

聚焦盐碱地特色农业

微生物控制技术助力旱碱麦精深加工

面花常温保鲜可超10天

■ 本报记者 张梦鹤 本报通讯员 刘贞贞

7月18日，中国农业科学院农产品加工与营养健康研究院（沧州）来了一批特殊客人——渤海新区黄骅市食品企业河北帝鉴食品有限公司的几位负责人。他们专程赶来，与研究院签署了关于延长面花保质期技术的合作协议。

延长面花保质期技术，是中国农业科学院农产品加工与营养健康研究院（沧州）的旱碱麦加工与制品创新



李明（右一）与帝鉴公司负责人研讨面花加工技术

团队针对面花保质期短、品质保持难、销售范围窄等问题，开展技术攻关的成果，这项技术是一项绿色加工技术。帝鉴公司签约引进这项技术，标志着旱碱麦精深加工成果正式在我市落地转化。

“李博士，7月5号发到福建省福州市的那批面花，到今天也没有变质。”当天，刚一见到旱碱麦加工与制品创新团队副研究员李明，帝鉴公司副总经理黄丽颖就兴奋地说，“有团队的技术支撑，我们底气足了。以后通过快递常温运输，面花也能卖到千里之外了。”

河北帝鉴食品有限公司是集旱碱麦种植、面花加工及供应等于一体的食品龙头企业。近年来，公司虽然在面花造型创新、产品品质提

升上频出成果，但对于面花长途运输与保质期短的矛盾却一直“无能为力”。

“我们要把面花卖到稍远的省市，得用冷链或快递运输。冷链成本高，不利于销售。如果快递运输时间长，面花在路上又容易变质。”黄丽颖说，这个问题困扰他们多年。尤其是随着线上市场的开拓，公司亟须能延长面花保质期的技术。

了解到帝鉴公司的需求后，旱碱麦加工与制品创新团队通过技术攻关，创新出面花保质期延长关键技术。

“立足保鲜，我们主要使用微生物控制技术将面花的常温保质期由原来的一两天延长到10天以上。这样一来，面花的销售范围能从二三百公里扩展到1500公里以上。针对提质，我们通过抑制淀粉老化回生，在一定程度上减少面花的干裂、发硬问题。”李明这样介绍这

一技术。

这项技术不仅解了帝鉴公司的燃眉之急，还刷新了企业对科技创新引领产业发展的认知，促成了这次科企“联姻”的喜人合作。

“延长面花保质期技术这一科研成果落地开花，给了我们继续攻关技术的动力。接下来，我们团队还将立足企业的需求，在进一步改善面花的冷冻储存品质、优化面花专用粉及加强生产标准化等方面开展研究。”李明说。

“和帝鉴公司开展技术合作，是科技成果服务企业的重要体现。我们研究院致力于旱碱麦精深加工、产品开发和运输技术的研究应用，为盐碱地综合利用提供科技支持。”研究院常务副院长董维说，“今后，我们将继续关注企业遇到的问题和需求，持续提供技术支撑和服务，通过加工业带动种植业发展，促进三产融合，助力农民增收。”

顺“势”而为巧用洼地 百亩荷塘扮靓田园

■ 本报记者 张梦鹤 本报通讯员 王昱鑫



工农采摘荷花

走进吴桥县河韵塘采摘园，朵朵荷花盛放，“绘”就一幅“接天莲叶无穷碧，映日荷花别样红”的夏日美景。在荷叶与荷花之间，藏着一个个圆圆的莲蓬，煞是喜人。工人们穿梭在荷塘里，有的采摘荷花，有的收获莲蓬，忙得不亦乐乎。

“我们今年首次打造百亩荷塘，没想到荷花和莲蓬长势都不错，看来往这个方向转型没错。”采摘园负责人刘志强望着一朵朵粉嫩的荷花，脸上绽开了笑容。

要是往年这时候，尤其是大雨过后，他可得愁坏了。原来，这百亩荷塘所在的地方地势低洼，刘志强以前在这几种植大田作物，没少遭受涝灾，年年收成有限。

吴桥县桑园镇工作人员了解到刘志强的难处后，便根据外出学习考察的经验，建议刘志强顺“势”而为，不如转型种荷，发展“美丽经济”。

为此，刘志强还特意到山东省微山湖的荷花种植基地考察。

“不看不知道，荷花不光品种多，发展前景也不小。最终，我选择引进‘太空莲36号’。”刘志强说，“太空莲36号”是浅水型莲子品种，种一次可以连续长5年，这个品种适应性强，且不易招病虫害，只需进行除草作业。

“‘太空莲36号’又叫水果莲，结实率可达85%。其莲子圆润饱

满，比普通品种的更甜、更嫩，水分也很多。水果莲的花果期也较长，能从7月持续到10月底。”刘志强说，自己引进这个品种，主要是想卖莲蓬。莲子具有清热的功效，每到夏季都备受消费者欢迎。

“莲蓬的保鲜期不短，采摘后放个六七天也挺新鲜。现在我们零星散卖，一个莲蓬卖3元钱，一天能卖二三百个。等到进入集中采收期，摘了后可以直接走水果批发市场，也可以放到冷库储存，等着客商来集中收购。”刘志强说。

微风阵阵，荷叶翻卷，荷田清香拂动。这片荷塘不光扮靓了田园，还聚集了人气。

“太美了，你看这荷花多漂亮，谁能想到在家门口能看见这美景。”每天，都有市民前来游玩，带来一片点赞叹声。观至兴起，不少人还掏出手机拍照，把图片发给好友一起赏荷。还有人购买荷花带回家中，扮靓庭院。

“从早晨6点开门，基本上一天不断人。不少人走出荷塘，又走进了我们采摘园的蔬菜大棚，采摘西红柿、圣女果。再有几天，梨园里的‘新梨7号’也要熟了，欢迎大伙儿来赏花、吃梨。”刘志强热情邀约。

种植达人

“复刻”儿时味道 成就“甜蜜事业”

——看沧县农盟家庭农场如何玩转特色种植

■ 本报记者 张梦鹤

放下农资生意转型当桃农，沧县农盟家庭农场负责人岳明成只为“复刻”儿时的浓郁桃味儿。独钟蜜桃、生态管理、花式卖桃……随着岳明成的不断探索，200亩桃园不仅成了他的“甜蜜事业”，满满的桃香更是引来了人气——

独钟蜜桃

瓜果飘香季，沧县农盟家庭农场的桃园里，工人们在桃林里来回穿梭，将红了“脸蛋”的桃子摘下装筐，还有三五成群的游客徜徉林间。

“他家的桃子桃味儿浓，我在市场上买的桃儿是挺甜，但是尝不出以前的味道。但吃他家的桃不一样，就像吃到了小时候的那种桃子。”一位正在采摘的游客说。

“我们种的是蜜桃，虽然不如油蟠桃的甜度高，却别有一股浓郁的桃香。”农场负责人岳明成说。

“这几年农户都愿意种油桃、油蟠桃，不光品种新鲜，卖价还不低。你为啥种蜜桃？”记者好奇。“当初决定打造这片桃园，我就想找回小时候的味道。我们小时候哪有油桃？吃的都是蜜桃和毛桃。而且市面上有名气的桃子，像平谷蜜桃、深州蜜桃、砀山水蜜桃，都是能吃出桃味儿的蜜桃。”岳明成道出了初衷。

但让他觉得遗憾的是，随着时间流逝，品种更新多了，却难以找到小时候的味道了。

为此，几年前，他最初种桃时，并没有随波逐流种植油桃、油蟠桃等热门品种，而是特意从山东引来了永莲系列蜜桃。其中，永莲5号蜜桃7月下旬成熟，成熟后果肉脆硬、口感甜蜜。永莲8号蜜桃则是个晚熟品种，一般在9月上市，不仅软硬适中，还带着十分浓郁的桃香。

生态管理

浓郁的桃味儿，除了源自好品种，更离不开岳明成坚持的生态管理。

让人品尝蜜桃原有的新鲜本味，是岳明成种桃的初衷。在农盟家庭农场，产量从来不是首要追求。岳明成甚至一直认为，种桃要产量、要漂亮，就要不品质。

岳明成还专门打造出精品种植区，控制每棵树的结成果量。本来每棵树正常要保留120个果，疏果



岳明成采摘蜜桃

后，最终只保留了80个桃子。

如果需要防治病虫害，农场也主要使用诱虫灯和生物制剂。为桃树补充富含微量元素的叶面肥，岳明成不计成本，只选择高品质肥料。

不乱施药肥，并不意味着放松管理。相反，为了提升桃果品质，岳明成特意从蜜桃之乡深州请来经验丰富的师傅修剪桃树。后期，他还将剪下来的树枝粉碎还田。桃枝易腐，还田后，能为土壤增添有机质。

每年秋冬季节，农场还会在桃园里遍施畜禽粪便发酵成的有机肥。

“有机肥里含有大量有机质和有益微生物，可以改土培肥，别看劲儿小、见效慢，但连年施用，可以提高桃果的品质。”为了让桃味更足，岳明成还高价购入豆粕、芝麻饼肥等施到果树下。

园子里的草高了，他们也不会用除草剂——“杀”了之，而是慢慢养到一定高度，用机械割了，直接施还到桃园的土壤里。岳明成种桃5年，桃园里总有杂草的“一席之地”。别看这些杂草不起眼，却能让土壤透气。粉碎还田的草被风干后，经过腐烂、发酵，也是不可多得的有机质。

“去年的桃一个能长到0.75公斤，初次来园子的人都问是不是用了什么高科技。其实并不是，首先永莲8号就是大果型蜜桃。其次每

棵树挂果量减少了，分给每个桃的营养充足，让它们在没‘吃’化肥的情况下，也能‘长大大’。”岳明成不无骄傲，这样果实即便个头大，也能有好品质。

花式卖桃

这两年，不少市民也像岳明成一样，变成了沧县农盟家庭农场的“桃农”——春季剪枝、施肥，夏季除草、摘桃，体验感十足。

这是岳明成发起的“我在大白洋桥有棵桃树”活动。活动中，市民可在农场认养一棵或多棵属于自己的蜜桃树，桃花盛开时，到桃园亲自挂牌。不仅如此，市民进入认养群后，还能随时了解桃树的生长情况，也可以到果园里实地体验除草、施肥等农事活动。

“这样的连接方式，不仅让顾客在桃园有了归属感，增进客商感情，还能让他们实时了解我们的生态管理模式，体验自然成熟的生态蜜桃是如何种出来的，也对农场多一份信任。”岳明成说。

桃果成熟季，认养桃树的市民能到园里采摘20公斤优质桃果。不能亲自到园的，农场可以代采15公斤优质桃果，用快递配送。

岳明成还推出了会员认购等活



工人分拣蜜桃

动，让更多的人都能吃上桃香浓郁、汁甜肉美的好桃。“通过私人定制，顾客可以抢‘鲜’吃桃，农场的桃果也有稳定销路，一举两得。”

借桃香“招”来更多人气，去年中秋节前，他还推出礼品蜜桃。

“过中秋，无论是市民走亲送礼，还是企业回馈客户，都图个好彩头。”为此，岳明成特意挑出果形好、个头大的蜜桃，精心包装到礼盒里，再加上“福禄寿喜”的标签，让一个桃就卖到了10元钱。

由于个头大且味道浓郁的桃子不常见，中秋节前，前来订购的顾客不少，不少人还二次回购。每个礼品盒里只装6个桃，岳明成最终卖出1000箱礼品桃。

“今年，我计划将认养活动的开始时间提前到销售礼品桃时，这样，一边卖好桃，一边卖种植体验，争取吸引更多顾客。”岳明成说。

盐山县小庄镇： 小庭院变成“增收园”

■ 本报记者 张梦鹤 本报通讯员 董玉立

近日，走进盐山县小庄镇南徐村，村民徐延松家的院子里，玉米生机勃勃、果树长势正旺。一排排泡沫箱里，还栽种着许多大小不一、形态各异的多肉植物，十分惹人喜爱。

“镇妇联引导我们创建美丽庭院，鼓励我们因地制宜发展庭院经济。我家院子不小，种上瓜果蔬菜，省的出去买了。我种的这些多肉植物，谁来了都觉得好看，除了能美化环境，还能拿到集上去卖，赚个零花钱。”徐延松笑着说道。

走进小庄镇采吉科村，不少村民家房前屋后绿意盎然。绿树伸展枝叶，犹如一个个“绿化卫士”，扮靓着村庄的“容颜”。

“以前俺们村里可不是这样的，那时候村民家的房前屋后不是堆着垃圾、砖头，就是摆着柴火垛，既不美观，又有安全隐患。”采吉科村党支部书记采国辉说，“后来在镇党委、政府的带领下，我们到山东观摩、学习金银花种植，大伙儿才利用房前屋后和闲散空地种植金银花。”

原来，这些“绿化卫士”都是金银花树。

采国辉说，为动员村民创建美丽庭院、发展庭院经济，小庄镇免费给村民们提供金银花的种子、肥料，并邀请农技专家到村里指导种植技术。

“到了金银花采收季，大伙儿就把花儿采下来，借着周边种植基地的销售渠道一块儿卖了。这样一来，不仅村庄和院落的环境变美了，村民们还能赚点儿零花钱。”采国辉说。

据了解，为激发村民创建美丽庭院的热情，让大伙儿在建设过程中有收益，小庄镇妇联引导各村因地制宜发展庭院经济。各村庄带领群众利用房前屋后的零散地块发展特色种植，还鼓励村民以自家的住宅院落为生产基地种植绿色果蔬。

“创建美丽庭院、发展庭院经济不仅能美化乡村环境，还能为村民增收。接下来，我们还要探索更多将‘方寸地’变为‘增收园’的好办法。”小庄镇妇联主席孙佳馨说。



秋粮要高产，夏管是关键。眼下，玉米正处于田间生长的关键时期，我市各地农田里，农户或忙着防控病虫害，或喷洒药剂控制玉米旺长，抓好田间管理。图为泊头市一家庭农场工作人员使用无人机喷洒农药。

张梦鹤 摄