

文明乡风

文化广场上，杂草、垃圾逃不过她们的眼睛；孤寡老人家，是她们每月必去的地方……头戴小红帽、身穿红马甲，在盐山县小庄镇西璋壁村，说起村里的老太太服务队，没人不竖大拇指。从2017年成立至今，这支志愿服务队已成了助力乡村振兴的亮丽风景线——

盐山县老太太服务队：
硬核夕阳红 护和美乡村

■ 本报记者 张梦鹤 本报通讯员 董玉立

“这段时间雨下得勤，文化广场上的草又长疯了，有时间咱一块儿去收拾收拾。村边的路让雨冲得坑坑洼洼，也得垫垫了。”绕着村里走了一圈，石培梅眼里的“活儿”不少。拿起手机，她在微信群里招呼了起来。石培梅是盐山县小庄镇西璋壁村老太太服务队的队长。伴着她的消息发出，“没问题，我能参加”“我也没问题”的回复不少。“别看俺们是老太太服务队，但干起活儿来，一点儿不比年轻人差。上次一块儿打扫广场，天忒热，也没人叫苦抱怨的，都比着谁干得更多、扫得更干净。”聊起队员们的支持，石培梅打开了话匣子。她说，老太太服务队成立于2017年，发起的初衷，就是想为村里做点儿事儿。

“俺村村风淳朴，爱助人为乐的人不少。当时，有一个热心肠的村民找到我，提议能不能给村里想个事儿干。”石培梅一合计，年轻人都外出打工，就剩一些妇女姐妹们留在家，如果能带动起来，将是不小的力量。“姐妹们都是过日子的的一把好手，但平日里，就是接送个孩子、做做饭，不如把业余时间利用起来，发挥余热，做点儿力所能及的事儿。”把想法和村干部一说，村“两委”大力支持。大喇叭一号召，30多名老太太报名。就这样，老太太服务队成立了。

服务队成立后，首先把志愿服务的重点，确定为村里的孤寡老人。“人老了，心不能老。别看我们岁数越来越大，可只要能做事儿，能做一点儿是一点儿。这两年，还有不少年轻人也加入到我们服务队。接下来，我们还要坚持志愿服务，帮大伙儿提升幸福感，也让老人们老有所为、老有所乐。”石培梅说道。

志愿服务的热情愈发高涨，在建设美丽乡村中，老太太们同样没有落后。阴天下雨，冲得道路坑洼不平，队员们纷纷拿着铁锹，平整道路方便出行；广场边的杂草不少，影响村容村貌，队员们一点点儿将它铲除，耐心又仔细；每个月定期清扫街道，也是必不可少的志愿服务项目……如今，在西璋壁村，头戴小红帽、身穿红马甲的老太太服务队已成了助力乡村振兴的一亮风景线。

“人老了，心不能老。别看我们岁数越来越大，可只要能做事儿，能做一点儿是一点儿。这两年，还有不少年轻人也加入到我们服务队。接下来，我们还要坚持志愿服务，帮大伙儿提升幸福感，也让老人们老有所为、老有所乐。”石培梅说道。

“秀才村”里学风浓

■ 本报记者 张梦鹤

日前，南皮县刘八里镇刘秀才村的党群服务中心热闹不已，一年一度的大学生欢送会在一阵阵热烈掌声中走向高潮。现场，16位准大学生身着红绶带、手捧鲜花，接受村“两委”班子及村民们的祝贺与表彰。

刘秀才村是刘八里镇远近闻名的文明村，为进一步呼吁村民重视教育，弘扬崇尚向上的好风气，村“两委”向村民代表、群众征求意见建议后，把重视教育的“好学风”写入村规民约。鼓励村民坚持培养高素质人才，在刘秀才村的积分制治理中，培养出一名大学生的家庭，当年可获得30积分，在年底评优评先时更具竞争力。

进一步加强与在外人才的联系，增强高校学子对家乡的归属感、认同感，自2021年起，刘秀才村开始举办大学生欢送会，为当年考上大学的孩子准备礼品和欢送仪式。3年来，已有46位学生参加欢送会。

“第一年参加欢送会时，我才上高一。看着台上的哥哥姐姐们身着红绶带，自信地接受祝贺表彰，我很羡慕，努力学习的劲头儿更足了。今年，我考上了理想的大学，也站到了台上。进入大学后，我会继续在学习上深造，学好知识，更好地为家乡、为农村服务。”今年的新大学生代表宋雅丽说。



代表宋雅丽说。



肃宁啾姐



他们是远近闻名的种植达人，管理无花果技术精深、效益可观。借助自家采摘基地，他们另辟线上渠道，通过直播在全国“吸粉”……把手机当作“新农具”，让直播成为“新农活”，肃宁农民都小伏和丈夫梁小涛化身农村电商达人，让土特产品也成了“网红”。3年不辍，如今，他们经营的“肃宁啾姐”直播账号，已经吸引了120多万粉丝，走出了农产品销售的新路子——

“肃宁啾姐”：
镜头对准地头 农产品也“网红”

■ 本报通讯员 宋志敏 宋晓旭 李晓鹏 本报记者 张梦鹤

销售地点从地头到镜头
种植达人加入线上赛道

上午10点，肃宁县梁家村镇梁子采摘园的直播间里，“肃宁啾姐”都小伏正对着镜头热情、自信地展示着各种农产品。

都小伏和梁小涛自2012年就开始经营采摘园，种植甜瓜、西瓜等瓜果。2013年开始，梁小涛潜心研究无花果种植技术，在特色种植领域有了一席之地。凭借着优质果品种植，他们还将鲜果批发做得风生水起。生意红火时，除了在河间、肃宁等地有多家鲜果店，还在北京新发地市场开了门店。

没想到，本来不愁销的无花果，在疫情期间，竟在销售上让他们犯了难。“实体店都关门了，可咱这果实不等人，怎么办？”焦虑之余，夫妻俩将目光瞄向了线上短视频平台。“大伙儿都在家出不来，线上的人一天高过一天。”

短视频平台的火爆，给了他们灵感。本是在平台上浏览短视频休闲的他们，决定开直播账号，在线上做生意。“没想到，农产品很受大家欢迎。我们拍了一些无花果的视频，非常受关注，吸引了几百个粉丝。”有了粉丝基础，都小伏尝试着走到镜头前，通过直播销售无花果。

“做直播，无非就是将分享的舞台从线下转到线上。”面对镜头，都小伏游刃有余。这些年，梁小涛主外，去全国各地学习先进技术，打理鲜果商店。而家中的采摘园，全靠都小伏“坐镇”。顾客来采摘买果，都是她热情接待、耐心介绍，销售本领先早已驾轻就熟。

将销售地点从地头搬到镜头，虽是初步尝试，但伴着四通八达的电子网线和交通网络，采摘园的无花果卖到了全国各地。“刚开始时，我们的无花果卖得比较优惠，来吸引顾客和粉丝。因为品质有保障，所以复购越来越多，粉丝也不断累积。有了第一次下单，就有

第二次、第三次。”为了培养消费者线上购买农产品的习惯，他们还在直播中不定期赠送农产品。他们收到了果，不光在平台上反馈良好，还成了忠实粉丝，后续相继购买，黏性越来越高。

专注农产品电商
创新包装保品质

随着粉丝量增加，自家产品渐渐满足不了销售需求了。一番商量后，两人明确分工，都小伏紧盯直播间，梁小涛则去全国各地挑选优质农产品。“水果的季节性比较强，粉丝量上来了，供不上大伙儿吃的，我们就开始增加其他农产品品种。”

将直播的领域瞄向农产品，源于对土地的热爱。夫妻俩在农业摸爬滚打多年，种地有多不容易自不必说，多年外出学习，让梁小涛有幸结识全国各地的农民，更明白大伙儿盼个好市场的急切心理。“都是倾注了心血精心管理出来的好产品，有线上平台作支撑，面向全国各地销售，咱还能掌握一些市场话语权。”

但做农业电商不比其他的日用消费品，果品采摘急、保鲜期短，快递运输更不方便，哪一项都不好把握。为了保证好品质，他们不光从品控上严把关，在快速运输上也费了心思。最初，包装农产品用的是普通的两三层瓦楞纸，可发出去的快递，经过多环节运输，破损的不少。没有外壳的保护，里面的农产品也难以幸免，着实愁坏了他们。

痛定思痛，梁小涛买来各种包装箱做起实验。两三层的不行，他就用五层厚的纸，还根据每种农产品的重量、大小，设计了正方形、长方形、圆形等不同形状的包装箱。根据不同农产品的耐运输程度，他们还摸索出了多种安全包装方法。

可如此包装，也就意味着发货成本不断提升。有时候，刨去包装、快递等成本，一单农产品也就赚几毛钱。“从做线上之初，我们就决定以质、以量取胜。虽然成本高了，但赔

付率却低了，现在，俺家粉丝的黏度达到90%以上，回购率也达到了90%以上。”只要粉丝满意，他们所做的一切，都值得了。

商超的品质、地头的价格、优质的服务，“肃宁啾姐”得到了越来越多粉丝的认同。目前，“肃宁啾姐”直播间的粉丝量已有120多万。

农业“大咖”跑全国
电商助农拓销路

“我们刚开始做的是门店、实体店，就是用心做事。现在走电商直播，虽然渠道变了，但做事的经验和方法没变，还是以诚信待人、诚信为本。”如今，电商直播对于都小伏夫妇而言，不仅仅为了赚钱，还是一份倍加珍惜的事业。

随着影响力扩大，“肃宁啾姐”不仅被不少特色农产品基地熟知，各地政府和农户也纷纷向她抛来“橄榄枝”，邀请她前去助农。

“很多地区有物美价廉的农产品，但因为区位、交通、市场等因素，销售市场有限。现在我们有这么好的平台，也想助一臂之力，把优质农产品推介出去，让更多人知道。”因为自己淋过雨，所以想为别人撑伞。只要当地政府或农户相邀，他们就乐于前往，积极助农。



中草药驱虫鸟 水果不套袋也绿色

■ 本报记者 张梦鹤

“看，这儿的苹果、梨都没套袋，怎么也没让鸟啄了呢。”“哎哟，这个甜啊，跟咱小时候的苹果味儿一样。”周末一大早，沧县神然生态园就热闹了起来。果园里，游客边采摘，边分享新发现，处处透着一股新鲜劲儿。

“咱这园子的水果，主要是为了供大伙儿采摘，所以怎么好吃怎么管。不套袋，这果子从小到大的都能‘沐浴’阳光，甜度更高、口感更好。”游客们摘得乐和，生态园负责人孙良君更是兴奋不已。

原来，这不套袋的管理技术，是他为了产出优果，特意进行的绿色实验。“给水果套袋，虽然能让果实均匀着色，切断病虫害对果实造成的直接影响，但同时也影响了果实品质。”孙良君说，套袋虽然保障了果实的外观品质，但妨碍了阳光照射，果肉的口感和甜度都有所下降。

为此，今年他特意选出几个品种进行不套袋管理。在这个过程中，为了解决虫害和鸟害没少费心思。

“果品不套袋，鸟儿看得一清二楚，而且还特别聪明，专挑要熟的吃。”先前，孙良君尝试了驱鸟器、电子鞭炮等多种工具，虽然初期有些效果，后期鸟儿习惯了，变得无济于事。今年，一直精通中草药知识的他，想到了用樟脑丸和薄荷冰片的气味驱鸟。

“我们把樟脑丸和薄荷冰片挂到树上，再用矿泉水瓶倒扣上，减少雨水的冲刷。每棵树放的量不一样，驱鸟效果也不太一样。目前来看，大部分树上的驱鸟效果都不错，果子比较完整。”

不仅如此，由于薄荷的气味也不受蝴蝶欢迎，今年，来果园产卵的蝴蝶也少了，虫害大大减轻。

采用不套袋管理技术，再辅以中草药驱虫、驱鸟良方，神然生态园产出的果品外观不差，品质更胜一筹。如今，这里的优质水果主攻采摘休闲市场，每公斤卖到20元还供不应求。



近几年，东光县找王镇大力发展特色农业种植，鼓励农户向农旅融合转型，促进增收。这段时间，找王镇300多亩露天葡萄成熟，品种丰富、品质优良，来采摘休闲、购买的游客络绎不绝。图为找王镇白眉张村葡萄种植基地内，农户忙着采摘、售卖葡萄。

田俊荣 张梦鹤 摄

种植达人