



聚焦盐碱地特色农业

广滢家庭农场“十八般武艺”上阵 科技加持 盐碱地里好“柿”多

■ 本报记者 张梦鹤 本报通讯员 任振宇 魏浩然

近日，记者走进渤海新区黄骅市官庄乡的广滢家庭农场，看到一派红火的丰收场景。

在农场的温室里，一串串红彤彤的西红柿挂满藤蔓，甚是喜庆。工人们正忙着摘下成熟的西红柿，不一会儿，就装满了几筐。

“别看咱这儿都是盐碱地，但长出来的瓜果品质格外好。西红柿秧苗的耐寒性更好，越冬这一季，我把农场的11个温室都种上西红柿了。上一茬西红柿成熟正赶上过年，就算一公斤卖20元，也供不应求。”好产品带来好效益，农场负责人郑福军的脸上满是丰收的喜悦。

盐碱地地力瘠薄，对农作物来说是不小的考验。眼前，广滢家庭农场的棚里生机焕发，让人不禁好奇，郑福军是如何做到的？

“建设设施棚室、辅好技术，这才能在盐碱地里打造‘果蔬仓’。”郑福军说，这片土地盐碱化程度不低，前些年，村民们种植庄稼，看天吃饭，收成有限。2014年，他决定种植蔬菜后，先是建起3个温室大棚。通过调控棚内的温度、湿度，并用周边坑塘的地表水灌溉，第一年就喜获丰收。其后，郑福军不断建起温室，扩大种植面积。

为了提高西红柿的产量和品质，郑福军没少花心思。

“整地时，我在土壤里加入秸秆，来增加盐碱地的有机质含量，减少土壤板结、盐渍化的问题。定植时，则采用起垄种植的方式来减少盐碱上返。”秉承着绿色种植的理念，为了精准施肥、精量管理，郑福军还在温室里安装了水肥一体化设施。“在水肥一体化设施中，肥料可以被充分溶解在水中，精准施在西红柿秧苗根部附近。少量多次滴灌，不仅能提高肥效利用率，还能避免没被吸收的肥料变成无机盐加重土壤盐渍化的问题。”不仅如此，精准滴灌减少了水分蒸发，有助于郑福军把控棚内湿度，不会让秧苗因湿度过大产生菌病。

尝到了科学种植的“甜头”，今年，广滢家庭农场又新建了3个智能化温室，应用了智能化管理系统。这个系统通过传感器实时采集温度、湿度等数据，由物联网实时



▲ 在智能化温室里，西红柿秧苗茁壮成长。

▲ 郑福军正在将西红柿装进礼品箱。

上传到云平台。郑福军只需打开手机就能查看相关数据，从而根据数据变化调整管理举措。

“精准获取温室内的温度、湿度等数据，让种植管理由‘靠经验’转为科技化。现在，我一个人就能管理多个棚室，更加省时省力了。”郑福军说。

不仅如此，郑福军还在温室里安装了太阳能集热地暖装置，用来解决冬季低温影响西红柿生长的问题。这套装置主要由太阳能集热器、保温水箱、循环泵和地暖管道组成。白天，太阳能集热器将太阳能转化为热能，把水加热后储存在保温水箱中；夜晚，当大棚内温度下降时，循环泵启动，水箱中的热水通过地暖管道在大棚内循环流

▲ 在智能化温室里，西红柿秧苗茁壮成长。

▲ 郑福军正在将西红柿装进礼品箱。

品种耐盐碱试验及无土栽培试验。

在农场的无土栽培试验区，一排排整齐的栽培槽甚是醒目。槽内没有土壤，取而代之的是由珍珠岩和草木灰混合而成的栽培基质。西红柿秧苗在基质中茁壮成长，枝叶繁茂。一串串饱满的西红柿挂满藤蔓，散发着诱人的光泽。

郑福军说，原先在盐碱地里起垄种植，秧苗不仅因盐胁迫受到影响，还会面临病虫害、连作障碍等问题，影响西红柿的产量和品质。而无土栽培模式的基质没有盐碱化问题，具有多种营养元素，还没有土传病害。

“与传统栽培模式相比，无土栽培虽然成本高，但西红柿成熟早、口感好，上市后更加受欢迎。以后，农场要朝着这个方向继续探索，不断增加盐碱地‘果蔬仓’的科技含量。”郑福军说。

大运河畔党旗红 ——支部引领 强村富民

抓住产业新“鸡”遇 党建引领铺富路

——看青县人和镇村怎样强村富民

■ 本报记者 张梦鹤

这段时间，青县流河镇人和镇村党支部书记、青县人和镇村青农发展有限公司负责人胡宗权比往常更忙了。春节假期，除了接待到村里的水上火锅城品尝火锅鸡的游客，公司每天还要发出上百箱火锅鸡礼盒快递。与此同时，胡宗权还忙着准备位于南川老街的火锅鸡新店开业，计划通过两店联动，让人和镇村的火锅鸡产业更加“热辣滚烫”。

作为一村当家人，胡宗权缘何对火锅鸡产业如此上心？

“2024年，水上火锅城的纯利润达到43万元。去年，通过经营水上火锅城，村集体获得了20余万元的分红，入股的村民们也因此增收。”胡宗权说。

原来，一锅锅热辣的火锅鸡里，蕴藏着人和镇村的增收密码。

人和镇村位于京杭大运河畔，百余年前，热闹的漕运让来来往往的客商在这里“安营扎寨”。也是从那时起，一对外地老夫妻带来了火锅鸡制作手艺。20世纪80年代起，村民们相继做起火锅鸡生意，几十年间，全村117户村民中有46户在青县及周边各地开起火锅鸡店。

“这些年，在外经商的村民不少，但村集体经济却没咋发展。考虑到我村是流河火锅鸡的发源地，村里还举办过火锅鸡节，在谋划壮大村集体经济项目时，我们就想着以党建引领，整合资源，打造一个属于村集体的火锅鸡品牌，通过发展火锅鸡特色产业助村集体和村民增收。”胡宗权说。

2023年，人和镇村“两委”班子成立青县人和镇村青农发展有限公司，实

行“党支部+企业+农户”的发展模式，在村集体参股主导经营的基础上，鼓励村民们入股，共同建设水上火锅城。

“为了带动更多人，我村创新入股方式。有钱的村民可以用资金投入，经济能力有限的村民能通过出工、将工时折算成资金投入。”胡宗权说，最终，在水上火锅城项目中，人和镇村集体占股53%，村民们占股47%。

水上火锅城自2023年建成后，生意非常红火。青县人和镇村青农发展有限公司除了做好一锅锅火锅鸡外，还着力打造火锅鸡文化，去年将青县人和镇村火锅鸡烹饪技艺申请为了县级非物质文化遗产。

在以党建引领的同时，人和镇村“两委”班子还倾听村民们的心声，让发展能满足更多人的期盼。

“近两年，我村实行党建引领基层治理‘一张网’管理模式，将全村划分为4片网格。‘两委’班子的4名成员担任网格员，积极倾听群众建议，让党建引领穿透基层治理末梢。去年，听说公司要在南川老街开设新店，不少村民纷纷向网格员表示想要入股。”胡宗权说，摸清民意后，这一次，人和镇村“两委”班子决定村集体不再入股，由村民们占股100%，青县人和镇村青农发展有限公司只通过管理收取部分费用。

“经过努力筹备，前两天，位于南川老街的火锅鸡新店正式开业，人人都特别高兴。我们相信，新的一年，我村的火锅鸡产业发展得肯定会越来越好，大伙儿的腰包一定会越来越鼓。”胡宗权信心满满。



人和镇村在南川老街开起火锅鸡店。

移风易俗出新招 乡风文明展新韵

盐山县朱庄村以积分制、道德评议会推进移风易俗

■ 本报记者 张梦鹤

“白事不再大操大办，人情往来更加简单，邻里关系和睦融洽……通过推进移风易俗，我村的发展有目共睹。”近日，说起村里的变化，盐山县圣佛镇朱庄村党支部书记陈玉强打开了话匣子。

他说，朱庄村也曾面临白事大操大办、人情攀比严重等问题。2023年，村“两委”班子在广泛征求村民意见的基础上，通过红白理事会推行白事简办，大大减轻了村民们的负担。2024年，朱庄村又引入积分制管理模式，进一步推进移风易俗工作。

村民们自觉遵守村规民约、主动配合村庄环境整治、尊老爱幼等，能获得相应积分。这些看似微小的行为，在积分制的激励下，汇聚成了推动村庄进步的强大力量。

“我村还定期举办道德评议会，对

村民的行为进行评议、积分，并评选出‘好婆婆好媳妇’‘美丽庭院’等，在全村形成向典型看齐的良好氛围。”陈玉强说。

为了让积分真正发挥作用，村内的两家爱心企业踊跃捐款，为村民们定制积分卡。村民们可凭积分卡，到村里的爱心超市兑换生活用品。这个举措让大家真切地感受到，做好事不仅有荣誉，还能得到实惠。

“积分制和道德评议会，就像两把‘金钥匙’，打开了我村移风易俗的大门，让文明新风吹进了村民们的家中。今年，就连长期在外工作的村民也表示要参与到文明乡风的建设中，为村庄发展出力。接下来，我们要筹划建立爱心助学基金，让我村形成‘好学风’。”陈玉强说。



近日，国家小麦产业技术体系、河北省小麦产业体系和市农科院作物所的相关专家，对泊头市的乡镇农技推广基地负责人、新型经营主体等开展技术培训。图为培训结束后，专家们到示范区的麦田进行苗情调研。

张梦鹤 摄

新农人 新业态

沧州元早生态农业发展有限公司：

掘金“睡眠经济” 酸枣变身“金豆”

■ 本报记者 张梦鹤

近日，记者走进沧州元早生态农业发展有限公司的种植基地时，看到基地负责人王晨西面前摆放着一堆枣树枝。他和工人们正忙着用钳子从一根根枣树枝上截取一段段枝条，随后将其整齐码放。

“我们正在进行酸枣嫁接。这是我们基地自己培育的‘早红一号’药用酸枣品种，这种酸枣肉少、核大，特别受药商欢迎。”王晨西说，近年来，随着药用酸枣的市场行情水涨船高，喜人的种植效益

吸引了周边不少农户投身到药用酸枣种植产业中，他们大多到基地来购买药用酸枣的树苗和接穗。

在王晨西的种植基地中，一棵挂满了酸枣的枣树在一排排光秃秃的枣树中甚是显眼。

“瞧，这就是药用酸枣。我们特意留了一棵树，没收上面的枣，就是为了给客商们展示‘早红一号’药用酸枣的结果情况。”王晨西说。

眼前，一颗颗酸枣比红枣要小不少。“酸枣虽然小，却用途广泛，而且身价比普通枣要高不少。”王晨西说，“药用酸枣的宝贵之处，主要在于它的枣核里——酸枣仁蕴含丰富的药用营养元素，具有安神助眠的功效，在中医药治疗中应用广泛。近年来，存在睡眠障碍的人增多，酸枣仁作为助眠产品的原料，在睡眠经济市场中备受关注。”

王晨西从事枣树新品种的引进和推广工作多年，酸枣树对于他来说是“老朋友”了。但是前些年，他只是把酸枣树当作嫁接枣树苗的优质砧木用。

“为了做枣树苗圃，每年我都

到外地采购酸枣仁，发现酸枣仁一年比一年卖得贵。一次偶然机会，我到酸枣核加工厂参观，才了解到原来酸枣仁还有广泛的药用价值。”王晨西说，他和市农科院的专家孙文元交流，才知道省里在推进药用酸枣种植项目。两人一拍即合，开始研究药用酸枣。

据了解，酸枣多在山区野生，靠天生、靠天长，因为产量有限，所以身价一直居高不下。每公斤酸枣仁能卖到500多元，是名副其实的“小金豆”。

“进行人工栽培，酸枣产量更为稳定。而且我们只要枣核，也不怕收获期遇上连阴雨天气。”王晨西说。

2012年，王晨西专门在枣园里开辟试验田，建起资源圃，从全国各地引进来1300余个酸枣种质资源。其后3年，王晨西仔细地观察各个种质资源的长势，再根据各个种质资源的丰产性、出仁率，进行筛选。慢慢地，他筛选出了70多个符合要求的种质资源。

业效益的关键。可诸多品种，怎么知道谁才是佼佼者？王晨西和孙文元进行了多项试验，一项项筛选，用数据说话。在这个过程中，他们筛选出30多个种质资源，进一步观察其适应性、抗逆性。

“经过连续观察、选育，我们在前几年已经筛选出了两个品种，进行了品种审定。去年，又申报审定了‘早红一号’。相比其他品种，‘早红一号’不仅出仁率高，还是个生育期短的早熟品种，9月中旬就开始成熟，10月就能收获。这种生育期短的品种，除了可以在咱河北进行推广，还适合在山西、陕西、辽宁等冷得早、积温短的地区种植。”王晨西成就感满满。

“早红一号”酸枣树好成活，基本不用费心管理。“瞧，这种半人多高的小树，是2023年4月才嫁接的，一棵树就能结1公斤枣，一亩地约能收500公斤枣。去年，一公斤酸枣卖到24元，一公斤酸枣仁卖到了500元。”为了把小酸枣做大产业，除了致力于品种选育，王晨西还到山西、陕西等地进行技术推广。



工人采收酸枣。