年48岁的他，从18岁开始痴迷剪纸艺术，如今已有30年。

这幅作品被刘树庚命名为“兔年吉祥”，是他为了兔年新设计的样式。乍一看，一只红彤彤的小兔子顶着个苹果，模样憨态可掬。可再仔细看，小兔子的耳朵、爪子似乎有些奇怪，再仔细观察，甚至觉得兔子的模样都不是那么真实了。

“这就是剪纸的魅力。它的形象含蓄中带着夸张，看着像又不像，可再看，又十分像。这其中的搭配，要讲究情与理，不能随心所欲。在我看来，剪纸乡土气息浓厚，它是扎根在老百姓心中的艺术，诉说着老百姓对美好生活的追求。”刘树庚说。

那么，他是怎样创作出这幅兔

年美好愿景的呢？

早在两个月前，刘树庚就琢磨了起来。“我想，人们最大的愿望是能够平安健康，所以兔年剪纸一定要突出这个主题。”为了能剪出“平安”，刘树庚没少费心思。拿起笔，画图样，画出来，擦掉，再画出来，再擦掉，有时画着改着，一抬头，才发现天都黑了。就这样，改了3次，剪纸的大样才最终定版。“既得有夸张的、具象的部分，又得有含蓄的、抽象的部分。总之，要借着兔元素，说出吉祥话。”刘树庚说。

“最初设计兔子形象的时候，我想这只兔子一定得是富态的，所以剪出来的兔子要比人们认知中的粗壮。兔子爪子也抛开了传统的细长形象，而是选择了类似老虎、狮子这种威猛的形象。作出这些改变，是希望兔年咱们每个人的身体都跟这只小兔子一样壮实、健康。”刘树庚说着创作思路，“所以这只小兔子看着才似像非像。”

“还有，兔子耳朵上的花纹，我把它设计成一个发着光的太阳，希望



兔年的阳光能够驱散疫情的阴霾。”

刘树庚的一番话，让记者恍然大悟，没想到，一幅小小的剪纸中竟然包含着这么多美好的意象。

每年，刘树庚的作品新鲜出炉时，亲戚朋友们就“虎视眈眈”起来。“微信响个不停，要剪纸的不少。”朋友们喜爱，刘树庚剪得也开心。他时常想起小时候，煤油灯下，奶奶巧手翻飞的样子。不一会儿，一张张红纸就变成了葫芦、桃子等形象，小小的他拿起来，爱不释手。如今，接力棒传到了他手里，为了剪出精美的图样，他精心观察生活、收集素材，乐此不疲。

“剪纸添喜气，祝愿大家新的一年，平安、健康！”借着剪纸，刘树庚送出了自己的祝福。



近日，东光县找王镇大曹村的28家爱心企业购买了苹果、大米、海鲜等价值2.3万余元的慰问品，为本村170户70岁以上的老人送去温暖。

田俊荣 张梦鹤 摄

致富不忘乡亲 十年敬老送暖

本报记者 张梦鹤 本报通讯员 赵志忠 王君 赵阳

这个春节，献县商林乡一分村村民张仁杰同往年一样忙碌。除了为自己的亲朋好友准备节日礼包，他还特意多备了5000多元的米、面、油，开展敬老爱老活动，为村里70岁以上的老人和困难群众送去节日的祝福。

“每到过年过节，仁杰都想着我们，给我们这些老人送温暖，待我们就像亲人一样。”一分村的老党员张树芬领到张仁杰发放的爱心慰问品后高兴地说。

张仁杰是商林乡一分村土生土长的企业家。1996年，他就创办了献县第一家挂面厂，将生意做得风生水起。2005年后，入职献县保险公司，创立了全省第一个乡镇网点，为村民们办理保险理赔，解决实际问题。2015年，看到电商势头红火，他又创办了农村快递物流商林服务站，打通了商林乡22个行政村快递物流的“最后一公里”，让

乡亲们在家门口就能收发快递，共享数字经济红利。

事业有成，成了当地有名的民营企业企业家，张仁杰没有忘记家乡父老。这些年，他坚持爱心敬老，助力家乡经济发展和乡村振兴。

从2013年开始，每逢春节，张仁杰都会自掏腰包，为村上70岁以上老人和困难群众送去温暖。最开始，他是直接给老人送去现金红包，同时，还将老人的子女叫到家里，组织他们为老人洗脚，传承孝老好家风。后来，将慰问品换成了老人日常所需的米、面、油，关怀和祝福不减。10余年间，张仁杰已累计发放敬老爱老年货和爱心款8万余元。

“子欲养而亲不待，尊老爱老是咱中华民族的传统美德，爱老要趁早，不要留遗憾，开展敬老爱老活动，不光能在经济上帮助老人，更能弘扬好家风、文明好乡风。做



公益、献爱心，乡亲们得了实惠，俺心里也舒服、高兴。”他总是这样说。

为了带动更多人参与到献爱心行动中，张仁杰还加入了献县农民艺术家协会，组织慰问帮扶“一老一小”困难群众。逢年过节，张仁杰就在协会中组织送温暖活动，将爱心洒向献县更多乡村。

大棚采摘旺 地头盼新景

本报记者 张梦鹤 本报通讯员 金洁

这段时间，任丘市麻家坞镇的春实家庭农场着实热闹。一大早，从任丘市区赶来的游客们兴致勃勃，下了车，熟门熟路地钻进大棚。

棚室里，一个个紫红色的火龙果色泽鲜艳，好似红色的小灯笼。挎上采摘篮，在排排火龙果树间精心挑选，边走边笑，不一会儿，人人收获颇丰。

看到游客们畅享自然，农场负责人纪章栓高兴不已。近年来，他流转土地发展休闲采摘农业，积极探索新品种、新技术，如今，将致富道路走得多姿多彩。

彼时，大多数农民还在为种啥而发愁时，纪章栓就已定好了方向——种特色，走采摘。为此，他特意去多地考察，引来了蓝宝石、红玫瑰、葡之梦等特色葡萄苗，都是新品种。

抓住人们求新求奇的心理，纪章栓在试种新品种的道路上越走越远。这几年，又相继种植了无花果和火龙果，不断精选优秀品种，为游客提供最优质的采摘服务。如今，从6月到春节，这里都有优质的果品上市。

走休闲采摘，除了突出一个“特”字，还要打出“优”

口碑。为此，纪章栓还在葡萄藤和火龙果树下养起蚯蚓。别看它们小小的不起眼，可在地下默默“耕耘”，使板结的土壤变得疏松多孔、通气透气，给根系更多呼吸空间。蚯蚓排出的粪便，还是不可多得的有机肥，有了这些营养的滋润，植株长得又绿又壮。培育壮株的同时，纪章栓还用上了富硒叶面肥。这样，产出的果实不仅甜蜜十足，还富含硒元素，成了游客的“心头好”。

“品质上去了，效益也就上去了。”纪章栓说，虽然从任丘市区开车到这里需要半个小时，但每到采摘时节，游客络绎不绝。而且即便是采摘价明显高于市场价格，也供不应求。

“现在俺们采摘园已经有了一群固定‘粉丝’，种出的东西也不愁销。今年春天，俺还想着再种一些水果西红柿，这样，上半年游客也能来园里休闲，将采摘期拉得更长。等到下半年，俺还想着在火龙果大棚里套种草莓。在打理火龙果大棚的时候，一块儿把草莓管理着，一棚双收，不光能省人工，还能增效益。”将新的一年“采摘版图”描绘于心，纪章栓脸上满是期待。

精心育新品 好苗惠农家

本报记者 张梦鹤

走进肃宁县绿苑种苗种植基地的育苗车间，人们忙得热火朝天。

苗床上，一盘盘种苗挨挨挤挤，在萧索的冬日里格外生机勃勃。工人们或嫁接、移苗，或把苗子打包、装箱……这一忙，就到了晚上八九点。

“春节前后，正是设施果蔬定植的时节，哪一天订单都不少。打包好了通过货拉拉或者顺丰、京东等快递发货，近的运到北京，远的发到甘肃。俺们大年三十都没歇，大年初一也有人值班育苗。”合作社负责人张莎莎笑着说。

她说，要培育一株好苗，强壮的砧木不可或缺。由于合作社使用的砧木品种根系发达，移栽后，可帮助植株在土壤中获取更多营养，产出的秧苗更壮，所以，这里的种苗备受欢迎。目前，基地年销种苗上亿株，是远近闻名的“育苗工厂”。

说起工厂化管理，不得不提的还有高标准育苗温室。视线投向透亮的玻璃温室，一排排苗床鳞次栉比。行走其间，摇动床身上的手柄，床板随之移位，在苗床间开出一条道路。“这种设计，不仅提升了

苗床使用面积，还非常灵活，方便工人们照顾到每一处秧苗。”

抬头仰望，温室上空，全自动加水施肥水车悬挂其间。由智能化系统操控，只需一键开关，水车便可在轨道上前进、转向，对整个温室的秧苗喷淋、施肥。不仅如此，对系统进行个性化设置，还能让秧苗享受“私人定制”，实现差异化管理。

“多亏了这些好帮手，现在俺们再也不愁效率了，种苗的品质也大大提升。”培育高品质好苗的同时，张莎莎还精心做好本地及周边市场的推广，并在抖音、快手等线上平台注册了“绿苑种苗”账号，不时更新育苗动态。

一个个小视频，虽然简短，既是对张莎莎日常工作的记录，又向手机前的观众们展示了基地的苗种类、品质。各地农户刷到视频后，纷纷通过平台向她订购种苗。

一天赶着一天转，虽然忙碌，但张莎莎甘之如饴。“今年，俺们还要把更多精力放在丰富优质种苗品类和拓宽销路上，让好种苗惠及更多种植户。”