

## “三八”国际妇女节特别策划

“迟日江山丽，春风花草香。”在这个草木勃发、春光明媚的美好时节，我们迎来了又一个“三八”国际妇女节。

她，是宜居乡村的建设者；她，是产业兴旺的领跑者；她，是文明乡风的带头人……在我市，有这样一群女性，她们如春光般明媚温暖，在平凡的工作岗位上，以最美奋斗者的姿态，凝聚成乡村振兴路上不可或缺的巾帼力量。

本报特推出“‘三八’国际妇女节特别策划——三农‘她’风采 别样巾帼美”，带您走近这几位女性的“农情”人生。

## 三农“她”风采 别样巾帼美

## 陈合莲：小村里的“大姐大”

■ 本报记者 张梦鹤 本报通讯员 周琳琳



陈合莲（左二）向大姐姐妹宣讲好政策。

在任丘市于村镇东黄垒村，提起村妇联主席陈合莲，人人都能夸上几句。“陈姐是俺们的知心人，她经常跟姐妹们念叨，照顾好父母公婆，管好了小家，就是为大家做贡献。”“合莲是当之无愧的党员先锋，别看她岁数不小了，可村上有啥事儿，都积极冲在前头”……

发型简洁，笑意暖人，眼前的陈合莲，让人不由生出一股亲切之意。陈合莲2018年被推选为东黄垒村妇联主席，

由于为人和蔼、工作勤快，她被村里的妇女亲切地称为“娘家人”。

为了给妇女姐妹谋划发展机会，她积极联系上级妇联组织，开展技能培训，让大伙儿在家门口就能长本事。

“俺村周边都是采暖炉厂，多招男工，不少妇女想外出打工，也找不到合适的活计。俺们组织培训，以月嫂、保姆等家政方向为主，主要就是让大伙儿学个技能傍身。”陈合莲说，凭借着一技

之长，有人到任丘市区就业，还有人到了北京务工，每个月能增收六七千元。

“农村有句俗话说，穷打，越穷越打。现在姐妹们有了自己的事业，能赚钱养家，不光收入提高了，生活也更和谐。”看到大伙儿的日子越过越红火，陈合莲打心眼儿里高兴。

充分挖掘妇女姐妹的才情，她还牵头成立了东黄垒舞蹈队，每逢节日庆典，一众人聚在一起唱歌跳舞，别提多开心了。活动虽丰富了，可是没有场地。为此，陈合莲又同村党支部书记刘占帮沟通，多次同去向上级部门申请项目。2019年，河北省示范妇女之家落户东黄垒村，涵盖了妇女维权室、妇女活动室、儿童之家、图书阅览室、妇女讲习所等功能厅室以及室外活动场地。妇女之家不仅是休闲活动的场所，更是宣传党建、脱贫攻坚的主阵地。每次活动开展前，陈合莲都会见缝插针地向大伙儿讲述上级的好政策，助力村“两委”开展工作。

“东风”频吹，这些年，东黄垒村修路、改厕、清垃圾，村庄面貌焕然一新。进一步推进美丽乡村建设，陈合莲还号召妇女姐妹们主动净化、美化居室庭院，创建“美丽庭院”，以庭院“小美”汇聚乡村“大美”。如今，东黄垒村

700多户人家中，已有500多户荣获“美丽庭院”称号，其中，100余户村民家还获评“精品美丽庭院”。

生活中的陈合莲，热情开朗、乐观向上，是大家心目中的“知心大姐”。谁家夫妻有矛盾了、生活上遇到烦心事儿了，总爱找她唠一唠。只要帮得上忙，她从来不含糊。正是这些看似平凡的点滴小事，为妇女姐妹们注入了一股正能量。在陈合莲的带动下，东黄垒村还成立了巾帼志愿服务队，定期开展扶贫帮困、义务扫除等活动，充分发挥“半边天”的作用。

村里的五保户、低保户和建档立卡脱贫户，也是陈合莲重点关注的对象。谁家有了需要帮助、谁家年龄大了干不了重活儿，她一清二楚。陈合莲和巾帼志愿服务队还定期帮他们打扫卫生，逢年过节就送去温暖，在乡村振兴的道路上，不丢下一个人。

这些年，在东黄垒村，为陈合莲“点赞”的人不少。对于自己的付出，她却总说微不足道。“作为一名共产党员，这些都是俺应该做的。大伙儿推选俺当妇联主席，是对俺的信任，俺不能辜负这份情意。今后，俺会继续尽自己所能，充分发挥妇女姐妹们‘半边天’的作用，在全面推进乡村振兴中贡献更多力量。”陈合莲言语爽朗。

## 任淑敏：生态农业探路人

■ 本报记者 张梦鹤 本报通讯员 田俊荣

东光县找王镇大郝家寺村，百益生态养殖场每天都会传来动听歌声。走进养殖场，才发现，在这里欣赏音乐的不是人，而是一头头憨态可掬的小猪。

“听音乐让人心情舒畅，对猪来说也一样，这样它们就不会暴躁地在圈里东跑西颠了。”养殖场负责人任淑敏说，每天早晨，她会定时把音乐打开，到了晚上再关掉。

任淑敏是大郝家寺村的一名普通村民，也是村民们公认的不走寻常农业路的“怪人”。这不，她的养殖棚舍，左半边是干净整洁的猪舍，右侧则是绿油油的菜畦。

走进大棚，闻不到想象中的刺鼻气味。

“俺在棚里建了发酵床来养猪，棚顶有喷水头，饲料是自己配的。猪饲料、饮用水及发酵床上都喷了益生菌，所以不光猪的身体健康，产生的猪粪味道也小。自建棚以来，没有一头猪生病。”任淑敏说，采用这样的养殖方法，猪肉不仅口感

道好，一个就能卖到1.5元。这次尝试，让任淑敏尝到了创新的甜头。此后，她在这条路上越走越远，不仅探索出“猪菜共生”循环种养模式，还试验了“瓜薯套种”的新型种植路。

任淑敏让西瓜和红薯在一条垄上做邻居，也不是一蹴而就的。三四年前，她先是尝试覆膜滴灌种红薯。“铺上滴灌管道，再覆膜，不仅可以防草，还能节水保墒，减少病虫害发生。”膜下栽的红薯，比露天种植早熟一个来月，“身价”也更高，让地里的收益大幅提升。

红薯管理日益成熟，爱思考的任淑敏又发现了新问题——一起垄种红薯，垄间的空间却被白白浪费了。由于种植红薯的地块是沙土地，任淑敏便想到了西瓜种植。她上网查询，还真找到了西瓜、红薯套种相关技术，在垄背种红薯，垄沟种西瓜。

“西瓜在地上长，到六七月份就熟了。红薯在地下长，虽然栽得早，但生长期长，到九月份才收。西瓜



任淑敏探索猪菜共生循环种养模式。

好，品质更好，吸引来了京津客商。

采用“猪菜共生”循环种养模式，养殖产生的粪水，被用来直接灌溉菜畦，剩下的猪粪，制成有机肥，对红薯中后期生长影响不大。”虽然周边人对这种套种模式心存疑虑，但任淑敏还是脚踏实地干了上来。丰收后一算账，红薯亩产5000公斤，品质没的说，而每亩两三千元的西瓜收益，是“意外惊喜”，可以补上红薯的种植成本。

这些年，无论是种植路，还是养殖路，任淑敏都特立独行，不光不少传统思维的农民不认同，就连她的家人有时也不理解。但她并没有被质疑所困，不论投入多少人力、物力还是接连失败，都没有停下脚步，就是想蹚出一条成熟的致富路，推广给更多人。

“无论是种养结合还是生态农业，都是现代农业提倡的，这说明俺的发展方向没错。现在，俺的猪肉比普通猪肉一公斤多卖20多元，证明只要有市场，生态养殖经济效益更好。今年，俺的目标是把销路打开，让好产品被更多人关注。”任淑敏信心满满，“也欢迎对这种发展模式感兴趣的农户前来考察，交流技术，帮助更多传统养殖场向生态发展转型。”

“鸡吃草、吃虫，省了不少人工，鸡粪还田，金银花也长得不错。”更让她欣喜的是，由于“饮食”纯天然，产出的鸡蛋品质高、味

## “黄骠双姐”：卖火冬枣和鲜桃

■ 本报记者 宁美红 本报通讯员 韩玉

去石家庄的路上，于丽丽思绪万千，40岁了，她记不清这是第几次再出发。

2017年，她从北京回来，把夫妻俩经营的建材生意交由丈夫打理，为的是回归家庭，照顾青春期的孩子。回到家后，于丽丽并不打算闲下来，“在北京是给丈夫当助手，这次是要开启属于自己的一份事业。”

于丽丽把目光对准了家乡的冬枣。

于丽丽是渤海新区黄骠市滕庄子镇孔店村人。孔店有着悠久的冬枣种植历史。通过微信建立起来的销售网络和冬枣品质的良好把控，家里4亩地的冬枣被于丽丽销售一空。但于丽丽并不满足于于此。多年的销售经验练就了她敏锐的市场嗅觉，当她意识到直播这一风口时，立即踏上前往石家庄学习直播知识的旅程。

像再次回到校园一样，于丽丽把自

己当成一块海绵，一边努力学习知识，一边加紧操练，一待就是大半年。

“之前我们拍的视频大多是关于种植经验的，面向的是和我们一样的种植大户。通过学习，我们想改变拍摄内容，多拍产品，拍面向客户的内容。”于丽丽说道。

回到家，于丽丽一边在直播中继续摸索经验，一边和妹妹于双双创立“黄骠双姐”这一品牌。妹妹负责果树管理、品质把控，姐姐负责直播带货、电商销售，姐妹同心，其利断金，两人走出了自己的发展路径。

2019年，两人又在滕庄子镇西道安村流转了50亩地用于果树种植。“管冬枣人工费高，而且就卖一季，产品太单一。我们想着种植桃子、苹果、梨等多种果树，一是节省人力，二是为了丰富销售品类，增加客户黏性。”

姐妹俩的种植管理经验不多，只能边种边学习。

每天早上四五点钟起床，到晚上六七点钟完成一天的工作，剩下的都是学习时间。姐妹俩关注了许多农业大咖，到了晚上就开始学习农业知识，“现在是互联网时代，都是刷视频，不如刷些有营养的知识。”

学习中，于丽丽发现了蚯蚓粪。“达尔文说过，‘除了蚯蚓粪粒之外没有沃土’，蚯蚓粪属于有机肥，被称为‘有机肥之王’。为了节省成本，姐妹俩买来蚯蚓和牛粪，自制蚯蚓粪。”就想着打造更好的品质，为客户提供更好的产品。”于丽丽说。

去年，果园的桃子开始结果，她们知道，得熟透了才好吃。但这就意味着必须得快速销售出去，不然会产生大批烂果。于丽丽并不确定多快能销售出去，但却一直坚定只卖熟透的桃子。

“我们一直秉承的理念是提供优质的产品，哪怕桃子烂了、扔掉都没关系。因为我们卖的不是这一年，是未来的好几年。”

开园那天，出乎姐妹俩的预料，几天的工夫，桃子就被抢购一空。采摘园内，有人原本不爱吃桃，在朋友的劝说下，吃了一口后连吃3个；客户反馈，1岁多的孩子说话还不利索，睡醒了就喊“桃！”……于丽丽算了一笔账，去年采摘园内亩收益达1.5万元，明年到了丰产期，亩收益预计能到2万元。

于丽丽常说，自己并不是要做多大的事业，只要善于学习、不停学习，家门口也会有很大的市场。现在，姐妹俩正筹备着打造一个抖音号，开辟一个小菜园，销售蔬菜和种子，俩人憧憬着：“4月份，场景就能搭建起来，又可以开播了。”

## 张雪：多面生活多彩人生

■ 本报记者 张梦鹤 本报通讯员 张文娟

她爱岗敬业，是远近闻名的重点龙头企业当家人；她善良坚韧，是孝老爱亲的好儿媳；她活泼开朗，是正能量满满的文艺骨干……她就是盐山县边务镇边务村村民张雪，在多面生活中绽放芳华，散发着新时代的女性魅力。

张雪是沧洲红吴农产品加工有限公司，负责人张雪一边忙着将一箱箱冬枣装车，一边不时拿起手机回复订单业务。

“今天得向客户发2吨冬枣。一般到2月，我们就停产了，主要以发货为主。由于我们加工的脆冬枣品质好，客户都认可，这一年到岁末，订单不断。”张雪爽朗介绍道。她说，随着客户不断增加，公司每年可售出近80吨脆冬枣。

别看现在生意红火，可张雪能走出这条成功路，并不容易。

10多年前的一次偶然，张雪看到农户往河沟里倾倒滞销的冬枣。那无奈的神情和成堆的冬枣刺痛了她，责任感十足的她萌生了收购冬枣做加工的想法。她是个说干就干的性格，当即就注册

了公司。哪承想，因为缺少专业知识，申请食品企业生产许可证时却遇了难。

“不会咱就学，一次学不好，我就再学，只要肯学肯干就一定行。”凭借着骨子里这股不服输的劲儿，她不仅顺利按图纸建起生产车间，还将各项资料准备齐全，终于拿到了食品生产许可证。

公司投入生产，张雪更忙了。不断完善加工工艺，让脆冬枣品质精益求精；亲自去枣园选枣，从源头上把控枣品；销售、接待忙个不停，奋力拓展市场渠道……为了干好这项事业，她甚至把家安在了工厂里，24小时不离开工厂。在她的勤奋经营下，公司成了当地有名的重点龙头企业，生产的“原始林”“千童”牌脆冬枣，在市场上小有名气。

这份事业，不仅让张雪一家生活富足，还让周边村庄的妇女也多了一份收入。公司的去核车间按斤核算工资，这样，女工们能自由调整上班时间，在打工的同时接送孩子。如今，每到加工旺季，公司可带动周边30多位妇女就业，干活儿麻利的，每天能挣100多元。

将事业做得红红火火，张雪同样没有忽视自己的家庭，是让人敬佩的“好儿媳”榜样。她与丈夫结婚时，婆婆已年过六旬，且体弱多病。2009年春天，婆婆突发疾病住院，生活不能自理。为了让老人尽快恢复，张雪不仅精心照顾好老人的每一顿饭，每天，还给老人擦洗身体、端屎端尿。这样坚持了大半年，老人的身体恢复得比以前更好，逢人便夸：“有这样的儿媳，我可是享福了。”2012年，张雪的公公突然查出癌症晚期。她没有犹豫，当即拿出家中准备盖新房的20万元，支持家人去天津给公公治病。

作为一名共产党员，张雪还一直想着如何为乡村振兴出力。“实现乡村振兴，不只是经济振兴，也是文化的振兴、精神风貌的振兴。”从小就喜爱文艺的她，在村里组织起了文艺队伍。晚饭后，她们三三两两，伴随着欢快的乐曲尽情起舞，欢声笑语不断。“以前闲着，俺就好打麻将，生出不少矛盾。加入文艺队，不仅锻炼了身体，心里也高兴。”



张雪把小冬枣做成大产业。

“凑到一块儿唠闲嗑、扯皮的越来越少了，大伙儿一块儿唱歌跳舞，日子越过越舒心。”人人脸上笑容洋溢。

自发筹集设备、服装后，这支“草根”文艺队走上了正轨。接到边务镇或盐山县组织文艺演出通知，张雪会提前组织，做好包车、服装等义务服务，带着大伙儿走上更大的舞台，将新农村的风采展现给更多人。