携手九年话协同

借力京津资源，深化协同创新。近年来，我市加强与京津产学研合作，与京津高校建立创新平台，引进高校科研人才，推进科技成果转化。截至2022年底，全市建设省级重点实验室、省级产业技术研究院、省级技术创新中心等省级研发平台共110家，其中京津共建平台32家。这些研发机构辐射特色产业，有多项专利技术加身，为当地企业提供急需的技术或指导，让产业“气质”为之一新。

借“技”京津 产业提质

本报记者 郑进超 本报通讯员 王兴振 刘天伟

传统产业装上“新核”

瓶身轻量化，让河北荣泰模具科技股份有限公司这家有30多年历史的老牌企业，再次尝到了科技的甜头。凭借这一硬核技术，荣泰公司获得多个客户的订单。

荣泰公司率先在业内实现瓶身轻量化，得益于黄骅模具制造产业技术研究院的技术指导。2019年，在当地政府部门的牵头下，荣泰公司与天津大学机械工程学院签订协议，共同成立黄骅模具制造产业技术研究院。研究院实行公司化运营，荣泰公司提供场地、人员、设备，并先后为研究院投资300多万元购买实验设备，天津大学专家团队定期到黄骅进行指导。

经过几年的发展，研究院已获得两项发明专利及多项实用新型专利，并跻身省级产业技术研究院。不仅荣泰公司受益，不少模具企业遇到技术难题，也纷纷到研究院寻求指导。

黄骅模具产业在京津冀协同发展战略下，顺势而为，借力京津科技资源，让老产业焕发新活力。

以前，不少模具企业在接单时因不具备相应的生产能力而束手无策，如今，塑料模具制造创新服务平台变身共享车间，为他们解决了这一难题。

有的企业因缺乏五轴加工中心设备，眼看与订单失之交臂，有的企业则因产品工艺复杂，无法单独完成，他们在塑料模具制造创新服务平台的帮助下破解难题，与客户成功签约。

塑料模具制造创新服务平台由北京市科学技术委员会牵头，北京工业大学、北京机电院机床有限公司、北京精雕科技集团有限公司、安川首钢机器人有限公司与黄骅模具协会和新林坡公司合作共建，坐落在黄骅市模具产业聚集核心区，集加工、检测、技术研发与咨询、人才实训、产品展示等功能于一体，拥有先进的五轴加工中心、3D打印设备、三坐标检测仪等。经过几年发展，平台不仅服务本地企业，还辐射北京、廊坊、天津及山东等地企业，让黄骅模具产业的名头更响亮。

创新平台为传统产业注入了新动力。截至2022年底，全市建设省级重点实验室、省级产业技术研究院、省级技术创新中心等省级研发平台共110家，其中京津共建平台32家。

新兴产业成“地标”

2022年，沧州高新区与天津工业大学合作，成立了沧州市天津工业大学研究院，将沧州的产业、经济、区位、政策等优势和天津工业大学的人才培养、学科建设、科学研究、国际合作等优势相结合，打造集科技成果转化孵化、高新技术研发、高端人才聚集为一体的创新型研究院。目前研究院已申报科研项目18项，落地企业2家，还成为新建省级产业技术研究院。

据高新区有关负责人介绍，研究院以膜技术为特色，是“膜材料与膜过程”国家重点实验室成果转化基地，以新能源、新材料、生物医药等为切入点，致力于成为京津冀最大的膜技术创新高地和产业集群。

高新区将以研究院为平台，以孵化转化项目为纽带，预计引入多支研发团队、膜材料相关领域专业人才百余人，将研究院打造成为沧州市科技成果转化平台和产业孵化器、高端人才聚集地，加速推动沧州膜产业升级。

研究院成立， 相关企业闻风而动。

海派特膜科技（河北）有限公司及海派特智能化设备（河北）有限公司，从天津落户沧州高新区，并实现产业孵化。公司主要从事智能化与模块化膜装备的研发生产，依托天津工业大学“分离膜与膜过程国家重点实验室”的技术基础和“膜材料与膜应用国家重点实验室”的产业化推广经验，自主开发了分离膜、中空纤维膜、中空纤维柱式膜等多个系列产品。其生产的水处理设备，广泛应用于污水深度处理、中水回用、除盐水制备、海水淡化等领域。

多层次协同创新

近年来，我市加强与京津开展产学研合作，政府牵头与高校、科研院所进行对接，并积极推进与中科院、清华大学、南开大学、河北工业大学等高校、科研院所合作。

据市科技局有关负责人介绍，今年以来，我市与中科院、清华大学、南开大学、天津药物研究院、天津科技创新服务中心等京津高校院所，举办产学研对接活动9场，围绕产业转型升级、创新发展需求，在共建科技创新平台、联合攻关产业关键核心技术和“卡脖子”技术方面深化合作交流，签署校地合作协议，开发校企合作项目13个。

我市积极构建京津冀协同创新共同体，承接京津冀科技成果转移转化。一方面，聚焦市域主导产业和县域特色产业，在产学研融合上持续用力，加强与京津创新主体合作共建科技园区、产业基地，积极承接京津科技成果转移转化。与京津高校等共建创新平台32个、委托项目120项、受托项目80项，引进消化吸收再创新项目10项，取得知识产权659件，标准工法118项，专有技术115件。

合作结出硕果，南开大学·沧州渤海新区绿色化工研究院获批省2022年度第一批合作共建科技平台示范基地。

另一方面，支持京津创新主体在我市进行成果转化。近年来，市级立项支持与京津合作的重大成果转化项目12个，支持资金1180万。省级立项支持与京津合作的重大科技成果转化项目6个，支持资金1200万元。

此外，大力提升技术转移机构和技术合同登记站的服务水平，促进京津科技成果在沧州孵化转化，全市吸纳京津技术合同成交额突破149.6亿元。

瞭望京津冀

有韧性才能『任性』

进超

最近，华为发布了一款新手机，搭载自主研发的新型芯片，引发不少人抢购。近几年，华为受到芯片断供、技术封锁等制约，手机销量一度下滑，甚至有些人不再看好华为。然而，华为在沉默中爆发，凭借强大的自主研发能力，突破重重困难，再现国货之光。

在重压之下，要么偃旗息鼓，要么坚韧不摧。后者不仅要承受得住巨大压力，还能强势反弹，重回正常轨道。这些靠的是持续不断的创新能力。

中国经济半年报显示，上半年国内生产总值同比增长5.5%，我国经济的发展韧性展现无疑。

面对多种不确定性，中国经济能够稳中求进，不仅在于我们拥有体量巨大的消费市场，还与我们近年来坚持创新发展息息相关。微观上，作为主体的企业敢于创新，在出口时面对各种隐形贸易壁垒，就能游刃有余，这对于构建国内大循环为主体、国内国际双循环相互促进的新发展格局，提供了强力支持。

而京津冀协同发展战略无疑增强了区域经济发展的韧性。

今年初发布的《京津冀协同创新指数（2022）》表明，2013-2020年，京津冀协同创新指数从100增长到417，年均增速达到22%以上，表明京津冀的创新能力、科研合作、技术联系、创新环境4个指标均保持了较快的增长速度。京津研发、河北转化格局积极推进。近年我市吸纳京津技术合同成交额突破149.6亿元，表明协同创新创造更大效益。

近几年我市加强与京津协同创新，积极与京津高校和研发机构合作，各种产业研究院以及创新技术平台纷纷建立，省级研发平台达到110家，其中京津共建平台32家。这些创新平台的横空出世，让传统制造业摆脱了在中低端徘徊的境地，逐渐向中高端迈进，如借助京津科技资源，企业在瓶身轻量化、车身轻量化方面取得了突破，新兴产业如生物医药、新材料等方面不断有新产品问世……

在创新能力的加持下，经济走上高质量发展之路，抵抗风险的能力日益增强。在顺境时，可“轻舟已过万重山”，在逆境中，也可“千磨万击还坚劲，任尔东南西北风”。

协同视线

京津冀经济恢复向好

从北京市统计局官方网站获悉，上半年，京津冀三地经济社会全面恢复常态化运行，区域经济恢复向好，生产需求持续改善，物价就业总体稳定，居民收入平稳增长，发展动能不断积聚，协同发展扎实推进。

上半年京津冀实现地区生产总值4.9万亿元，按不变价格计算，同比增长5.6%，高于一季度1.3个百分点。其中北京、天津和河北分别为20621.3亿元、7842.8亿元和20778.9亿元，分别增长5.5%、4.8%和6.1%。

据《河北日报》

三地前七个月进出口总值同比增长2.9%

从石家庄海关获悉，今年1至7月，京津冀地区实现外贸进出口总值28581.1亿元人民币，同比增长2.9%，占全国进出口总值的12.1%。其中，进口21040.2亿元，同比增长1.6%；出口7540.9亿元，同比增长6.7%。

1至7月，京津冀地区对欧盟、美国、澳大利亚、巴西进出口均实现增长；机电产品出口居首位，成品油出口持续增长；原油进口占据首位，高新技术产品、农产品出口增长较快。

据《河北日报》

三地基础研究合作项目见实效

京津冀三地科技主管部门日前对2019年度京津冀基础研究合作专项项目组织验收，部分研究成果已实现应用，并取得良好的经济效益和社会效益。

下一步，京津冀三地将针对共同面临的热点、难点问题和产业共性关键技术需求，持续深入开展实质性基础研究合作，加快研究成果的对接应用，促进成果共享与转化落地，推动京津冀协同创新向纵深发展。

据《河北日报》

面对“躺平”“实现财富自由，提前退休”等热度话题，彭敏不以为然。20岁时，她独自一人前往北京做服装批发，如今，47岁的她已积累了足够的退休资本。随着沧州成为北京服装服饰转移承接地之一，彭敏回到家乡，又踏入直播这一陌生赛道——

服装“老手”做直播“小白”

本报记者 宁美红 本报通讯员 张 凌

3万元打造直播间

点击进入彭敏的直播间，宛如置身于线下商场。直播间以爱马仕橙为主色调，衣物摆放有序，各种装饰品极富格调，高级感扑面而来。

彭敏介绍道：“我们专门请来广州的设计师，整个直播间花了3万元，连地毯都要好几千。”

不少人在初次尝试直播时并不舍得在直播间上投入太多，毕竟，直播间并不是影响收益的最关键因素。彭敏却不这么认为。

2017年，沧县人彭敏受明珠商贸城邀约，从北京动物园批发市场回到沧州。这些年，由于线上直播的兴起，线下实体店受到一定程度影响。“不如咱们也做直播吧。”彭敏和丈夫苏同旺商量道。

入驻明珠电商孵化产业园后，同行和产业园的相关负责人都劝彭敏不要着急，他们的经验是：直播门道多，不能打无准备之仗。但准备到什么程度才叫万事俱备呢？彭敏想，况且直播的“东风”早就来了，不如赶紧“借”上。

第一步，从打造直播间开始。经过市场调研，彭敏发现，线上“赛道”似乎更卷。一方面，许多人对沧州服装还存在质感差价格低的固有印象，另一方面，同行间的激烈竞争让利润率越来越低。彭敏想，既然如此，不如就从中高端做起，“打价格战终究不是长久之计。”

花3万元打造直播间，彭敏觉得这个钱花得值。“至少人们点进直播间后，会有一种衣服品质好的视觉冲击，和用一张壁布打造出的直播间比，也算一种差异化竞争。”

在家乡开启新事业

彭敏是把销售的好手，一进直播间，却有些“哑火”。

她学过相关话术，也上过相关课程，可实操后，却发现没有那么简单。“尤其是观看人数不少却没有互动时，只能干巴巴地来回讲。”

苏同旺坐在电脑前，同样不轻松。数据、流量等抖音玩法基本不懂，只看到有人下单，却不知道为什么下单。

脑力跟不上，体力也不达标。

一旦开播，就是2到3个小时的直播时长，彭敏没有办法始终保持良好的精神状态，时间长了，腿都开始打哆嗦。

彭敏不是不能吃苦。她自己就是吃苦的“专家”。

20岁时，她独自一人来到北京，只因朋友说那里机会更多。看到新闻上说做外贸产品利润高，她又只身一人到广州进货，摸了一个月才找到外贸厂。

那时，北京西四环还属于农村，她和苏同旺就租住在几平方米的房子里，到了冬天，只能靠烧蜂窝煤取暖。凌晨4点钟，彭敏就起床了，骑上半个小时的自行车才到达档口，一年四季，风雨无阻。

经过多年打拼，事业渐入佳境，彭敏在北京买了房子、安了家。

彭敏觉得，任何行业都能给年轻人机会，谈起过去吃过的苦，她更怀念那时的拼劲。

彭敏不是没有拼劲了，而是时代发展得太快，她时常迷茫，那个时候的拼劲放在现在好像不太管用了。

交个朋友电商学苑落户明珠电商孵化产业园，给了彭敏学习的方向。“网上的信息良莠不齐，为了学习直播知识，我们也走了不少弯路。”对于这个国内头部直播电商企业，彭敏十分期待。

前不久，交个朋友电商学苑在产业园开了第一堂课，彭敏和苏同旺早早到了产业园，并在开课前找到老师请教。老师的一番话，让他们印象深刻。“他举了一个例子，说人对数字比较敏感，比如说金龙鱼的广告语是‘1：1：1调和油’，即便观众不甚理解，但印象却很深刻。把这个理论用到直播中，可以让抽象的数字具体化。比如一件上衣只需要一杯奶茶的价格，这样顾客一下子有了概念，更容易下单。”交流后，彭敏把这一理论运用到直播中，果然收到了不错的反馈。

在产业园中，几乎每周都会有相关课程，让入驻商户能够了解到前沿信息。“这比我们自己在网上学习效率高多了。”彭敏说。

第一个签约的商户

彭敏是第一个与明珠商贸城签约的商户。

当明珠商贸城相关负责人来北京找到彭敏时，她没有半点犹豫。在她看来，游子在外，家乡永远是最可靠的港湾。

在外打拼20余年，彭敏偶尔也会感到孤独。安徽人有徽商协会，浙江人有浙商协会，她却没有老乡会。有时，看到其他商户聚在一起，说着家乡话，吃着家乡菜，心中不免一股酸涩。

沧州承接北京非首都功能疏解项目，身为沧州人，彭敏十分自豪。她主动化身“招商大使”，动员十几家商户入驻“明珠”。

再次回到家乡，彭敏却不时生出一些陌生感。曾经印象中的郊区，一栋栋住宅楼拔地而起，一座座新型地标性建筑重塑了城市品位。回了家，却用起了导航。

不久，这种不适感被冲淡。档口内热情的工作人员，围绕身边的亲切口音，良好的营商环境，减免租金等优惠政策……为了商户发展，明珠建立了完善的配套服务，在电商直播兴起时，顺势建起明珠电商孵化产业园，让彭敏在事业转换赛道之际有了依靠。

回沧后，彭敏的心态越来越平和。她常把“任何行业都给了年轻人机会”挂在嘴边，又常说“任何事业任何年龄段都有机会”，看似矛盾的表达，在她身上达到了和解。无论何时，永远以一种昂扬向上的精神状态时刻准备着， 彭敏说，这是家乡给她的底气。

双城记