



位于沧东经济开发区的雄安·沧东新材料产业园，一期落户19家企业，采取统一规划、统一建设，目前东区已有6家企业试生产，西区多个厂房质量验收后，企业即可入驻。雄安的新材料企业依托产业园，未来将实现资源共享：原料集采，降低采购成本，共享标段，让客户实现一站式采购等。产业园二期将瞄准规模更大、质量更高的项目，目前一些企业即将竣工。

雄安新材企在沧东抱团发展

本报记者 郑进超 本报通讯员 马天华 于丽欣

新材料产业园区初具规模

春风徐徐，草木萌发。沧东经济开发区雄安新材料产业园内，城墙灰色的厂房沉稳大气，排列井然；一条主路延伸开去，连通各个企业；办公楼、宿舍楼、厂房合理布局……

在河北坦科塑业有限公司，穿戴好防静电服，经过风淋等程序后，走进公司的洁净车间，几台设备都开动着，却听不见多大噪音，设备自动吸料、加热、注塑后，机械手自动将成型的产品轻放在传送带上，工人负责整理打包。

一流的设备，才能生产出一流的产品。坦科公司投入600多万元，采购国内一线厂商的先进设备，生产家用净水机的滤芯盖和湿巾盖。这种产品并没有明确要求如此严格的生产环境，但是“坦科”自我约束，规范发展，以食品生产标准进行生产。

坦科公司法人代表高志涛介绍说，今年2月份，公司比平常都忙，尽管3月订单有所下滑，但保证连续生产不成问题。

坦科公司2月试生产，就赶上了市场蜜月期，一定程度上得益于

园区的建设模式。

园区一期占地370亩，分东西两区，由中科信达（沧州）产业园发展有限公司统一规划，统一建设，不同的是，东区的企业是自有厂房，中科信达代建，西区则是企业以租赁的方式落户。

落户企业也乐于这种建设模式——建筑原材由中科信达牵头统一大批量采购，与企业单独购买不在一个量级，价格自然能降下来；企业单独建设，每家都需要自建消防系统，而中科信达统一规划、统一建设一个完善的消防系统，形成了整体联动。今后，电力、物业也将实现资源共享，进一步降低企业投入。

在建设过程中，施工单位安全员、监理单位总监，进行双层质量把关，而作为建设单位，中科信达也安排专业的工程师，负责整体质量把关，确保建设质量。

如今，东区6家企业试生产，涉及PVC、PE类，产品涵盖农田灌溉、电力等领域。

资源共享 落户抱团发展

19家企业集中落户，大家不担

心出现竞争，他们更相信竞合。

作为招商、建设方，中科信达公司总经理孙建芳认为，企业之间可以实现资源共享，抱团发展。

她介绍说，在管道行业，如果是一两家公司单打独斗，可能会立足不稳。而在产业集群中，每一个生产厂家产品不同，他们在参加招投标时，企业会把各种不同型号、不同口径、不同用途的产品都接下来，拿下标段后，再组织货源，集群内各个企业互相配合，实现一站式采购。

甚至企业自己不生产该产品，也能拿到标段，继而就近组织货源。因此，企业扎堆，实现产品捆绑销售，正是产业聚集的一个优势。

坦科公司生产的湿巾盖，给下游客户的价格是一个0.1至0.2元，如果原材料价格降下来，企业何愁利润问题？

这一问题也在孙建芳的谋划当中。她说，有个别企业选择到原材料生产地安家，图的是降低运输成本。但园区19家企业集聚，通过实行原材料集采，同样能够带来成本降低。由企业单独采购变为“团购”，争得更多话语权，进一步降低原材料价格。

塑料及管道产业是买天下、卖天下，物流的作用十分关键。园区还将提供物流信息，将企业的货物信息和配载车辆信息进行匹配，提高双方效率。

此外，孙建芳表示，园区建设了服务中心，为入区客户提供便捷服务，包括招工、提供人力资源对接需求，组织企业招聘，定期为企业组织产品展销会，为企业提供线上线下产品推广服务。

优化服务 让企业无忧入驻

在产业园二期，河北安端科技实业有限公司的厂房拔地而起，7月可竣工。公司负责人表示，在企业入驻过程中，办证等手续公司并不擅长，园区提供专业服务，为企业解了燃眉之急。

“有的客户不熟悉当地的环境，往往会找第三方办理证件，而我们有专业团队，免费为客户代办手续和证件。对于自主拿地的客户，从买到拿到房产证，涉及土地证、用地规划许可证、审批规划许可证、施工许可证、不动产证、竣工验收，一路下来，所有证件都由我们办理，及时交付给企

业，保障运营。”孙建芳介绍说。

在企业经营中，工商注册、办理专利申请商标等，一些老板作为一代负责人可能不具备专业知识，园区将发挥专业特长帮企业办理，让企业把更多的精力放在上下游客户、生产上。

雄安新区成立，雄县的电线电缆、管道、塑料包装三大传统行业2019年开始逐步外迁。中科信达公司经过多方考察，认为沧东经济开发区不仅有着良好的营商环境，而且地理位置优越，出泰山道直接上高速，同时，不少企业在京设有销售点，周边物流比较完善，货源走港口也比较近，这些优势让中科信达选择了沧东。公司对雄县管道协会，将多家管道企业引进沧东经济开发区，并建设了雄安·沧东新材料产业园。

近年来，沧东经济开发区抢抓京津冀协同发展和雄安新区建设机遇，创新服务，从土地招拍挂到企业开工只需39天，而雄安新材料产业园是第一家受益者。

目前，园区二期已经签约企业达20余家。随着安端项目即将竣工，后续将会有更多规模大、质量高的项目入驻。

沧州和“法创”相互成就。一方面，“法创”的发展带来了更多妇女的就业机会，一年中，有三四百人来到“法创”，月收入达4000元。另一方面，企业的发展成了招商引资最生动的宣传册，将为沧州未来发展带来更多可能。

胡蕾对沧州的感受则更侧重在生活的体验上。沧东管委会总是热情相助，就连看病就医都因医生的亲善友好而变得不再苦涩，胡蕾越来越感受到这座好人之城的魅力。她还告诉记者，已经被沧州的海鲜征服，并打算招呼好朋友去黄骅港尝尝正宗的渤海湾海鲜。

这些年，胡蕾和员工的工资上涨不少，最让她开心的是丈夫也将来到沧州和她并肩奋斗。“没有什么比一家人在一起更幸福的事了。我也相信，会有更多的外地人、外来家庭愿意来到沧州、建设沧州。”胡蕾说。

来沧州前，沧州对于他们来说只是一个陌生城市。来沧州后，胡蕾说“我在这里很踏实”，陆春明感慨“北方是我的福地”，王荣华则直言“要在沧州干到退休”，一句句质朴的话是对沧州营商环境的最大肯定。他们选择沧州、来到沧州、融入沧州，好人之城以好人情怀拥抱了他们，他们也化为城市发展活力因子，为沧州发展注入动力。



瞭望京津冀

实现京津冀协同发展，是面向未来打造新的首都经济圈、推进区域发展体制机制创新的历史性工程。在京津冀协同发展上升为国家战略的9年中，三省市按照“一张图”规划、“一盘棋”建设、“一体化”发展，从各自为政、各管一摊到相互扶持、彼此协助，从发展战略不清、功能重叠到优势互补、统筹布局，“一加一大于二、一加二大于三”成效日益凸显，在协同发展方面取得了突破性进展。

2014年2月26日，习近平总书记主持召开座谈会听取京津冀协同发展专题汇报，提出实现京津冀协同发展是一个重大国家战略。京津冀协同发展9年来，交出了一份沉甸甸的成绩单：统计数据显示，2022年，北京、天津、河北经济总量突破10万亿元，按现价计算，是2013年的1.8倍，京津冀区域整体实力迈上新台阶，高质量发展蹄疾步稳。

历史行进的脚步，走过一道道坡、爬过一道道坎，留下了勃勃生机的气象。你中有我，我中有你，你就是我，我就是你，京津冀山同脉、水同源、人相亲、地相连，原本就是“一家人”。在北京，越来越多的企业将核心产业链延伸到天津、邢台、张家口等地，不但优化了供应链布局，还进一步打开了市场。在疏解北京非首都功能的基础上，三地依托便利的交通优势，产业链深度融合、互补，京津研发、河北制造，北京研发、津冀转化的故事越来越多。重点领域加速协同，“轨道上的京津冀”主框架形成，北京城市副中心和雄安新区“两翼齐飞”，交通、生态、产业、公共服务率先突破，一桩桩进展令人振奋。

实现京津冀协同发展，是面向未来打造新的首都经济圈、推进区域发展体制机制创新的历史性工程。当前，京津冀协同发展进入滚石上山、爬坡过坎、攻坚克难的关键阶段，各项工作要压实推进，务求实效。“十四五”时期，要始终抓住疏解北京非首都功能这个“牛鼻子”，加强前瞻性整体性谋划，科学把握工作方式方法，坚持严控增量与疏解存量有机结合，完善疏解激励约束政策体系，稳步有序推进北京非首都功能疏解。要加快推进一体化交通基础设施建设，构建“轨道上的京津冀”，完善区域公路网，提高京津冀机场群和港口群管理水平。

站在新的历史起点上，京津冀三地携手并肩，努力形成京津冀目标同向、措施一体、优势互补、互利共赢的协同发展新格局，不断把美好蓝图转化成美丽实景，就一定助力经济社会高质量发展跑出加速度，为全面建设社会主义现代化强国、全面推进中华民族伟大复兴作出新贡献。



河北推动交通一体化纵深拓展

近年来，在京津冀交通一体化发展进程中，河北解难点、疏堵点、去痛点，打通“大动脉”，畅通“微循环”。目前，多节点、网格状、全覆盖的综合交通网络基本形成，京津雄核心区半小时通达，京津冀主要城市1至1.5小时交通圈加速形成，为京津冀协同发展提供了坚实基础与保障。

据悉，河北2023年将推动唐山港曹妃甸港区新天LNG项目配套码头、黄骅港煤炭港区3、4号泊位等项目尽快验收投用，新增通过能力2700万吨。

据《河北日报》

京津冀“碳谷”基地建设启动

近日，第十届全国碳纤维产业发展（廊坊·安次）大会在河北省廊坊市召开。会上，廊坊高新区京津冀“碳谷”产业基地正式启动建设，将充分发挥现有龙头企业引领作用，促进国产碳纤维关键技术突破、产业链整合和应用领域拓展，全力打造主营业务收入超百亿元、具有核心竞争力的战略性全产业链集群，为提高国产高性能碳纤维自主保障能力提供有力支撑。

力争通过3至5年时间，培育引入20家以上具有较强自主创新能力的重点企业及若干配套上下游企业，打造形成“碳纤维—中间材料—复合材料—多元制品”的完整碳纤维产业链条，在关键助剂、关键设备研发以及下游材料应用等方面实现突破赶超。

据《河北日报》

下好『一盘棋』跑出加速度

北青

“我们在沧州挺好的”

本报记者 宁美红

京津冀协同发展9年，交出一份沉甸甸的成绩单。统计数据显示，2022年，北京、天津、河北经济总量突破10万亿元，区域整体实力迈上新台阶，高质量发展蹄疾步稳。

随着北京非首都功能疏解的扎实推进，一批服装企业从北京来到沧州。记者走近他们，深深感受到他们创业的不易、守业的艰辛，也细细体会他们选择落户沧州继而扎根沧州，产业落地沧州，人也融入沧州的心路历程。

在京创业打拼一路汗水

王府井商业区是北京最繁华的商业区之一，红男绿女们率性地走在大街上，展示着青春魅力，成为一道道靓丽的风景线。

然而，这份繁华并不属于王荣华。



年轻的王荣华继承着浙江温州人敢闯敢拼的性格来到北京打拼。那时，他常蹬着三轮车、拉着沉甸甸的货物往返于东单、西单、王府井等地。住过地下室、睡过仓库，浸满汗水的征程终于结出了丰硕的果实。成立今明后服饰有限公司、入驻商场、服装发往全国各地……

来沧找到“回家”的感觉

“法创”2017年落地沧州。如今，6年过去了，陆春明依然记得东塑负责人请他吃的第一顿饭。

“老人家给我们准备了咱这里有名的海鲜，热情亲切地接待了我们，让我们感受到前所未有的诚挚和重视。”陆春明说，“那顿饭后，关于企业外迁的地方，心中就有了答案。这么多年在外打拼，我们太知道，企业发展需要一个稳定的环境，需要一个能静下心来踏踏实实干事业的地儿。”

疫情期间，企业发展受困，沧东经济开发区管委会用快速有力的措施帮企业渡过难关。

一次，“法创”临近发布会日期，疫情突然发生。沧东管委会的工作人员找到陆春明，并克服重重困难，保障参会人员顺利来沧。由于发布会准时召开，企业一次性接到了4000多万元的订单，保障了当年的正常运营。此后，“法创”更是连开8场发布会。其间，东塑集团的负责人亲自到场支持，还专门雇了几辆大巴车去北京把模特接来，为企业解决燃眉之急。

聊起疫情中得到的帮助，王荣华更是深深感受到了这座城市温情的一面。“疫情期间，沧东管委会工作人员不顾个人安危，免费为我