

种植达人

蔬菜变水果
甜蜜来增收

■ 本报记者 张梦鹤 本报通讯员 刘耐岗

蔬菜当成水果卖

走进吴桥县大润生态农业示范园区的种植大棚，浓郁的“柿”香扑鼻而来。翠绿的秧苗间，红的、黄的、绿的……小小的圣女果如同串串彩灯，亮了人们的眼球。看着这挂满枝头的硕果，采摘的游客按捺不住，摘下一个放到嘴里。

“甜，水分也足，这小小西红柿，长得跟樱桃似的小巧，吃起来也跟水果似的，没有一点酸头儿。”只听他们不住赞叹。

“留着肚子，那边还有草莓西红柿，也特别好吃。”园区的接待人员笑着说。

期待着走过去，眼前，一个个拳头大小的西红柿吊挂枝头。柿体粉红，掰开后，形如一颗大草莓的内瓤，看着软糯，吃起来却硬，却比别的西红柿甜不少呢，感觉吃到了小时候的味道。”游客边品边聊，不一会儿，人人都收获颇丰。

香气浓郁的草莓西红柿、酸甜可口的圣女果，还有清脆爽口的水果黄瓜和水果萝卜……如今，在吴桥县大润生态农业示范园区，这些可以鲜食、带着水果特性的蔬菜，成了休闲采摘的“明星”，俘获了游客们的味蕾。

把蔬菜当成水果卖，是园区独辟的发展新路。

“随着种植技术和品种的改良，一些蔬菜的糖分和口感有了不同程度的提升，很多人喜欢鲜食。我们想突出这方面的特色，就想到打出‘水果型蔬菜’的概念，来改变人们的传统印象。”园区负责人卢鸣峰说。

为此，他们还到多地考察，发现“水果型蔬菜”在一些大中城市卖得特别火热。“一些大型超市，还没有专门的柜台，向顾客推介这类蔬菜。”看到特色种植潜力，园区也专门引来可以鲜食的蔬菜品种，试验种植，到了采摘季，强调现摘、现买，没想到，收获了不少“粉丝”。

定制“小菜篮”
家门口尝鲜

和普通蔬菜相比，这些“水果型蔬菜”的果形都比较小，为了保证好的口感，成熟度也相对较高，并不适合长途运输。为此，园区还专门推出绿色采摘体验活动，并提供“小菜篮”会员定制服务，让市民们尝到地头直采的新鲜。

优化采摘服务，除精心安排采摘路线，完善采摘活动细节，园区还安排专人拍摄、剪辑，记录下游客品尝美好的瞬间。如此一来，不仅为游客们留下美好回忆，还能扩大园区“水果型蔬菜”的影响力，吸引更多人

来品尝鲜味儿。

而“小菜篮”定制服务，除了涵盖这些“水果型蔬菜”，还配有蜂蜜、杂粮等土特产品，每周可为市民配送到家。

“开通‘小菜篮’定制服务后，市民可以灵活选择不同价位的‘小菜篮’礼盒，根据需求确定定制周期。定制成功后，顾客不仅能享受基地直达的新鲜蔬菜、土特产品，还能累计消费积分兑换乡村旅游券，感受美好的田园生活。”“小菜篮”会员，还能走进园区附近的酒文化景区参观，在亲近乡村生活的同时，感受到浓郁的地方民俗文化魅力。

“水果型蔬菜”从园区直达市民家中，不仅减少了中间环节的成本，还能减少积压，保证蔬菜的新鲜度。

线上组织、线下体验，如今，园区的会员微信群越来越热闹。口碑相传，越来越多的市民慕名加入微信群，报名参加休闲采摘体验和“小菜篮”定制服务。

绿色种植好滋味

让这些“水果型蔬菜”越来越优质，作为种植主体的园区，从日常管理上下足了功夫。

为了营造良好的采摘环境，园区的采摘棚室被打理得规整干净。但低头细看，地上却有几堆燃烧后的灰烬。

“这些灰是干啥用的？”不少人好奇。

“用来治菌、治虫的。我们使用特定的生物菌剂和草木药剂，燃烧后，产生的烟可以杀菌，有的也可以烟熏杀虫。治虫不用药剂，就减少了药剂附着在植株和果实上的机会，产出的果子药残少。”技术管理人员吕兴长介绍道。

一边减少药剂对果实的干预，另一方面，还格外注意营养的补充。除了给棚里施用农家肥，管理人员还特别注意给植株补充钾肥，这样，产出的果实甜度更高。

走循环种养的路子，果蔬的叶子，还有不成熟的果实，都用来喂鸡鸭鹅等家禽，养殖产生的粪污，则返还农田，再度为果实的好品质出力。

在这样精细的照顾下，植株攒着劲儿地生长。一棵西红柿秧上能结5穗果，每棚产量达1万多公斤。

“由于‘水果型蔬菜’有特色、滋味好，吃了俺们的黄瓜、西红柿后，不少人都成了忠实顾客，不吃别家的菜了。俺们的菜，运到天津的康养基地也供不应求。”让现代农业走出特色路，吴桥县大润生态农业示范园区还要不断扩充“水果型蔬菜”的队伍，为大伙儿带来更多头上的鲜味儿。



于雅萍采收草红花



烘干后的草红花成品

对接，让草红花走出渤海村，在秦一村的大秦现代特色农业产业园中也安下了家。在秦村镇党委、政府的支持下，今年，于雅萍的草红花种植面积达到了140多亩。

“镇党委、政府主动地出橄榄枝，这是我没想到的，让我特别受鼓舞。加入到园区，我就像是找到了组织，相信依托园区这个平台，草红花的产业化发展将由梦想变为现实。”于雅萍坦言，产业化发展，也是她今后的新目标。

这个想法，并不是凭空而来。这两年，中医药事业备受关注，我国接连出台政策，引导和支持中医药事业发展。其中，便有政策鼓励草红花制粒，今后，需求量将会大大增长，这是发展的新机会。草红花自带养生属性，于雅萍还计划申请资质，创出自己的中药饮片品牌，提高一朵朵红花的经济价值。

草红花的花籽也是用途广泛。花籽中的饱满颗粒，可以再制成原种，更适宜河北地区种植；可以用来榨红花籽油，其亚油酸含量高，备受市场欢迎；质量稍次的，可以破碎后，用作畜禽养殖饲料。

“除了与药业公司合作，我们正尝试着打开线上电商市场，以后，要慢慢发展出育种、种植、加工、销售于一体的中药材产业链条，为咱秦村镇的乡村振兴出一份力。”为着一腔热爱返乡，在农业中找到了自己的归宿，于雅萍用实际行动证明，只要踏实肯干，年轻人在乡村振兴中，同样能闯出属于自己的一片天空。

新农人
新业态

不断高涨的市场需求，让章振良愈发钟情酸枣种植，干劲十足。广泛选种、多年观察、筛选优种、连年扩繁……在市、县科技部门和农科院专家的帮助下，他还成立了沧州振良农业科技有限公司，计划以此为依托，努力培育更多酸枣新品种，为乡村振兴添砖加瓦。

“从过完年，他们就闲不着，前段时间，趁着天气好，一直给枣树修枝。这段时间，就更忙了，陆续有外地客商和本地种植户来考察、订苗，俺们再取接穗、发苗，盼着咱酸枣产业越来越红火。”靠小酸枣甜蜜致富，今年，章振良又流转了50多亩地繁育酸枣新品种，将产业越做越大。

“00后”于雅萍返乡创业：
种下满腔热爱 盛开中药花海

■ 本报记者 张梦鹤 本报通讯员 司晓奇

“00后”回乡种草药

眼下，正是春耕的黄金时期，每天，于雅萍都忙得歇不住脚。晨起，她和爱人便驱车到了东光县秦村镇大秦现代特色农业产业园。这两天，中草药草红花的播种作业正紧锣密鼓地进行中。虽然也雇了几个工人，但这两个年轻人，总习惯亲自上阵，在劳作中感受春华秋实。

这一天，春风的脾气挺大，恣意地打着旋儿，在疏松的田里掀起阵阵尘土。对于这样的工作环境，于雅萍早已习以为常了。她和爱人顶着风，在垄边仔细地巡查，不时蹲下，将松开的地膜铺好。

“看，前几天播下的种子，已经有出芽的了。”透过薄薄的地膜，一个个小嫩芽正拱开土努力冒头。于雅萍满心欢喜，就好像这小芽不只长在地里，更长在了她的心上，已然开出红艳艳的“心花”。

这是于雅萍正式回乡种中草药的第二个年头了。2000年出生的她，如今也只23岁。两年的时间，说长不长，但足以体会农业的艰辛。不少人不解：“年纪轻轻的，咋就跟土地较上了？”

确实，作为中药学专业的毕业生，身边的同学，不是在大城市拓展业务，就是在实验室里搞科研，于雅萍选择回乡，是另类。

不过，她自己不这么认为。“每个人都有着自己的热爱，我本身是学中药的，而且对种植也感兴趣，回乡种地是水到渠成的事儿。”原来，由于兴趣使然，早在大二时，她便试水中草药种植。那时，她的目标是原生在云南地区的金钱莲。尝试着在地里搭个小棚，努力为了这个“异乡客”提供舒适的生活环境，可由于水土不服及种植经验有限，一番折腾后，这次探索以失败告终。

热情并没有就此被浇灭，这次失败，反而让她认清了方向——寻找好管理、需求广、效益好的“懒汉式”中药品种。

草红花，便是在这个标准下被挖掘出来的。这种自带活血、化瘀特性的中药材，常被人们当作藏红花的平替，随着近年来心脑血管疾病的多发，需求愈发广泛，市场价基本稳定在每公斤140多元。更让她看中的是，它既可以扎根在云南这样温暖潮湿的地方，也能在干旱少雨的新疆大面积生存，耐干旱、抗盐碱，正适合灌溉条件有限的盐碱地。

育酸枣新品 成致富产业

■ 本报记者 张梦鹤

“酸枣仁的市场广阔，产多少客商收多少，但品种差异很大，直播间的朋友们，你们选种时一定要慎重，产量、品质、抗性等多方面都要考察……”这段时间，献县振良家庭农场的负责人章振良忙得不亦乐乎。除了接待外地来考察的客商，每天，他还会抽出时间，打开直播，和全国各地的网友们分享酸枣种植技术。

“直播平台面向全国各地，是宣传咱酸枣产业的好渠道。今年，俺要多在直播中分享管理技术，让更多人了解酸枣种植，为想要转型的枣农朋友，提供新的致富方向。现在和俺互动的农民朋友不少，还有人看到直播后，实地来农场考察。”说起直播分享，章振良打开了话匣子。

于雅萍如获至宝，第二年又在自家的一亩地试种起来。6月中旬，一朵朵红花绽放，交出了亩产20多公斤的好成绩。

不过，就算有了这样的尝试，也没人相信，“老于家的闺女读了十几年书，最后回来种地了？”

“我要种的地，和你们正种的地，不是一种。”于雅萍想得清楚。于渤海村和周边村子，地块儿不少，可由于没有进行规模化、集约化经营，每家每户单独种粮，投入精力不少，收益却有限。

“调整种植结构，发展高效益的中草药，懒汉式管理好上手，就算一家两个人，也能管上十几亩地，只3个月，每亩地纯收入就能近2000元。而且国家的惠农政策一波接一波，以后的农业天地更广阔，大有可为。”于雅萍坚定选择。

大学生种地有门道

作出返乡的决定容易，可真要把地种好，需要面对的问题比想象中要多很多。

发展规模化种植，就和一二亩地的探索种植不一样了。于雅萍在于渤海村流转了60多亩土地，由于地块儿相对分散，地力也不尽相同。种植前，她有意进行了测土，做到对种植土壤心中有数。

“数据显示，这些地块儿的pH值平均不到8.0，属弱盐碱土壤，种植草红花倒是没问题。在草红花采摘后，我们继续对种植地块进行了测土，对比显示，pH值降了一些，这说明，也许草红花可以改良盐碱地。”这个意外发现，让她很是惊喜。

到了种植环节，要注意的细节更是不少。虽说对草红花进行懒汉式管理就行，可如何把握好时间节点，和老天爷抢时间，也需着意关注。

为了6月中旬收获后，还能倒茬播夏季玉米，去年，她尝试覆膜种植。平整、疏松土地后，一粒粒白鼓鼓的种子欢快地跳进大地的怀抱，被盖上一层“被子”。这样一来，既能保温又能保墒。但钻芽后，如果不及时破膜，芽苗便有被灼伤的风险。这道工序，没有机械可用，只能靠人工一趟趟把膜划破。

到了6月初，草红花进入盛花期，甜甜的花蜜香味儿会引来蚊虫，因此，于雅萍要着实实在忙一阵儿。花田里，她背着筒式打药器，不辞辛苦地一趟趟穿梭，细致地将蚊虫消灭，照顾好每一株花儿。

采收期，是这一季最忙碌的时刻。6月，已是烈日当头。趁着晴天抢收，在地里一呆就是一天，十几天的收获期下来，人被晒得黑了一层。虽然非常辛苦，但看着一朵朵花儿褪黄转红，红艳艳得夺目，她心中说不出的甜蜜。

渐渐地，人们发现，这个大学生种地，不光能吃苦，还有门道儿。

由于先期没接触过草红花种植，于雅萍特意买来两本中药材种植书籍，按照书上的内容学习规范种植技术，再应用到实践中。这样的学习力，让种田的“老把式”们刮目相看。

探索更适宜的种植模式，于雅萍还将理论经验在种田实践中进行优化。原先，按照书中的播种数据和株行距设置，种植密度过大，大风天气时，植株会有倒伏风险。今年播种时，于雅萍特意调整了株行距，不仅可以减少倒伏，还能充分利用土地资源。

创新草红花和玉米轮作，通过倒茬，不仅第二年还能在同一地块播种草红花，产量和品质不受影响，还能再额外多卖一季玉米，每亩地增加千余元收入。

随时关注草红花的长势，及时根据气候情况进行预判，什么时候该防控病虫害，是否人工干预提前或错后花期……通过学习，于雅萍慢慢成长为一名新农人。

产业化发展是奔头

60亩草红花，收益20多万元，去年首次规模化种植成功，极大地鼓舞了于雅萍的创业热情。

不只于雅萍自己在这番实践中受益，不少村民也被带动了起来。赶上采摘期，得有百余人到她这儿打工增收。一位师姐听说了于雅萍的创业故事后，向她取经，今年也加入农业队伍，在沧县发展了10余亩草红花种植基地。于渤海村周边的种植大户，也尝试着转型种植草红花，走上特色致富路。

这位“00后”返乡创业青年，也引起了秦村镇党委、政府的关注。

瞄准中草药的特色潜力，积极支持其产业化发展，听说于雅萍在扩大规模时遇到了难题，秦村镇党委、政府主动帮忙协调

浇两水，当年可挂果，三至四年进入丰产期，经济效益好，适合大面积推广。

这几年，经过矮化密植、合理修剪及施肥等科学管理，农场种植的酸枣个大、籽粒饱满、出仁率高、药效高。据测算，“振良4号”酸枣仁百粒重约10.6克，是普通酸枣仁的3倍左右，药效提升1倍以上。

为啥章振良中意这满是棘刺、口感颇酸的小酸枣？

“别人种枣都要肉，俺却喜欢这枣核。酸枣核里的枣仁药用价值高，在中医药治疗中应用广泛。光要核，也不怕收获期碰上连阴雨天气，种植收益有保障。”章振良说，酸枣种植成本低，耐盐碱、耐旱涝、耐瘠薄，管理过程简单粗放，一年只需要