

“单打独斗”变“协同作战” 南皮6支驻村工作队 组团服务乡村振兴

本报讯(记者康学翠)“我们组织村民种植了绒花树,等树长大了,不仅能美化村庄环境,还能帮助村民增收。”“我们筹集资金,清理了村里的排水沟和坑塘。”……日前,在南皮县大浪淀乡肖九拔村党群服务中心,6支驻村工作队的队员和各村党支部书记聚在一起,分别介绍了近期驻村工作开展情况,并对下一步工作进行谋划。

这6支驻村工作队分别来自中国残联、省药监局、沧州市公安局、沧州市中心医院、中国农业银行沧州分行、南皮县信访局。为发挥驻村帮扶协作效能,沧州市公安局驻南皮肖九拔村工作队牵头,联合其他5支驻村工作队以党建联建带动共同发展,将村与村之间、帮扶单位与帮扶单位之间的资源共享,让“单打独斗”变为“协同作战”,持续为乡村

振兴助力赋能。

据了解,这6支驻村工作队通过定期碰头、交流经验、研判问题、共商举措、提出方案,促进各村共同发展。他们对村“两委”班子和党员群众开展基层治理、党务知识、农业技术等方面的培训,提高帮扶村自治能力。在产业发展方面,他们立足帮扶村特色产业优势,统筹各方帮扶资源,打破地域界限,努力打造一批收益回报高、联农带农机制强的示范带动项目,发展壮大帮扶村集体经济。

截至目前,这6支驻村工作队已就巩固脱贫攻坚成果、助推产业发展、解决村民“急难愁盼”等工作进行了交流,相互借鉴经验。接下来,他们将采取分享会、研讨会等多种形式,交流经验做法,实现优势互补,共促乡村振兴。

“装芯进电”助力产业“加速跑”

——沧州万集新能源有限公司特种集装箱项目见闻

本报记者 申萍 本报通讯员 韩璐

日前,记者在沧州万集新能源有限公司生产车间看到,各条生产线正开足马力运转。“我们正在赶制江苏常州客户定制的二次屏柜和开关柜订单,产品主要应用于风力发电等新能源领域。”“万集新能源”公司生产部部长石强介绍,他们之所以能够顺利生产新能源领域的产品,得益于公司特种集装箱项目的建成投产。

“我们原厂址位于青县上伍乡小许庄村,之前是一家小型机箱加工企业。2023年,企业升规入园,搬迁至青县经济开发区。去年,我们投资3亿元新建特种集装箱项目,当年9月底建成投入生产。”沧州万集新能源有

限公司总经理牛登科说,经过多年发展,企业逐步成长为一家以生产国网FC板预制舱、GIS预制舱、储能集装箱、生活集装箱、车载移动式集装箱等产品为主的创新型企业,服务对象也逐步转变为电子信息技术、风电等新兴产业。

“我们立足于推进新能源储能装备和预制舱的研发和生产,引进数字化工厂,目前公司拥有剪板数控生产线、钣金数控冲床、数控折弯机、特种集装箱自动焊接生产线、喷涂喷漆流水线等一系列先进的生产设备,提高了生产过程的自动化程度,提升了产品质量和市场竞争能力。”牛登科说,他们还全力打造高素质技术团队和管理团队,公司拥有技术人员40余人,发明专利10项,并与中国华电集团有限公司、中国长江三峡集团有限公司、国家能源投资集团



有限责任公司等企业建立了稳固的合作关系。下一步,他们将继续根据客户需求,加大研发力度,争取更多订单。

据了解,电子机箱产业是青县传统特色产业之一,目前已聚集企业1500

重点项目追踪

沧州师范学院 两项科研课题获教育部立项

本报讯(记者刘杰 通讯员安娜)近日,教育部社科司公布了2024年度人文社会科学研究一般项目立项结果,沧州师范学院两项科研课题获得立项。

这两项课题分别是:沧州师范学院教师安琪主持的《后真相时代大学生网络素养内容、载体及培育机制研究》、高晓天主持的《普通话老年人语音范畴化感知的心理和神经机制研究》。前一项课题从后真相时代的新媒介伦理问题切入,尝试发展既有的网络素养和媒介素养理论,构建出一套具有高度概括性的

理论、准则和方法,为实施网络素养教育、应对后真相的挑战提供参考。后一项研究探究老年人语音范畴化感知的心理和神经机制,推动脑科学与类脑科学在老年人中的应用和发展。

据悉,教育部人文社会科学研究项目是教育部面向全国普通高等学校设立的重要科研项目,具有示范和引领作用。沧州师范学院近年来不断创新和优化科研机制,持续加大科研投入,努力提升科研项目层次,已立项教育部人文社科项目10余项。



献县举办武术惠民展演活动 600余人“演武”健身

本报讯(记者王雪 通讯员李建瑞)日前,献县举办2024年“沧海武韵 魅力狮城”武术惠民展演暨全民健身日活动。600余名武术爱好者齐聚一堂,展演武术和健身成果。

活动现场,来自各武馆、各流派、各年龄段的武术爱好者向群众展示了戳脚拳、关东拳、跆拳道、八卦掌等拳种器械,将中华武术的精、气、神展现得淋漓尽致,让观众们大饱眼福。

献县教体局相关负责人介绍,接下来,他们将以此次活动为契机,广泛组织开展群众喜闻乐见的武术展演和全民健身活动,不断满足人民群众的新期待新要求。

沧州和世界有约 武术与梦想同行
——关注第十一届中国·沧州国际武术大赛



近日,青县举办廉洁文化艺术展,展出200余件书法、绘画、摄影作品。 张晓岩 摄

每天卖出2.5万余个馒头 “馒头哥”姚汉春巧手“蒸”出好生活

本报记者 康学翠 本报通讯员 张南方 张文娟

凌晨4时许,天还没亮,姚汉春和妻子就起了床。夫妻俩在盐山县边务镇李郭庄村开了一家馒头店,每天都会起早做当天要出售的馒头。夫妻俩干活手脚利索,和面、发面、上笼……经过一番忙碌,热气腾腾的馒头出了锅。

“25公斤一袋的面粉,每天要用60袋,最忙时一天要干十几个小时。累了累了点,但看到大伙儿爱吃我家的馒头,我特别高兴。”休息间隙,姚汉春擦了擦额头的汗,和记者聊起自己的经历。

姚汉春是山东人,4年前来到盐山,在李郭庄村安了家。当地百姓都亲切地称呼他“老姚”。别看现在日子过得挺好,4年前刚来时,老姚也迷茫过,不知道找什么营生养活一家

人。思量再三,他决定创业,靠自己的双手致富。老姚说:“我之前在一家餐馆打工,做过馒头。我看镇上的馒头店只有一两家,就想着开一家馒头店。”

说干就干!2020年,夫妻俩租下一间店铺,开起了馒头店。“自己创业哪有那么容易,我们什么也不懂,多亏镇里的干部帮忙,不仅帮我们办理了开店的相关手续,还帮着我们做宣传。”老姚感激之情溢于言表。他说,这些事让他这个异乡人感受到了家的温暖。

起初,老姚只做普通馒头,每天能卖200个左右。他思考原因,从面粉质量、配碱比例、发酵时长、揉面手法等环节仔细研究,不断改良制作技术,改善口感。

付出总有回报。老姚馒头店的生意越来越好,除了馒头,他还做起花卷、大饼、杂粮饼等多种面食。馒头店也从当初的一间,变成了十多间,他还雇了十几个工人。如今,老姚的馒头已销往全市各大超市及饭店、企业食堂,日销量达到2.5万余个。

小小馒头让老姚一家的生活蒸蒸日上,也让老姚更加相信勤劳可以致富。他信心满满地说:“只要踏实肯干,我相信我家的日子一定会越来越好。”



新闻热线:
孙晓卉 13831766901 康学翠 18333004480
申萍 17731719785 刘杰 13292796980
张梓欣 15350768675 王雪 17303170133
张峻豪 15731789107
欢迎提供新闻线索 一经采用即付酬金

邮储银行助力乡村“枣”致富

走进李文彬经营的沧州万鑫枣业有限公司的生产厂区,一片忙碌的景象映入眼帘:车间里工人们忙着将一筐筐圆润饱满的红枣倒在分级机上,不一会便分出了超特、特级1-3级等多种型号,分级完成的红枣清洗后,便送入烤房进行烘干,经过烘干后的红枣由工人再一次对品质进行把关,打包装箱……

这是邮储银行沧州市沧县支行的客户经理王增利第7次走进李文彬的红枣生产厂区,这次王增利来到厂区,为李文彬的企业做贷后回访。想起第一次与李文彬结识,并为这家新型农业经营主体发放贷款的场景,王增利记忆犹新。

“以李文彬为代表的红枣加工厂是崔尔庄红枣产业链上的重要一环,也是当地乡村振兴的中坚力量,但科技型中小企业在成长初期,大多存在投入大、轻资产、缺乏抵押物及担保人所带来的‘融资难、抵押难、担保难’问题。”王增利回忆道。

“从创业之初邮储银行就一直

伴随着我们成长,可以说邮储银行就是我们创业致富的坚强后盾。”2015年,崔尔庄红枣市场交易红火,李文彬嗅到了商机,注册成立了万鑫枣业。“最初成立公司的时候就是小作坊,加上员工一共就五六个人,业务模式比较简单,规模也小,去除人工工资等成本后没有多少利润,场地的限制和技术的落后进一步制约了发展。”

2020年,李文彬计划新建经营场地,扩大生产规模、更新加工设备,增加技术投入,当时正值红枣收购的时节,生产不能停,工人工资也要发,突如其来的资金缺口让他一筹莫展。2020年9月,恰好邮储银行在崔尔庄举办了农户融资对接会,李文彬结识了王增利,资金紧张的问题迎来了转机。

得知他的资金难题后,王增利第一时间前往企业走访调研。当时,根据实际经营情况,王增利为李文彬推荐了冀农担贷款。相较传统的贷款产品,冀农担贷款具有无需抵押、额度较高的特点,是一种银行

合作的新模式,可以最大限度满足新型农业经营主体的资金需求。

很快,邮储银行便为李文彬发放了100万元贷款资金,一举解决了他的资金难题。拿到贷款资金后,李文彬将一部分资金用来租赁经营场地,另一部分资金用于更新生产机具和包装研发,经营规模逐步扩大,增收致富的进程也越来越快。2021年7月,李文彬的企业被评为“河北省科技型中小企业”,完成了小作坊向科技型企业的迈进。

“在这些年与红枣产业客户接触过程中,我深知制约他们增产增收的症结所在,那就是资金问题,技术的更新和设备的更迭是一个漫长的过程,一旦资金有缺口便难以以为继了。”王增利说。

“资金是我们做大做强的源头活水,没有钱企业就转不动,每年去新疆收购红枣前,邮储银行的工作人员都会主动到我们村走访,了解我们的资金需求。今年又为我增加了40万元的极速贷信用额度,我计划在红枣的基础上延伸产业链,发

展核桃等干果加工。”李文彬说道。

“考虑到崔尔庄枣商收购红枣的季节性特殊需求,我们成立了十余人的金融顾问团队,根据红枣产业链资金需求的特点,每年7月到10月都会走访相关客户,深入对接了解枣商需求,对有资金需求的客户提前授信,为他们提供备用金,帮助他们将乡村产业做大做强。”邮储银行沧州市分行副行长王玉生说道。据悉,截至2024年7月末,邮储银行沧州市分行已累计为崔尔庄红枣产业投放贷款超10亿元,服务客户超3000户。

“有了邮储银行的资金支持,今年红枣的收购量大幅提升,加工效率走上了‘快车道’,订单也是处于爆单状态,今年保守估计能增收30万元,年底我要给员工多发点福利!”谈起邮储银行,李文彬赞不绝口。在邮储银行多年的陪伴下,李文彬经营的工厂规模不断扩大,收入逐年提高,小小的红枣成了他实现创业梦想的“致富果”。

内地红枣多以鲜食为主,干制

枣产区主要集中在新疆地区。红枣产业呈现出“新疆生产、内地中转、南北分销”的特点,其中全国最大的红枣交易市场便坐落在沧县崔尔庄镇。近年来,该地区逐渐形成了以红枣产业为依托,集市场、物流、加工、销售等为一体的特色乡村振兴产业链,有效带动3万余人增收致富,形成了乡村振兴的示范样板。

紧张忙碌,红枣飘香,在沧县崔尔庄这个美丽富饶的枣乡,正以红枣为媒,谱写着一曲金融助力乡村振兴之歌。近年来,邮储银行沧州市分行顺应农业农村产业化趋势,不断提升农村普惠金融的覆盖面和便利性,根据当地农业产业特点,创新金融产品,深入推进农村信用体系建设,大力推广线上信用贷款,持续解决农业产业客户贷款难题。下一步,邮储银行沧州市分行将继续助推乡村产业振兴,坚持完善“三农”服务体系,将优质、便捷、高效的金融服务送达千家万户,为乡村特色产业高质量发展贡献邮储力量。

朱逸凡

品尝舌尖上的美食 发现不一样的精彩

名优特产品展销中心等您来购

名优特产品展销中心现已入驻的产品,包括任丘亿根纯红薯粉条、东光连镇王记花生米、东光桑葚干、刘记酥糖、盐山蜜薯、南皮祁家窝头、窝北香肠、里坦薛家窝头、河间驴肉、任丘王疯子红咸菜、吴桥程氏宫面、南皮蔡子甜醋、南皮蔡子老醋、沧县原生态蜂蜜、宋馍馍面花、桑葚果干、荞麦片、桑叶小麦粉、圣果芝麻丸、东方古桑茶、蔬菜面、橄榄油、桑葚干、灯笼红玉米糝子、石磨面粉、石磨杂粮粉、老冰糖、古法红糖、稻时佳五常大米、盐皮蛋、崔一元小磨香油、芝麻酱、白小嘴山药、铁棍山药、时记益养黑粮、时记八珍杂粮、时记黄金小米、金丝小枣醋、时记芝麻花生酱礼盒、广盛源蔡子甜醋、广盛源蔡子老醋等。这些产品均可现场购买。

熟食及水果类的产品可进行预订,包括:朱记扣碗、刘记猪蹄、奇美香肠、南皮孙家老席、东光李文煥烧鸡、李保贞烧鸡、碧洁农业桃子、番茄、甜瓜、丰稔农业蔬菜等。

地址:沧州市运河区浮阳南大道新闻大厦门口北第三个门市沧州日报社·全媒体融合发展交流中心(乘坐1路、138路、29路、158路公交车即到)

咨询电话:18931777908 15132731602