

瞭望京津冀

当新兴产业高歌猛进时，传统产业能否搭上这趟快车？盐山县的河北海乾威钢管有限公司就用行动证明了传统产业也可再逢春。

氢能产业涉及制氢、储运、应用等环节。海乾威公司精准聚焦储运这一新的应用场景，提前谋划、率先立项、大力攻关。同时，他们与燕山大学的教授团队合作，着手改进管道焊接工艺，目前已取得了多项专利。在多方努力下，新管道产品即将下线。

以前，焊管多用于石油、天然气等石化能源的输送，海乾威公司一旦解决焊管的氢腐蚀问题，提高输氢管道的安全性能，便有望将焊管大规模推向清洁能源输送市场，从而开辟焊管市场应用的新场景。

2023年，中石化建设从内蒙古自治区乌兰察布市到北京的输氢管道，全长400多公里。业内人士预测，氢能产业的市场前景广阔，或将带动配套产业，尤其是管道产业的发展。

近几年，我国大力发展风力发电和光伏电站，这些新能源电力有些并不能入电网。为避免造成浪费，很多地方因地制宜，利用低成本的电力进行电解水制氢，然后将氢气输送到各地。

海乾威公司一位负责人表示，直缝埋弧焊管有望取代无缝钢管，降低输氢成本，提高氢能利用的经济效益。

很多传统制造企业成为新兴产业链条上不可或缺的一部分，这也表明，传统产业只有不断创新，才能抓住风口，抢占新赛道。

在再制造领域，一般情况下，再制造生产企业会将产品品质“恢复出厂设置”，但京津冀再制造产业技术研究院通过创新技术，让产品玩起了“变脸”。

传统电机作为企业里的耗能“大户”，让企业“爱恨交加”，它价格低却耗能高，企业购买节能效果好的新型永磁电机花费不菲。针对企业的这一痛点，京津冀再制造产业技术研究院研发再制造技术，让传统电机变身永磁电机，为企业解决了一大难题。

抢滩新市场，企业必须有一技之长。如今，各地纷纷支持产业转型升级，通过邀请科技特派团等方式，密切与高校的合作，为企业创新营造良好的环境，也助力企业在各自领域创出一片新天地。

抢占新赛道 创出新天地

进超



沧县四星玻璃公司车间生产场景。殷奥摄

为包装产业注入新动力

去年以来，河北科技大学科技特派团的专家深入沧县的一些药包企业，实地了解企业技术需求，为企业创新提供了多个解决方案。

沧县药用包装和塑料包装产业科技特派团由省科技厅主导，依托河北科技大学（团长单位）、海南大学等高校和单位，汇聚了技术、管理、金融、知识产权等各领域高层次专家，面向

沧县包装特色产业发展需求，开展科技创新、技术服务和高新技术产业化工作，推动沧县包装产业提质升级。

沧县东盛塑料有限公司负责人表示，公司主要生产食品包装，在与科技特派团的对接中，公司提出了一些产品创新的课题，希望专家团队帮助企业完善热灌装技术。

这位负责人表示，企业之前更多的

是采用一些土办法，在传统技术上自己琢磨、试验，现在政府为企业和院校牵线搭桥，将快速提升企业的创新能力。

沧州高大宏业塑料制品有限公司负责人史树恒表示，公司计划开发轻量型材料，降低材料使用量，减少碳排放，通过和科技特派团的专家多次对接，如今已在原材料及模具开发、结构优化等方面进行了有益探索。

科技赋能促产业升级

盐山县管道装备制造特色产业科技特派团，依托燕山大学（团长单位）、河北科技师范学院、河北省高端装备知识产权运营平台等单位，汇聚了技术、管理、金融、知识产权等各类专家，在产业发展规划、共性技术攻关、科技服务培训等方面开展合作。

盐山县科技工信和商务局副局长卢桂敏介绍，盐山县的科技特派团分为两类，即服务整个管道产业的科技特派团和针对专精特新“小巨人”企业的科技特派团。特派团在共性技术攻关、共建

科技平台以及咨询等方面为企业服务。

科技特派团机制，推动着管道产业转型升级。盐山县的河北沧海核装备科技股份有限公司与燕山大学共建河北省管道部件产业技术研究院，帮助当地企业进行技术攻关、成果转化、人才培养。在此技术平台的支持下，沧海核装备科技股份有限公司筹划了“5G+大数据+管道智能工厂”项目，向数字化工厂迈进。

沧县药包材及包装印刷产业经过60年的滚动发展，成为中国北方最大的药包材生产基地，固定资产近6亿元，年

产值60余亿元，已经初步形成以塑料包装、玻璃包装等包装材料为主体支撑，以药品、食品、农药、兽药等包装材料为生产辅助，以包装印刷为配套的产业体系。产业规模扩大的同时，部分企业规模偏小、工艺装备落后、企业科技型人才匮乏等问题也得到了解决。

沧县建立“京津专家周末到沧”和“产业科技特派团”机制，邀请高校专家到企业指导，为企业量身定制科学的解决方案，在产品创新、数字化等方面展开对接，为企业转型升级提供了有力支撑。

“科技特派团”成为沧州企业的智囊团 “新点子”“金点子”

本报记者 郑进超 本报通讯员 王芳

输氢管道如何破解氢腐蚀问题？包装新产品怎样完善技术……沧州特色产业在科技特派团（由河北省部分高校专家教授组成的科技团队）的帮助下，层层解开困扰升级的谜题。

改变清洁能源管道市场格局

在输氢管道市场，无缝钢管向来独占鳌头。如今，位于盐山县的河北海乾威钢管有限公司（以下简称海乾威公司）进军清洁能源管道市场，研制直缝埋弧焊输氢管道，有望改变当前的市场格局。

海乾威公司与燕山大学合作攻关，由燕山大学博士生导师王天生带领5名专家组成的科技特派团，指导海乾威公司技术人员改进焊接工艺，从而提升了产品的安全性能。

海乾威公司总工程师尚才众介绍说，直缝埋弧焊管在输氢领域最明显的优势是成本低，每吨焊管比无缝钢管低几千元。此外，直缝埋弧焊管内壁光滑，还可以做成更大口径，能更好地满足输氢需求。由于氢气具有较

强的腐蚀性，海乾威公司与燕山大学科技特派团要重点解决氢气对金属母材的腐蚀问题。此外，双方还在焊接工艺上下功夫，使焊缝及其周边能够有效抵抗氢气的腐蚀。

燕山大学在管道研发上有一支高素质的专家队伍，拥有较为完备的实验和检测设备。海乾威公司利用燕山大学先进的实验仪器、模拟设备，进行力学和化学性能实验。在此过程中，他们破解了一些技术难题，并取得了3项国家发明专利、2项省级科技成果，还参编了输氢管道的国家标准和团体标准。尚才众认为，直缝埋弧焊管一旦大规模应用于输氢领域，将促进氢能广泛应用，推动氢能产业链协同发展并创造较高的经济效益。



海乾威公司工人操作设备制造钢管。傅新春 摄

沧州“福嫂”进京记

本报记者 宁美红

靠着政府搭台和个人的努力，成为“河北福嫂”后，育儿嫂刘红在北京找到了新工作，不仅活儿更轻松，收入也翻了一倍。

从工人到“福嫂”

刘红是河间人，1981年出生的她曾是一名普通工人。

一天，刘红正在家里忙着做家务，小姑子带来一个好消息：“嫂子，沧州市博泰职业培训学校有免费的家政培训项目，其中月嫂、育儿嫂项目很适合你。如果做得好，你还可以去北京、天津就业，育儿嫂一个月能挣9000元，月嫂挣得多！”

刘红一听，动了心。她心里盘算着：现在自己在厂子里做计件工，加班加点，一个月干满了才挣6000元，一天下来累不说，以后年龄大了收入也会减少。“嫂子你做饭好吃，又喜欢孩子，把个人优势变成职业技能，准没错！”这句话更让刘红打定了主意。

刘红了解到，这次免费培训由沧州市人社局主办，沧州市博泰职业培训学校承办，主要瞄准当前京津区域家政市场需求，是“河北福嫂·燕赵家政”提质扩容工程的一部分。“以前自己也有过做育儿嫂的想法，但是不知道去哪里接受培训，这下好了，有了政府做保障，这么好的机会，可得抓住！”刘红说。

刘红参加了为期14天的培训，每天她都早早坐到第一排。她还专门买了一个笔记本，记录课程知识。

“营养配餐、产后修复、护理手法、早教课程、催乳课程、心理辅导……”这些都是一名“河北福嫂”需要学习的基本知识。刘红说，参加培训的那些日子，她把自己当成了“海绵”，努力吸收课堂上全部知识，下课后，还要拿起教具练习操作。全部课程结束后，刘红的笔记本记得满满当当。

刘红的表现给沧州市博泰职业培训学校的罗秀梅老师留下了深刻印象。罗老师满是欣赏：“刘红领悟能力强、反应快，又十分努力，顺利结业后，很快就有客户相中了她。”

学习无终点

刘红从去年7月开始去北京做育儿嫂，她接触的两名客户都对她的赞赏有加。

“这些日子，把你忙坏了吧？辛苦了！”结束了第一单服务后，客户向刘红表达了真挚的谢意。这家人的孩子从出生42天便由刘红带，一直到孩子5个月，家里老人能自己带了，刘红才离开。

客户如此感动，和刘红的付出息息相关。刘红介绍，这个孩子刚出满月时，有严重的惊跳反射，睡

觉时两条胳膊一乍一乍的，特别不安稳。于是，刘红结合学到的知识，当孩子醒着时，她一边和孩子玩，一边帮他按摩；孩子睡着后，她就侧躺着继续给他按摩。在刘红的悉心照顾下，孩子的惊跳反射改善了很多，睡觉也越来越安稳。

工作中，刘红也遇到过拿不准的地方。这时，她便向学校的老师请教，老师回复得十分及时。“虽然培训内容很全面，但我在工作中还是会遇到各种各样的问题，有了老师的帮助，心里更踏实了。”刘红说。

罗秀梅说，一次培训不是学习的终点。学校每周会安排公益性家政课程，市总工会、市妇联等有关部门也常和学校联合举办免费家政培训，为“河北福嫂”们长久助力。

服务有温度

最近，刘红算了一笔账，过去7个月，她共收入6万多元，比在工厂打工的收入高了近一倍。

对此，刘红感触颇多：“罗老师的一句话让我印象深刻，她说有技能的人，到哪儿都吃香。自从做了育儿嫂，我不仅收入增加了，还得到了许多人的认可，这种职业带来的自豪感是以前从来没有过的。”刘红说，今后她一定要努力锤炼技能，做到更专业，才能得到更多客



刘红（第一排左一）参加培训。

户认可。

刘红接的第二单，是照顾一名近3周岁的孩子。虽然这份工作比照顾小月龄的孩子轻松，但刘红并没有因此懈怠。她发现，孩子在排便时小脸憋得通红，且排便时间长。经过仔细了解，才知道这个小朋友不爱吃蔬菜。

刘红根据培训所学，在孩子排便时顺时针帮孩子揉肚子，又自学了可改善便秘的辅食制作。“我把西葫芦、胡萝卜切成丝，做成的蔬

菜饼孩子非常喜欢吃。喝粥能改善脾胃，每顿早餐我都变着法做各式各样的粥。”刘红说。细心的她发现孩子更喜欢吃软烂点的蔬菜，于是在给孩子做饭时，刘红更加得心应手。

工作中，刘红常把遇到的问题、解决的办法分门别类地在手机上记录好，并利用空余时间反复学习。“客户把孩子交到了我手上，就得认真负责，对得起人家的这份信任。”刘红说。

协同视线

一地对接 多地共享

沧州经济开发区

创新跨省信用修复机制

本报讯（胡祝源 马立坤 郑进超）“过去处理跨省信用修复，光找对接人就要用好几天时间，现在当天就能联系上异地监管部门，真是太方便了！”近日，在沧州经济开发区，一家货运公司只用了一天时间就完成了信用修复，企业负责人深感欣慰。

沧州经济开发区行政审批局建立跨省信用修复联络共享机制，为辖区3家企业完成了跨省信用修复，成功帮助企业消除了负面影响。

信用是企业生存发展的重要“身份证明”。企业一旦被列入经营异常名录或严重违法失信名单，将会形成“一次失信、处处受限”的局面。沧州经济开发区行政审批局主动作为，与相关县（市、区）联合建立全国监管单位共享联络库，实现“一地对接，多地共享”，着力破解企业跨区域信用修复耗时耗力问题，帮助满足信用修复条件的企业高效快捷完成信用修复。

沧州经济开发区行政审批局负责人表示，他们接下来将进一步健全信用修复机制，拓宽信用修复渠道，加强信用修复政策宣传，让企业信用“失而复得”。