

一颗小枣能玩出什么花样？
“生吃”“香脆枣”“枣夹核桃”……这是大多数人的答案。

但如果你问献县的“80后”青年王晨西，他会告诉你：“早熟的特色品种采摘鲜食，酸枣的枣仁能入药，枣树还能被做成盆景观赏……”

种枣玩花样，销枣有巧思，发掘一颗红枣的致富潜力，王晨西创意十足——

献县王晨西：花式种枣 创意创富

■ 本报记者 张梦鹤

种下“百枣园” 引来高人气

来到献县韩村镇南张白村，沧州元早生态农业发展有限公司的枣果种植基地，已进入硕果满枝的丰收时节。

枣果上市以来，公司负责人王晨西每天都忙得站不住脚。除了游客慕名来采摘尝鲜，还有不少客商前来考察枣果品种，人气十足旺。

“别看我们这园子不大，但有30多种鲜枣，大伙儿都觉得特别新鲜。而且不少都是中早熟品种，每年8月下旬至9月上旬是鲜食小枣的市场空白期，但我家枣园就有成熟的枣了。”揭秘枣园的高人气，王晨西打开了话匣子。

走进园里，果真是琳琅满目，让人看花了眼。

一棵枣树上，吊坠的枣果稍长，下圆上尖，呈锥形。

“这是马牙枣，因形似马牙而得名。那边还有和它类似的月光枣，是在马牙枣的基础上培育的精品。”

再向旁看，另一棵树上的枣儿通体艳红。

“这是胎里红，从开花到结果都有看头。它开紫花，结的也是紫色果实，等到枣子慢慢长大，颜色渐渐变成红色，最后变成艳红。”

四五厘米长，顶小底大，活脱脱缩小版的葫芦，这是葫芦枣；外形略扁，浑圆似蜜桃，是蟠枣；还有枝干弯曲，观赏用的盘龙枣、拐龙枣；还有的枣果，足有鸡蛋大小……这儿的枣果还真有不少看头。

更让人意外的是，有些新、奇、特的枣品，不仅在地里活力旺盛，还被王晨西安排在花盆里安了家。

“这是枣树盆景，在南方特别受欢迎，近年来，不少人特意买来当作礼物送给亲朋好友。枣树盆景还受到了不少白领的喜爱。”王晨西说，不同于其他

果树还要进行矮化处理，枣树做成盆栽十分简单。“只需留一棵主枝，然后让小枝条成长，当年栽树，不用开甲就能结果，便于推广。”

别看这盆景里的枣树长得“袖珍”，但市场空间广阔，身价也不低。“一棵二三十元的枣苗，做成盆景后身价能涨上两三倍。”

瞄准小酸枣 挖掘大商机

在“百枣园”里逛了一圈，才发现，在“争奇斗艳”的枣品里，一种又圆又小、看着很普通的枣果，种植规模却最大。

“这是酸枣，可别小看它，虽然外形上没啥奇特，但却是这些枣里用途最广泛、身价最高的。”王晨西说，“春天摘下的酸枣芽，可以做成茶叶，营养丰富。酸枣的果肉可以做成果汁饮料。最珍贵的，还是它的枣仁，在中医治疗中广泛应用，身价奇高。就连剥仁剩下的枣核碎屑，都能用作活性炭，做成枕头。”

也难怪“百枣争艳”，他却独爱十分不起眼的小酸枣，因为这小小的“身体”里，蕴藏着重振枣产业的大能量。

其实，早些年接触酸枣时，王晨西也和其他农户一样，只当它是嫁接枣苗可用的砧木。

一次，去酸枣核加工厂才了解，酸枣多在山区野生，靠天生、靠天长，由于每年产量都有限，所以身价一直居高不下——每公斤枣仁能卖到200多元。更让他惊喜的是，酸枣仁药用价值极高，在中医药物治疗中需求广泛。

不仅如此，由于山区野生酸枣大多无主，在 market 需求的催生下，甚至有人为了抢先占枣，截了整枝搬回家。“掠夺采摘，山上的酸枣越来越少。如果能发展规模种植，产量稳定，就是最大的竞争优势。而且就算光要核，枣肉烂了

也没事，不怕收获期遇上连阴雨天气。”一直寻求产业发展新机的王晨西，决定抓住这个商机。在枣园里开辟实验地，各地考察引来多个品种……虽然酸枣种植是小众行业，他却满怀热情地探索起来。

挖掘酸枣的药用价值，酸枣仁的药性是决定因素。出仁率，也是提高产业效益的关键。可诸多品种，怎么知道谁是佼佼者？为此，他还联合沧州市农林科学院的专家，一项项检验、一种种筛选，用数据说话。春去秋来，品种筛选实验，一做就是多年。

慢慢地，他们从几百个酸枣品种里，筛选出了30多个优质品种，继续进行观察、选育。

“现在我们已确定了成熟的酸枣品种，还申请了品种认定。目前，除自己规模种植，还在进行市场推广。”掘金小酸枣，王晨西不仅自己走在前列，还带动起献县、青县等多地的农户也加入到种植酸枣致富的队伍中。

接过接力棒 推广枣种植

“我爸从年轻时就致力于推广新品种，建了这个园子。20多年间，不断引进100多个品种，筛选、淘汰，这才让园子里的枣树队伍越来越壮大。”早些年，王晨西也曾在外经商。回到家里，接过枣果种植的接力棒，源于一个朴实又热血的想法——“红枣在咱沧州有3000多年的种植历史，但近些年，受气候和效益的影响，种植面积接连缩减。我希望，能通过新品种的示范、推广，为大家提供致富的新思路。”

王晨西直言，选育新品，不单只是图新鲜，而是综合考量后，确实有不少优势特点。“有些品种花期长、花盘大，能坐住果，遇到干旱天气，坐果率也比咱当地小枣高一些。还有的品种，不光丰产，口感也好，而且就算雨水大了，也不爱裂果。”

因为品种新、奇、特，在推广上，王晨西也不走寻常路。他瞄准的主要客户，是农业观光园、休闲采摘园、盆景爱好者等小众群体。

“近些年，不少种植园走起休闲观



王晨西带特色枣品和枣树盆景参加展会



酸枣仁和酸枣核

光路线，专门搜罗新奇品种，来旺人气。别看咱沧州是有名的枣乡，但人们接触到的无非就是小枣或冬枣，像这么多新奇的品种不常见。再就是到了南方，种枣的少，人们也觉得挺新鲜。”

遇到感兴趣的客商，他就主动提供各项服务，精心设计种植思路。不同的地区，地势不同、土质也大不一样，如何根据地形、气候、土质安排品种，设计株行距，都需要认真考虑。

传授技术，王晨西也是毫无保留。南方客户不会种枣，有时候春天种下了，水也浇了不少，看着树是发芽了，但树根其实并没长好，没多久，树就风干了。

王晨西了解情况后，及时传授给客户让枣树保温保湿的技术，帮助一棵棵枣树在南方扎下了根。

玩转网络销售，他还借助微信朋友圈、快手短视频等新媒体平台，宣传自家的枣品、苗木，将枣苗推广到全国各地。培育种苗、嫁接管理、丰收采摘……枣园就是他的拍摄素材，这些视频让顾客对枣园有了更真实、深入地了解，枣苗也因此走向了全国各地。

如今，每年春季，王晨西就能确定全年嫁接订单，销售额达几十万元。秋季时，鲜食小枣卖到30元一公斤还供不应求。一颗颗小小的药用酸枣仁，今年每公斤更是卖到了近千元。

“其实咱枣产业里可以挖掘的潜力不少，但现在很多枣农还不了解。尤其是酸枣，这种高效、高价值的枣品，有帮助枣产业走上良性循环的潜力，但并没有被广泛认识。我们随时欢迎对酸枣和特色枣品感兴趣的农户朋友来参观、交流，重新振兴咱沧州的小枣产业。”王晨西信心满满。

“幸福院”里幸福多

■ 本报记者 宁美红

不到10点，渤海新区黄驿市羊三木回族乡羊四村的孝老食堂内，就有三三两两的老人落座。不一会儿，厨房传来叮叮当当的声响，随着香味“占领”整个大厅，食堂内的老人也多了起来。

“今天这个牛肉炖土豆，炖得烂乎，咸淡正好。”老人张金元一边吃一边夸。

听到这话，其他老人也忍不住加入了“夸夸群”。

“豆角炒得好，入味，好嚼。”“咱这鸡蛋汤给得实在，在外面，不得一碗顶两碗。”“俺听说明天又给咱们改善了，蒸牛肉馅的大包子，上次就有点吃多了。”……老人们你一言我一语，屋内尽是热热闹闹的氛围。

今年6月，羊四村的孝老食堂正式营业，每天免费为村内满75周岁的老人提供一荤一素一汤的午饭。每周，还会煮一次包子或包一次饺子，为老人们改善生活。

“从没想过能过上这么好的日子，可得铆足了劲多活几年。”不少老人感叹。

羊四村孝老食堂的成立，源于一个不起眼的细节。

村党支部书记万俊男依稀记得，两年前，他去张金元家时正值饭点，患有白内障的老人忙着炒菜。手一抖，油进了出来，没来得及躲闪，一下子溅到了手上。听到“哎呦”一声，万俊男的心也跟着揪了起来。

张金元已近耄耋之年，一人独居，是村里的五保户。看着老人笨拙地扒拉着锅中的菜，万俊男心里很不是滋味。相继走访了另外7位孤寡老人后，让老人们能“吃好饭”的想法，在他心中生根发芽。

孝老食堂带有公益属性，要想在村内建成并持续运营，并非一日之功。

两年来，万俊男一边了解村内老人养老情况，一边抓住机会外出学习，同时，积极探索村集

体增收途径，为建设孝老食堂做足准备。

“孝老食堂只是农村养老的一个窗口，应该让更多老人在吃好饭的基础上实现老有所养、老有所依、老有所乐。”在学习了解中，万俊男打开了思路。

盘活闲置资源、增加功能室……羊四村“两委”也集思广益，一个集用餐、娱乐、学习于一体的“幸福院”初现雏形。

“幸福院”由村内一家废弃的幼儿园改造而成，共11间房屋，目前已有9间投入使用。除了孝老食堂，还有图书室、舞蹈室、棋牌室、休息室等功能室，让老人“养胃”也“养心”。

“幸福院”建成后，不少老人爱出门了，还没到饭点，就早早来到了屋内。对于张金元这样的孤寡老人来说，“幸福院”提供的不仅是一顿饭，更是来自家的一股烟火气儿。老人们在一起说说笑笑、拉拉家常，孤独感消减了，生活更有奔头了，笑容爬满脸庞。

让万俊男没想到的是，“幸福院”涵养的文明新风，还悄悄蔓延到了村内的各个角落。

有人争当志愿者，每天准时来到孝老食堂为老人服务；有人送来肉蛋奶，短短3个月，仅捐赠的牛肉就有50公斤；各种食物更是多到冰箱都装不下……敬老爱老的风尚形成，村民们的向心力更强了，紧紧拧成了一股绳。

“以前为了村庄建设，涉及个人利益的，都不愿意让步，现在基本不用做工作，大伙儿就主动来支持。”万俊男说。

今后，他们还想继续发动爱心人士捐款，并做好精神激励。另一方面，想办法增加村集体收入，改良盐碱地，提高旱碱麦的经济价值，促进孝老食堂可持续发展。”万俊男说，他们还想把“幸福院”剩余的两间房屋改造成健康服务中心和志愿服务站，让老人们过上更高质量的晚年生活。



文明乡风

建旱碱麦体验馆 麦香浓郁寄乡愁

■ 本报记者 张梦鹤

上个周末，位于海兴县高湾镇的河北粮心旱碱麦文化产业园热闹不已。建设多时的粮心旱碱麦体验馆终于“揭开面纱”，吸引不少人前来参观、体验。

“近两年，我们一直在策划旱碱麦体验馆的相关内容，今年，经过几个月紧张建设，终于初具雏形。以后，这里就是科普、宣传咱盐碱地上特色旱碱麦文化的主阵地了。”产业园负责人张宝金十分兴奋。

做好旱碱麦文章，张宝金一直在探索。早在2014年，他就成立种植专业合作社，踏上了旱碱麦种植的“乘风破浪”之旅。一开始，合作社主要规模化种植老品种旱碱麦。近几年，为提质增效，还优选良种“捷麦19”，扩大推广范围。走上产业化发展道路，张宝金还建起面粉加工厂，专注优质旱碱麦面粉的加工与推广。

来到旱碱麦体验馆，金黄的麦穗门头让人眼前一亮。推门而入，农业发展历史、农耕故事、老物件及旱碱麦种植过程展示，默默诉说着农耕文化和旱碱麦种植悠久历史。

视觉大餐后，“石磨旱碱麦”“一面八吃”等体验环节更有趣味。

“面粉好吃，还知道怎么来的。在石磨旱碱麦区，游客可以亲眼看到一粒粒旱碱麦如何转变成白花花的面粉。”张宝金介绍道。

一面八吃，则通过8个不同的灶台，展示旱碱麦面粉如何被制作成各种面食。

香喷喷的面花自是不用多说，这是盐碱地上人尽皆知的美味。

挖掘本地传统美食，张宝金还拾起当地的老手艺，用旱碱麦面粉手工制作“长长饽饽”，衍生出了“良章长寿馍”制作技艺，获得市级非物质文化遗产称号。

大饼、面条、饺子……不同配比的旱碱麦面粉，制作出的面食产品各有千秋。

为了让旱碱麦文化的科普更接地气，张宝金还特意创作了粮心旱碱麦之歌和动漫视频。

“接下来，我们还要进一步细化旱碱麦文化的相关内容，让其更有吸引力、趣味性，争取打造成为大朋友、小朋友都流连忘返的科普基地。”张宝金十分期待。

草树共生 西梅丰收

■ 本报通讯员 左雪雪 吴彪 本报记者 张梦鹤

近日，走进河间市黎民居乡赵召庄村，聚祥源家庭农场的果园内，一颗颗色泽鲜亮的西梅挂满枝头。果实饱满丰盈，宛如璀璨的宝石，十分惹人喜爱，吸引了不少游客前来采摘游玩。

“我们一共种了10亩地西梅，今年喜获丰收，不光品质和口感特别好，产量也大幅增加，每棵树能产出约40公斤西梅，一亩地能收获2200多公斤。”硕果坠枝，农场负责人李会响喜上眉梢。

李会响说，聚祥源家庭农场自成立后，一直专注特色果品种植。每年自6月开始，李子、西梅、梨、苹果等各种水果便渐次成熟。现在，西梅的收获期可以持续到9月下旬。

除了在品种上尝鲜，在种植管理上，他更是精心。园里能产出优果，离不开他别具匠心探索的果园生草模式。

“果园生草，并不是让树下长上草，就不管了。而是等到这些草长到一定高度时，再用机械除草。几个月后，割落的草腐烂在地里，就成了天然的有机肥。”在他看来，这些杂草是

增强果园有机质的好帮手。不仅如此，地里有草，就有草荫，夏天地温可以低上几摄氏度。冬天，草甸还是土地的“棉被”，地温可以提高几摄氏度。园里有了这层“绿衣服”，草根还像是土壤的毛细血管，将地表的水全都运送到地下涵养起来，起到供水、排水的作用。

走自己的种植道路，李会响还是有机肥的忠实用户。每年，他都要外出寻觅粪肥，腐熟好了，再施回地里。

品类丰富、果品优秀、错峰收获，如今，来这里采摘游玩的顾客不少。

“这段时间，西梅的人气最旺。一个新品种还没开园就卖光了，现在正熟的蓝蜜西梅，也已经卖出去三分之二了。依靠采摘、配送，每亩地能收入4万多块钱。现在，园里的其他果品也在陆续成熟，欢迎朋友们来采摘、游玩、品尝。”李会响热情邀约。

种植达人



金秋时节，任丘市乾基农业发展有限公司桃果飘香。这里种植的巨红蜜桃因个大、汁多、口感甜，深受市民欢迎。为拓展销售渠道，除了进园采摘和进入市场，公司还创新桃树认养销售模式。桃子成熟后，不到一周就被抢购一空。

金洁摄

