

于伍利：我在乡村写诗词

本报记者 齐斐斐

他是一个农民，一个玻璃厂的负责人，也是一位诗人，是中华诗词协会会员。无论是在春天野花遍地的安静原野，还是在嘈杂喧嚣的玻璃生产车间，他都能把所见所感所悟写成诗词。

56岁的于伍利是肃宁县肃宁镇张泽城村人，几十年来，他在为生活奔波的同时，看书、练字、写诗，把自己的日子过成了诗般美好。

创办武垣诗社

说起自己的特点，于伍利称：天资愚钝，做事执着。这里面的“执着”就包括写诗。

于伍利家是个大家庭，弟兄八个，家境贫寒。他念完高中后，就走上了谋生之路。在为生计奔忙之余，他也不曾忽略自己的爱好，痴迷过象棋、围棋以及台球。但随着年龄的增长、事业的繁忙，他不得不自我“减负”。其他爱好都舍弃了，唯独看书、练字、写诗始终割舍不下，一直伴随着他的生活。

他喜欢写诗，上高中的时候就写过很多，但那时候他不知什么叫格律、怎么讲平仄，作品只停留在打油诗的水平上。

一个偶然的机会，他结识了妻子的一个远房亲戚张振彬。张老师当时是北京朝阳诗社的副会长，每年清明节都回老家肃宁祭祖，每当这个时候，于伍利就缠着张老师给他讲一些有关写诗的知识。后来，张老师还送给他几本关于诗词的书，他如获至宝，整日研究品读。之后，经张老师介绍，他加入了北京朝阳诗社。

在不断的学习和研究中，他的写作水平不断提高，作品也陆续在诗社的刊物上发表。在朝阳诗社举办的一次诗词大赛上，他的作品《八声甘州·秋登京九桥》获得了二等奖。

就这样，他正式开启了诗词创作之路，并和肃宁刘会昌、梁青华等志同道合的诗友们创办了武垣诗社。他们组织肃宁县及周边县市的诗词爱好

者们读诗、写诗，开展各种诗词交流活动，营造了浓厚的学习诗词、传承优秀传统文化的氛围。

大自然赋予的灵感

写诗，除了多读书修炼文字功底之外，还有生活阅历、生活情趣在其中，打野菜是于伍利的兴趣之一。每年春天，冰雪消融，风和地软，万物复苏，正是打野菜的好时候。于伍利便和几位好友结伴出行去挖野菜。他是这个队伍的“侦察兵”，看哪里的野菜多，就招呼大家一起去。初暖还寒的季节，麦苗开始返青，喜鹊觅食，时起时落，远处不时传来野鸡的鸣叫。看着这幅农村春景图，他展开双臂，仰着头，闭上眼睛，享受那份难得的惬意，之后便以诗记之。

“野菜青青稀族少，佳人觅觅四寻急。余晖尽染平畴绿，喜鹊双双欲落息。旷野幽幽鸣不断，村姑留恋荷锄离。轻伸双臂微眯眼，任尔春风起发衣。”《野菜青青》。每次打完野菜后，他们或坐在田垄上，或倚在大树旁，久久不愿离去。

每年春季，他还有一个必到的地方，那就是肃宁县万里镇的千年梨园。这片古老的梨园坐落在老唐河堤上，面积几百亩，有不少古树，还有许多美丽的传说。这里也是贺龙元帅率领军民抗击日寇的战场。每到清明前后，他都会邀请外地的诗友来此赏花、吟诗，这也是梨园的一大盛事。

于伍利喜欢赏春，也喜欢踏秋。有一年秋天，他闲来无事，到野外游玩。那天天高云淡，金风徐徐，他心情豁然开朗，自己也不定目的地，信马由缰。走在秋收后的田野里，能闻到一丝庄稼的味道，他一路走，一路望，时而发现喜鹊，时而发现戴胜鸟。走到一个长满芦苇的大水坑旁，从里面飞起了十几只野鸡，他甚是兴奋，便填词一首《风入松·踏秋》：“秋深风飒抚青黄。旷野信游缰。步惊花



鹊喳喳去，戴胜双、缓缓何方？一壑幽深茂苇，锦鸡振羽央央。……”

平常日子皆入诗

于伍利的诗情体现在大自然里，也体现在柴米油盐中。有一年重阳节，于伍利开车去送货，到了野外，有些放松，不知不觉地开始发困。为了提精神，他就放开了嗓子吼诗。

这时天空突然下起了小雨，秋雨丰收的原野尽收眼底。这一下，他可来了精神，把车放慢，看一路的风景——雪一样的玉米秸秆、悠闲觅食的野鸡、一片片火红的辣椒，他顿时来了兴致，便写下了一首《浪淘沙令·重阳送货感怀》：“野雨雨蒙蒙，秋色纷纷。玉粒似雪辣椒红。英雄酣歌花鹊落，冷面柔风。愈老愈心雄，春梦虚空，吴霜染就去龙钟。莫负夕霞千百媚，志远飞鸿。”

有一年临近中秋的一天，他去接

女儿，走到肃宁的京九大桥上，便停了下来，看着列车飞速而过，望着万里田畴，闻着淡淡的玉米香，感慨万千，便写下《八声甘州·秋登京九桥》。

闲暇时，于伍利爱看书写字，而他的妻子爱养花。起初，他并不特别喜欢这些花花草草。有一年腊月，他正在练毛笔字，妻子非拽着他去看花，他虽有些不情愿，但盛情难却。他记得，当时有一种花映入眼帘，它的叶似荷花，形状略小，茎纤细，亭亭玉立，花为黄色，状若飞舞的蝴蝶，甚是惹人爱怜，便作诗《金莲花开》以记之。

不只记录生活，于伍利的作品中很多都在讴歌时代，正能量满满。春游西柏坡，他写下了“慨叹先驱多壮志，天翻地覆占鳌头”；庆祝中国共产党成立100周年，他写下“党旗百载红依旧，筑梦扬帆争上游”。

朴素的诗情，美好的期盼，于伍利静守乡村，用诗意勾勒着生活的点滴，倾诉着人生的酸甜苦辣……

河间开展“百人讲诗团 万人诵诗经”培训

本报讯（齐斐斐 左雪雪 徐亚南）为更好地弘扬诗经文化，12月1日，“百人讲诗团 万人诵诗经”首场培训在河间开放大学举行。

“百人讲诗团 万人诵诗经”活动旨在吸引更多人来读《诗经》、讲《诗经》，培养更优质的《诗经》宣讲队伍，扩大《诗经》的受众群体。河间诗经学会会长董杰表示，河间是“毛诗”的发祥地、《诗经》的再生地，这一活动目的在于让诗经文化在河间大地普遍开花，并与河间市持续推进的移风易俗、婚俗改革和大力弘扬良好的乡风、家风、民风结合在一起，真正实现“以诗教唤醒人性，以诗美教化心灵，以诗教实现对生命的超越。”

河北省道德模范、河间市大庄村党支部书记石炳启说，“百人讲诗团 万人诵诗经”活动把《诗经》送到群众身边，有利于乡村道德文化建设。作为道德模范、基层带头人，他会带头讲好《诗经》，全力保障《诗经》宣讲活动顺利进行，也会引领村民读《诗经》、学《诗经》，让《诗经》深入人心，助力乡村振兴。

河间诗经学会顾问李西标表示，《诗经》是中华优秀传统文化典籍，应广泛传承传播。作为河间人，他有责任、有义务把《诗经》的传承与传播推向一个新高度。随后，董杰在培训中对《诗经》的诸多篇章进行了细致解读。

登庆云奎楼

东光 赵 磷（清）

危楼俯看古黄河，
暮色苍茫接逝波。
冀野风烟同海运，
齐州疆域共星罗。
双桥影暗行人少，
一水春明宿鹭多。
为问桃花三月雨，
白沙滩上几渔蓑。

赏析：

赵磷，字霁光，号曙堂，东光人。乾隆三十年拔贡，著有《囊中稿》。

诗人带着平静恬淡的心情登楼望远。诗中既歌咏了风烟河流的雄壮，又描绘了小桥渔翁的温情。黄昏时分，俯瞰古黄河，暮色与河水相接，河水流淌不止。“接逝波”暗喻“逝者如斯”的时间感。诗人身处庆云县的楼上，看到的是古黄河的支流禹津河，颌联上句用了更加宏阔的“冀野”一词，或许是为了扩展空间视野。高楼眺望，诗人看到的不只是古黄河，更是整个北方大地，人杰地灵尽收眼底。大地的风烟都随着浪花起伏，眼下风光错落延展，视野无比辽阔。转入颈联，诗人的视线突然聚焦在了近处，一座桥上行人很少，但波光粼粼的水面上栖息的野鸭却不少，诗歌氛围因为傍晚而安静祥和起来。这里的“一水春明”很有趣，突然增加了“春”这个季节锚点，眼前的风景也倏然添了季节的新鲜颜色。尾联顺着

春光明媚的感觉写下去，说三月桃花绽放，春雨绵绵，落雁滩上的渔翁披着蓑衣忙着捕鱼。意境和缓而恬淡，让登楼望远的视线最后落在了人们的日常生活上。春光小桥，三月桃花，这些意象在传统登高作品中不大会出现，本诗中也是中途转折似的突然给出。经历了视角上由远及近、由大及小的变化，这份春景成为星罗棋布的齐鲁风光的一部分，也成为夕阳西下苍茫风景中的一个片段、一道侧影。我们仿佛看到诗人登高赏足了风景，收回了视线，突然感慨一句：“啊，原来春天到了！”

“过桥”，在相声的术语中有衔接的意味，指用一个元素把两个故事串联起来。此诗写远处看古黄河，河上有桥，桥上有人。由远及近，中间的“桥”恰恰是本诗中的“过桥”之笔。诗歌前后两种情绪融为一体，如果用一句话概括这首诗的中心思想的话，那便是：看到一种壮阔的风景，热爱一种朴实的生活。

赵欣雨 齐斐斐 整理

沧州人·沧州诗

用心用情做有温度的保险人

——记太平人寿保险有限公司任丘支公司高级业务经理崔伟迪

她从业7年来，凭着对保险行业的热爱和对客户的负责，靠着“千磨万击还坚韧”的毅力，至今已为493位客户送去640478万元的保险保障。她就是太平人寿保险有限公司任丘支公司高级业务经理一级崔伟迪。

崔伟迪接触保险这个行业是作为客户开始的。一次体检，崔伟迪的婆婆查出胰腺癌晚期，老人平时帮忙接送孩子，一起忙里忙外，崔伟迪感觉天都塌了。当时自己开超市手里攒了十几万元，心想十几万都能盖房子了，还治不好婆婆的病吗？但崔伟迪带着所有积蓄，带婆婆治疗时，几天的时间十多万就花没了，前前后后的治疗、输血，共花了40多万元。每到周五，不管多晚，她们都办理出院回家，原因是能节省两天住院的费用。

崔伟迪发现同病房的两个病人，因为有商业保险，不会为花费发

愁，和她们是完全不同的心态。崔伟迪等到婆婆出院后，即便欠了20几万元的债，还是给自己和家人购买了重疾和医疗保险。

通过亲人的经历，崔伟迪体会到了保险的重要性。给自己家庭配置全保障只能呵护自身，但是身边还有很多人需要这样一份保障。为此，崔伟迪决定要从一位客户转变为保险人，她加入了太平人寿这个大家庭，也由衷希望身边人拥有一份保障，让自己成为万千客户的守护使者。

在崔伟迪服务的众多客户中有众多受益者，其中有一位客户不幸却又万幸，在购买了重疾后的第91天出险，刚刚过了等待期一天，获得了公司的正常理赔。还有一位客户，就是崔伟迪自己的老公，自家经营的超市，正准备扩大规模完成装修的时候，老公突发脑出血，住院、手术、康复，前前后

后一年的治疗，都是靠保险在支撑着高昂的治疗费，才有了后期的生活逐渐恢复正常。

客户郝先生，2020年12月投保超E保险种，2022年4月因食管癌住院，因被保人年龄大，身体不适，崔伟迪一次次去医院为客户收集理赔资料，再上门通过秒赔，帮客户申请理赔。从寒冷的冬季到炎热的夏季，只要客户有需求，她会尽全力满足；近两年的时间，她不畏辛苦，共计协助郝先生理赔20余次，理赔金额超20万元。崔伟迪用诚信和责任心赢得客户的信赖，今年6月，崔伟迪被评为太平人寿河北分公司“消保大使”。

每当为客户办理理赔服务后，客户都对崔伟迪满怀感激，让她由衷感到自己的付出是多么值得。

在保险工作中，崔伟迪看到了自己的价值。在给客户送去保障时，她知道自己是在为美好生活保驾护航。日复一日，对待每位客户始终如一，坚守初心。崔伟迪办理理赔的客户中，单张保单最高保障1010万，单个客户最多投保43张保单。入职以来，她共帮助客户完成理赔403次，理赔308万。

“我每天接待的客户需求都不同，

这条服务的道路上有时也布满荆棘。”崔伟迪说：“春风般温暖的服务、细雨绵绵的耐心安抚、以及快速有效的解决问题，就是我的服务宗旨。”

没有不好的客户，只有不够的服务；没有不好的产品，只有不足的需求。崔伟迪始终坚持专业和用心，也正因如此，她才能在这个充满挑战和机遇的行业中脱颖而出，与客户携手共赢未来。

