



两位村民正将树苗搬上卡车，准备销往外地。

又到全民植树时节，随着全社会植树造林的意识不断加强，在青县，近年也发展起来一个苗木销售专业村，村民还依靠此“绿色”产业逐渐走上致富之路——

中蔡庄的“种树经”

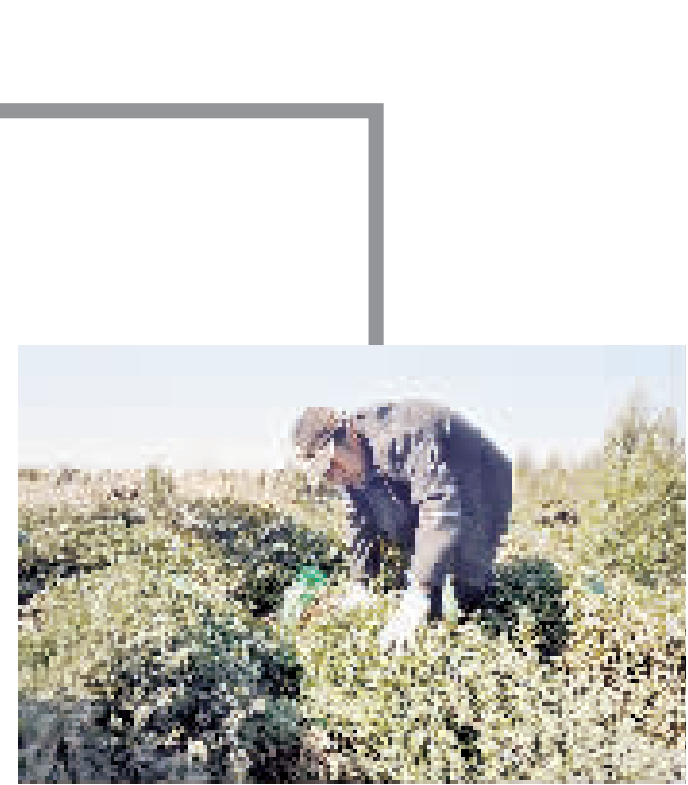
殷实 周洋 边贵成 仲涛 王茗 摄影报道

每年3月，是青县流河镇中蔡庄村村民刘克升最忙的时候。这不，8日早上不到8点，他就和其他村民到地里忙碌。不到10分钟，一辆货车开了进来。“今天活比较多，天津静海那边为美化道路特意选购了4000株蜀桧柏树种，订单急，中午就得给那边送过去……”他边说边和十几个村民把树苗往车上装。刘克升所在的中蔡庄村，是周边有名的“苗木专业村”，村民经营苗木已有近30年的历史了。每年春寒料峭、大地回春之时，就是这个村最为火热的季节。

作为这个村第一批种树人，今年48岁的刘克升感慨万千。“那些年里只有零散几户种树，规模也不大，很多村民选择到天津或县里打工。年一过，大伙儿都出去了，村里就特别冷清。”他回忆。

党的十八大之后，国家不断加大农业专业合作社的政策支持力度，助农增收。中蔡庄村致富的曙光也“亮”了起来。据村党支部书记孟宪乾介绍，2014年，经过了前期一系列调研考察，中蔡庄村在当地党委和政府的支持下成立了“青县友林苗木种植专业合作社”，主要吸收当地村民为成员，为成员供应苗木种植所需的农业生产资料，组织收购、销售成员种植的苗木产品，提供运输、贮藏等服务，引进新技术、新品种，开展与苗木种植有关的技术培训、技术咨询和信息服务。

经过4年时间的不断发展，中蔡庄村已有1300亩地，已有900亩地种植了特色苗木。培育有塔松、蜀桧柏、杨、柳树、千头椿等20多个树种。每年三四月份的销售旺季，全村苗木销售收入可达近500万元。并带动了周边苗木产业的发展。孟宪乾说，流河镇北邻天津静海县，西面是廊坊大城县，处于三地交界的中蔡庄村，经过多年的不懈探索，依靠苗木“特色”为自己打出了一片广阔的市场。百姓的钱袋子鼓了，村里也发生了翻天覆地的变化。覆盖全村的石硬化路、干净卫生的街道广场、节能环保的太阳能路灯……新农村建设工作取得的成效得到了村民们的一致好评。“守在家里赚钱，家乡越来越漂亮，现在大伙儿谁都不愿意出去了。”刘克升高兴地说。



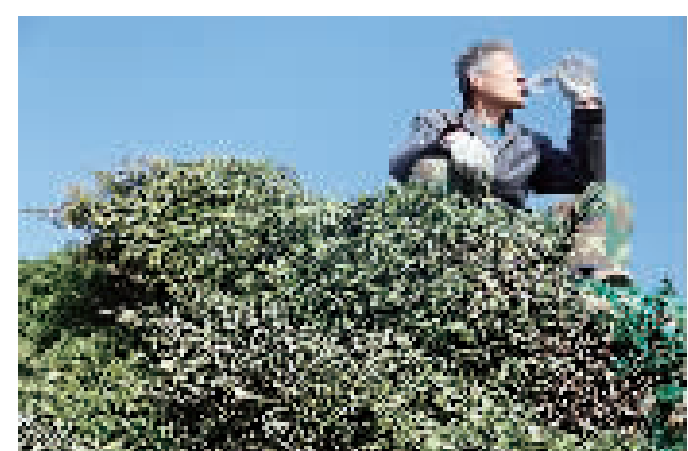
搬运树苗。



将树苗系成捆。



一位村民正察看塔松长势。



销售旺季，有时候忙就是半天，口渴了，休息休息。



正将苗木运往外地。



村里的农家书屋是村民们最喜欢的地方。



一位村民正骑着电三轮车从一片杨树苗地经过。

报眉中缝 声明 通知 寻人公告 开通在线办理 在线支付 来电上门

广告热线：
2048231
3061515
微信号：czwbwg
微信：13930758496



沧州市永安公墓

近日，沧州市格锐特钻头有限公司取得伊朗石油公司人网证书，成为全省首家具备为伊朗石油公司供货及参加招投标项目资格的公司。至此，格锐特已获得美国石油协会颁发的API认证及印度、沙特、伊朗石油三大网证书。从10年前四五个人的贸易公司，到现今坐拥2亿元资产，成为亚洲地区最大的PDC钻头制造企业，格锐特始终将目光聚焦在一流的产品质量和科技创新上，谋求高质量发展。

电话：18233656456
0317-5204141

投融资平台 搭建支点撬动发展

■ 本报记者 郑进超 本报通讯员 王晓东



投向开发区重大项目

作为独立法人的公司，实现资产的保值增值是基本要求，各开发区投融资平台也不例外，但他们还有一个特殊角色，由于是国有企业，其成立的初衷决定了它们还肩负着开发区建设发展的任务。

贾楠介绍，当时他们看到高新区多层的标准厂房越来越少，同时土地资源也在减少，但发展的需求日益增强，为了更方便入驻企业提供服务，同时从资产保值增值的角度考虑决定入手。这两处厂房位于小微企业园，事实证明这笔投资缓解了小微企业园的发展压力。

去年，高新建投投资6亿元入股京津冀现代服务业转移基地，截至目前，这笔投资已从土地价值上就已实现升值。

在贾楠看来，高新建投的投资与区域产业发展方向相吻合，拿投资京津冀现代服务业转移基地来说，很多商户看到国有资产入股，一部分尚在犹豫或举棋不定的商户就会坚定信心，加快入驻，从而推动高新现代服务业的发展。

多元融资撬动发展

目前，各投融资平台融资渠道呈现多元化态势，除政府出资、银行贷款外，基金投资成为当前的重要途径。

河北渤海投资集团在基金融资上得心应手。

2017年，河北渤海投资集团联手省财政厅、河北沿海产业投资基金、银河汇证证券、四方共同出资10亿元成立了沧州市渤海产业投资基金。其总规模达到200亿元，首期规模5亿元，其中河北省首支PPP项目支持基金，社会募集资金4亿元。基金的60%用于支持渤海新区范围内的企业发展，主要通过股权投资的方式，直接投资非上市企业股权，参与上市公司定向增发等多种方式支持企业发展。

聚焦品质 格锐特“钻”出王者风范

■ 本报记者 祁洁 本报通讯员 田秀娟

近日，沧州市格锐特钻头有限公司取得伊朗石油公司人网证书，成为全省首家具备为伊朗石油公司供货及参加招投标项目资格的公司。至此，格锐特已获得美国石油协会颁发的API认证及印度、沙特、伊朗石油三大网证书。从10年前四五个人的贸易公司，到现今坐拥2亿元资产，成为亚洲地区最大的PDC钻头制造企业，格锐特始终将目光聚焦在一流的产品质量和科技创新上，谋求高质量发展。

高质量 获得国际话语权

创办于1998年的格锐特，初期主营钻头进出口业务。买来别人的产品，然后再与客户合作。做了几年后，公司总裁张占奎发现，不仅产品质量无法把控，而且利润空间被进一步压缩。左右一衡量，他觉着这样做下去难以有大的发展，于是萌生了自己做产品的想法。

十年磨一剑。在张占奎看来，产品之所以能够打入30多个国家和地区，首先归功于十余年来公司对产品的高标准要求。

从材料库到产品出库，他们用科学的管理把控各个环节。注重细节，以先进工艺带动质量，以管控体系保证质量，以技术发展促进质量，一切皆产品。

格锐特从不开门造车，而是多次出国门参加各种国际展会，真正了解客户需求、市场趋势、学习同行业先进技术。

作为一家科技型企业，格锐特已拥有15项国家专利。

高质量 获得国际话语权

格锐特生产的PDC钻头，所有原材料均从国际知名厂家采购，相比国内的产品价格要贵上几倍。但是，钻头性能更加稳定，产品质量赢得了客户肯定。

经过几年不懈努力，格锐特通过了美国公司严谨而复杂的综合评审，成功拿到了美国PDC复合片的直接采购权，成为全国第一家具备直接采购权的钻头企业。

获得直接采购权，意味着格锐特不仅能第一时间拿到国际最新产品，而且价格也会比从代理商那里拿货优惠更多。这为格锐特产品以质取胜迈出了关键性的一步。

去年12月，经过多轮激烈的PK，格锐特在全球多家钻头公司中脱颖而出，中标俄罗斯石油公司PDC钻头项目，让国外公司刮目相看。“以前，很多

质量让路。

格锐特生产的PDC钻头，所有原材料均从国际知名厂家采购，相比国内的产品价格要贵上几倍。但是，钻头性能更加稳定，产品质量赢得了客户肯定。

经过几年不懈努力，格锐特通过了美国公司严谨而复杂的综合评审，成功拿到了美国PDC复合片的直接采购权，成为全国第一家具备直接采购权的钻头企业。

获得直接采购权，意味着格锐特不仅能第一时间拿到国际最新产品，而且价格也会比从代理商那里拿货优惠更多。这为格锐特产品以质取胜迈出了关键性的一步。

去年12月，经过多轮激烈的PK，格锐特在全球多家钻头公司中脱颖而出，中标俄罗斯石油公司PDC钻头项目，让国外公司刮目相看。“以前，很多

在出口俄罗斯市场时，竞争对手、俄罗斯的一家企业认为中国的产品不如自己的好，格锐特方面的负责人则信心十足地表示，那就“比画比画”。均约定以打1000米深井为条件，看哪家钻头耐用。

俄罗斯企业的钻头在还没打到1000米的时候，已经换了3个，而格锐特的钻头超过1000米后，还在继续工作。

借此比赛的机会，格锐特向客户展示了产品的优越性能，赢得了客户信任。

近年来，格锐特以先进的生产工艺和检测手段严格控制产品的品质，投资购置多台高精度电一体化的加工中心、数控机床、微电脑自动控制绕线机等生产设备，以及超声波探伤仪、力学性能试验仪、超硬材料冲击试验机、磨耗比试验机等质量检测设备，从原材料到成品对质量进行全面连续管控。

值得一提的是，公司采用的3D扫描检测、紫色渗透检测等国际先进技术，保证出厂产品合格率达到了100%。同时，引进先进的德国DMG和日本Mazak数控加工中心设备，精度达到1.8μm。产品标准优于国内行业标准，达到了国际领先水平。

“2018年，格锐特准备参加10个国际展会，进一步扩大公司的知名度和影响力。学习同行业的先进技术，了解最新产品趋势，以高质量出口带动产业转型升级。”张占奎表示，格锐特将不忘初心，牢牢把握高质量发展的要求，以高质量发展打造竞争新优势，以高质量发展赢得未来，始终走出国际范儿，演绎钻头王者风采。

百家之言

眼下，开发区建设模式持续变革，投资主体从单一过渡到多元化，开发区的投融资平台如何吸引更多社会资本，是当前开发区建设中的一个课题。

对各投融资平台而言，投融资结合，才能将有限资源释放出最大效应，撬动更多的社会资本。

投融资平台首先自身要强，增强自我造血功能不可或缺。眼下，政府出资是投融资平台的重要资金来源，但这部分资金毕竟有限，需要平台增强自我造血能力。

河北渤海投资集团投资了油品运输、房地产开发金融板块，以此来实现资产的保值增值，增强自我造血能力。

他们投资的金融业务板块，成立了担保公司，实行市场化运作，企业化管理，自主经营，自负盈亏，自担风险，自我约束，为区域内的多家企业提供融资担保服务，实现了企业、银行、担保共赢。

同时，对于投融资平台而言，只有撬动更多的资金进场，发挥以小博大作用，才能实现积少成多，聚沙成塔。为此，各投融资平台根据开发区建设实际及产业发展情况，通过投资基金等形式，实现现金的目的。

河北渤海投资集团与河北沿海产业发展基金合作。成立的沧州市渤海新区渤海投资发展基金，首期规模5亿元，其中河北渤海投资集团出资1亿元。相当于以1亿元的基金撬动了5亿元的发展资金，其投资规模也水涨船高。

一家建投公司负责人曾建议某金融公司，通过投资的方式让各开发区入股，如果一家开发区入股2亿元，那么全市18家开发区就可筹集到40亿元的资金。

当然，融资并不是建投公司的目的，其最终目的还是聚集开发区建设和产业发展。因此，对开发区的投融资平台而言，投资基金其实是为了融资，而融资最终体现在刀刃上，即投资基础设施和产业上。

融得多，投得好，吸引更多资源促进开发区发展，才能打出一手好牌。

作为企业，要确保保值增值，作为各开发区的建投公司，还要承担着建设和服务的功能。因此，他们的投资不是单纯的利益驱动型，而是在资产保值增值基础上，依据产业发展定位，将资金用于重大产业项目上，引导企业落地或建设。

在一位建投公司负责人看来，建投公司要以经营企业的理念经营开发区，着重点不是利益而是通过经营带动区内产业，为企业做好服务，体现引领和服务作用。

用有限资源打一手好牌

河北渤海投资集团投资了油品运输、房地产开发金融板块，以此来实现资产的保值增值，增强自我造血能力。

他们投资的金融业务板块，成立了担保公司，实行市场化运作，企业化管理，自主经营，自负盈亏，自担风险，自我约束，为区域内的多家企业提供融资担保服务，实现了企业、银行、担保共赢。

同时，对于投融资平台而言，只有撬动更多的资金进场，发挥以小博大作用，才能实现积少成多，聚沙成塔。为此，各投融资平台根据开发区建设实际及产业发展情况，通过投资基金等形式，实现现金的目的。

河北渤海投资集团与河北沿海产业发展基金合作。成立的沧州市渤海新区渤海投资发展基金，首期规模5亿元，其中河北渤海投资集团出资1亿元。相当于以1亿元的基金撬动了5亿元的发展资金，其投资规模也水涨船高。

一家建投公司负责人曾建议某金融公司，通过投资的方式让各开发区入股，如果一家开发区入股2亿元，那么全市18家开发区就可筹集到40亿元的资金。

当然，融资并不是建投公司的目的，其最终目的还是聚集开发区建设和产业发展。因此，对开发区的投融资平台而言，投资基金其实是为了融资，而融资最终体现在刀刃上，即投资基础设施和产业上。

融得多，投得好，吸引更多资源促进开发区发展，才能打出一手好牌。

作为企业，要确保保值增值，作为各开发区的建投公司，还要承担着建设和服务的功能。因此，他们的投资不是单纯的利益驱动型，而是在资产保值增值基础上，依据产业发展定位，将资金用于重大产业项目上，引导企业落地或建设。

在一位建投公司负责人看来，建投公司要以经营企业的理念经营开发区，着重点不是利益而是通过经营带动区内产业，为企业做好服务，体现引领和服务作用。

“昌骅”建成省级技术中心

近日，河北昌骅专用汽车有限公司技术中心被认定为“河北省企业技术中心”，将享有政策支持及奖励资金，用于支持企业改善研发设施条件，开展新技术、新产品、新工艺研发等相关工作。

昌骅技术中心拥有1800平方米研发场所及9600平方米工程试验用房，硬件设施在全国同行业中处于领先水平。具备一系列专用车技术研发能力及科研经费投入保障，承担着省、市多项科研项目。

近年来，昌骅公司致力于改造生产工艺，优化产品类别，并全力推广节能减排、资源高效利用等建设项目。企业技术中心每年研发20多个项目，项目成果对企业效益影响显著。2015年，昌骅高新技术研发投入1400多万元，销售收入达4.4亿元；2016年，高新技术研发投入持续推进，投入增加到2100多万元，推动销售收入增加了2.2亿元。 郑进超 李美玲